

GUÍA DE NEGOCIOS del REINO UNIDO 2020

Embajada Argentina en el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte

Sección Económica y Comercial

**Embajada de la
República Argentina**
Reino Unido de Gran Bretaña
e Irlanda del Norte

**Ministerio de
Relaciones Exteriores
y Culto**



**Presidencia
de la Nación**

Contenido

CAPITULO 1 - DATOS BASICOS	4
1.1.- Aspectos generales	4
1.2.- Geografía y clima	4
1.3.- Población y centros urbanos.....	5
- ECONOMIA Y FINANZAS	7
1.4.- Situación económica del Reino Unido	7
1.5.- Principales sectores de actividad.....	14
1.6.- Perfiles regionales.....	16
1.7.- Moneda y finanzas.....	21
1.8.- Evolución reciente y consideraciones generales	24
1.9.- Composición del comercio.....	26
1.10 - Consideraciones referentes al impacto del Brexit	27
CAPITULO 2 – DESCRIPCION DEL MERCADO	30
Condiciones de acceso	30
2.1 Sistema arancelario.....	30
2.2- Regulación de importaciones	31
2.3.- Documentos y formalidades.....	31
2.4.- Licencias de importación	32
2.5.- Pago del IVA sobre las importaciones.....	32
2.6.- Importando productos orgánicos	32
2.7. –Importando productos alimenticios altamente riesgosos	33
2.8.- Importando productos de origen no animal.....	34
2.9.- Importando productos de origen animal.....	34
2.10.- Importando productos pesqueros o moluscos bivalvos.....	35
2.11.- Etiquetado.....	35
CAPITULO 3 - COMERCIO BILATERAL	37
3.1 Intercambio comercial bilateral	37
3.2 Acuerdos en la relación bilateral	39
CAPITULO - 4. SECTORES CON POTENCIAL PARA PRODUCTOS Y SERVICIOS ARGENTINOS	41
4.1 Manufacturas de origen agropecuario (MOA).....	41
4.2 Manufacturas de origen industrial (MOI)	42
4.3 Servicios/Productos creativos.....	42
4.4 Análisis	44
CAPITULO 5 - VIAJES DE NEGOCIOS	45
5.1. Transporte y hotelería.....	45
5.2. Visas	49
5.3.- Clima, Atención médica, Idioma, Comunicaciones.....	49
5.4.- Consideraciones en materia de seguridad.....	52
5.5.- Costumbres locales (recomendaciones prácticas).....	52
5.6.- Horarios laborales y calendario de vacaciones	54
CAPITULO 6 - CONSEJOS Y RECOMENDACIONES PARA EL EMPRESARIO ARGENTINO	55
6.1 Sugerencias generales.....	55
6.2 Prácticas comerciales.....	55
6.3 Recomendaciones para productos agro-alimentarios.....	56
CAPITULO 7- DATOS DE CONTACTO	57
7.1. Asistencia al exportador argentino.....	57
CAPITULO 8- ANEXO	59

Durante el siglo XIX y las primeras décadas del siglo XX, el Reino Unido fue el mayor mercado para las exportaciones argentinas y el principal origen de inversiones extranjeras en el país. Sin embargo, el intercambio comercial y las inversiones se fueron reduciendo desde mediados del siglo XX y, a partir del conflicto de 1982, fueron prácticamente nulos hasta el restablecimiento de relaciones en 1990. Desde entonces, el comercio bilateral se ha ido recuperando progresivamente y las inversiones británicas han mostrado una tendencia creciente.

En los últimos años, las exportaciones argentinas al mercado británico alcanzaron su nivel más alto desde 1990, con un récord de casi mil millones de dólares desde 2008 a 2013. Desde 2002 se registra una balanza comercial favorable a nuestro país. Por otro lado, el Reino Unido tiene una importante cartera de inversiones en la Argentina, que abarca los sectores de energía, transporte, minería, financiero, agroalimentario y farmacéutico, entre otros.

No obstante, las exportaciones argentinas al mercado británico representan apenas el 0,14% de lo que el Reino Unido importa. Existe un amplio margen para crecer en materia comercial. El mercado británico es importador neto de productos agro-alimentarios, convencionales y orgánicos, y posiblemente sea el país de la Unión Europea más abierto al libre comercio y más dispuesto a incorporar nuevos productos a su canasta alimentaria. El proceso del Brexit ha dado lugar a expectativas en cuanto a nuevas oportunidades para el comercio y la inversión.

Más del 80% de las ventas de alimentos en el Reino Unido se efectúan en los supermercados, en los que hoy se puede encontrar carne bovina y ovina, vinos, frutas, té, mate, dulce de leche, cerveza, productos a base de soja, miel y mermeladas, entre otros productos argentinos.

Es importante tener en cuenta que el mercado británico es muy competitivo, lo que ha llevado a algunos sectores a realizar campañas de promoción de imagen genérica. En tal sentido, se pueden resaltar los casos de Wines of Argentina, el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA) y el Instituto de Promoción Turística (INPROTUR).

La Embajada, a través de su Sección Económica y Comercial, promueve en forma activa las oportunidades de negocios entre la Argentina y el Reino Unido. Su acción se encuadra en la política de comercio exterior que implementa la Cancillería, siendo su vocación y su deber prestar servicios a las empresas argentinas que buscan exportar al Reino Unido o atraer inversiones a nuestro país.

Esta Guía de Negocios tiene como objetivo principal servir de marco introductorio a este mercado de más de 66 millones de habitantes de alto poder adquisitivo que presenta un gran potencial para productos y servicios argentinos. El lector encontrará aquí información de utilidad que le servirá como una primera aproximación al Reino Unido con el objeto de iniciar o profundizar negocios con contrapartes británicas.

Londres, julio 2020

CAPITULO 1 - DATOS BASICOS

1.1.- Aspectos generales

El Reino Unido ocupa la mayor parte de las Islas Británicas, situadas al noroeste del continente europeo. El nombre completo oficial del país es Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, aunque usualmente se lo denomina simplemente Reino Unido o Gran Bretaña.

Gran Bretaña es la mayor de estas islas, situada al este y compuesta por Inglaterra, Gales y Escocia. La segunda isla en tamaño, al oeste, es Irlanda, que comprende a Irlanda del Norte, que es parte del Reino Unido, y, en el sur, a la República de Irlanda, un Estado independiente.



El Reino Unido es un Estado unitario con sistema de gobierno parlamentario, conformado por cuatro naciones constitutivas: Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte. En 1707 se firmó el Tratado de Unión entre el Reino de Inglaterra (dentro del cual se encontraba Gales) y el Reino de Escocia, creando así el Reino de Gran Bretaña. En 1800 por un nuevo Tratado de Unión se incorporó el Reino de Irlanda, dando lugar al Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda. En 1921, conflictos internos en Irlanda llevaron a la partición de la isla, conformándose un Estado independiente en el Sur y quedando Irlanda del Norte dentro del Reino Unido. La sede del gobierno central está en Londres, capital del Reino Unido, donde funciona el Parlamento. En las capitales de Escocia (Edimburgo), Gales (Cardiff) e Irlanda del Norte (Belfast) funcionan tres administraciones nacionales descentralizadas, a su vez, el Reino Unido es una monarquía constitucional con Isabel II como Jefa de Estado. Las Dependencias de la Corona de las Islas del Canal y la Isla de Man no forman parte del país, pero sí se integran en una unión personal con él a través del monarca.



Inglaterra



Escocia



Gales



Irlanda del Norte

1.2.- Geografía y clima

El Reino Unido tiene una superficie de poco más de 243.000 Km².

Inglaterra cubre aproximadamente dos terceras partes de la isla de Gran Bretaña y en su gran mayoría está compuesta por colinas bajas y llanuras.

Gales se encuentra en el oeste de Gran Bretaña y es una zona montañosa.

Escocia está ubicada al norte de Gran Bretaña y tiene dos zonas geográficas bien diferenciadas: la zona baja que limita con Inglaterra ("lowlands"), donde predominan las colinas bajas y bosques, y la zona alta en el norte ("highlands"), que presenta un paisaje más desigual. A su vez, Escocia tiene unas 790 islas, de las cuales unas 130 están inhabitadas.

Irlanda del Norte comparte una frontera de 488 kilómetros con la República de Irlanda, constituyendo así la única región del Reino Unido que tiene un límite terrestre internacional. El terreno de Irlanda del Norte está compuesto básicamente por colinas bajas.

El clima es templado, con temperaturas mínimas promedio que pueden llegar a -10° centígrados en el extremo norte de Escocia y máximas de poco más de 30° en el sur de Inglaterra. Más de la mitad de los días del año están nublados y las precipitaciones son abundantes. En invierno el clima es riguroso, particularmente en Escocia y el norte de Inglaterra, con abundantes nevadas que suelen provocar problemas con el transporte y cierres de aeropuertos. Pero también hay problemas de este tipo en el resto del país, incluso en el sur de Inglaterra, aunque con menor frecuencia, cuando se producen nevadas intensas entre los meses de diciembre y febrero.

1.3.- Población y centros urbanos

- **Población:**

Según la ONS (Oficina de Estadísticas Nacionales), la población del Reino Unido creció a 66 millones de habitantes a mediados de 2017, lo que representa un aumento de 392.000 (0,6%) respecto mismo periodo de 2016.

Esto significa que la población del Reino Unido se ha incrementado en alrededor de 8 millones de personas desde el año 2000, y por más de 10 millones desde 1970.

Las poblaciones estimadas de los cuatro países constituyentes del Reino Unido a diciembre 2018 son 55,6 millones en Inglaterra, 5,4 millones en Escocia, 3,1 millones en Gales y 1,8 millones en Irlanda del Norte.

Distribución de la población en el Reino Unido (2018)		
Nación	Habitantes	% del total
Inglaterra	55.287.000	84%
Escocia	5.364.000	8%
Gales	3.104.000	5%
Irlanda del Norte	1.856.000	3%

Fuente: Oficina de Estadísticas Nacionales

Según datos del censo de 2011, el 87,1% de la población británica se define a sí misma como blanca, mientras que el 7% se identifica como de asiáticos o asiáticos británicos, el 3% se define como negros o negros británicos. El Reino Unido tiene una larga tradición de inmigración, con la comunidad china más antigua de Europa y otras etnias llegadas de distintos puntos del Imperio Británico. Desde 1945, llegaron substanciales corrientes de inmigración provenientes de África, el Caribe y el Sudeste Asiático como resultado de los vínculos construidos por el Imperio Británico. Desde 2004, la migración desde los nuevos países de la Unión Europea en Europa Central y Europa del Este, ha resultado en el crecimiento de estos grupos de población.

De acuerdo con el censo de 2011, el grupo religioso más numeroso son los cristianos (59,5%), seguido de los ateos (25,7%), los que no declaran ninguna religión (7,2%), el islamismo (4,4%), hinduismo (1,3%) y judaísmo (0,4%). El Reino Unido ha sido tradicionalmente cristiano y cuenta con muchas iglesias, especialmente dentro de la City, así como Mezquitas y Sinagogas

en todo el territorio del Reino Unido que facilitan la práctica de todos los cultos.

- **Centros Urbanos**

Inglaterra

Cerca del 84% del total de la población del Reino Unido vive en Inglaterra, principalmente en las ciudades más importantes y en las áreas metropolitanas de Londres y sudeste; sur y oeste de Yorkshire; Greater Manchester y Merseyside; West Midlands y zonas conurbanas próximas a los ríos Tyne, Wear and Tees. Inglaterra es uno de los países con mayor densidad de población en el mundo, con 427 habitantes por kilómetro cuadrado. Londres tiene la mayor densidad poblacional del país, con 4.700 personas por kilómetro cuadrado y el suroeste tiene la menor.

Escocia

Escocia posee la más baja densidad poblacional del Reino Unido. En el año 2017, el promedio era de 70 personas por Km². La cantidad de habitantes en este país ha variado poco en los últimos 50 años, siendo actualmente de aproximadamente 5,4 millones. Tres cuartas partes de la población viven en la zona central de la región denominada Lowlands, en donde se sitúan las dos ciudades más grandes de esta región, Edimburgo (capital) en el Este y Glasgow en el Oeste.

Gales

La población en Gales supera los tres millones de habitantes y su densidad poblacional es de 141 personas por Km². Aproximadamente dos terceras partes vive en los valles del sur y zonas próximas a la costa. Tanto Cardiff, la capital, como Swansea y Newport, son zonas portuarias en donde se concentra la mayor densidad de población.

Irlanda del Norte

La población de Irlanda del Norte es de poco menos de 2 millones de habitantes y cerca de la mitad vive en la región costera del Este del país, donde se encuentra la ciudad de Belfast (capital). La densidad poblacional de Irlanda del Norte es de 138 personas por Km². En los últimos trece años, la población creció un 6%. En 2017, aproximadamente el 40% de la población tenía menos de 30 años, el mayor porcentaje de jóvenes de todo el Reino Unido.

Principales centros urbanos del Reino Unido

	Ciudad	Nación	Población
1	Londres	Inglaterra	8,670,000
2	Birmingham	Inglaterra	1,101,000
3	Leeds	Inglaterra	774,000
4	Glasgow	Escocia	599,000
5	Sheffield	Inglaterra	561,000
6	Bradford	Inglaterra	528,000
7	Manchester	Inglaterra	516,000
8	Edimburgo	Escocia	489,000
9	Liverpool	Inglaterra	471,000
10	Bristol	Inglaterra	439,000
11	Cardiff	Gales	352,000
12	Leicester	Inglaterra	335,000
13	Coventry	Inglaterra	330,000
14	Nottingham	Inglaterra	312,000
15	Belfast	Irlanda del Norte	282,000
16	Plymouth	Inglaterra	260,000
17	Hull	Inglaterra	258,000
18	Wolverhampton	Inglaterra	252,000
19	Stoke-on-Trent	Inglaterra	251,000
20	Southampton	Inglaterra	243,000

Fuente: Oficina de Estadísticas Nacionales



- ECONOMIA Y FINANZAS

1.4.- Situación económica del Reino Unido

Durante 2019 el Reino Unido (RU) fue la sexta economía del mundo de acuerdo a su Producto Bruto Interno (PBI) y la novena si se mide su PBI usando la metodología de Paridad de Poder Adquisitivo (PPA o PPP - Purchasing Power Parity), según cifras del Banco Mundial y del Fondo Monetario Internacional (FMI). Asimismo, en igual período, fue reconocido como el octavo país con mayor facilidad para hacer negocios, de acuerdo al ranking Doing Business 2020 del Banco Mundial¹. A pesar de la votación a favor del Brexit en el referéndum de 2016, Londres ha logrado preservar su primacía como centro financiero internacional, junto con Nueva York y Hong Kong², en especial en sectores tales como seguros y mercado de divisas. El crecimiento del RU en 2019 se ubicó en 1,4% del PBI, subiendo ligeramente respecto a un año atrás, resultado explicado principalmente por la disminución de la demanda global y las turbulencias políticas relacionadas con el Brexit.

Principales Indicadores Socio-Económicos del Reino Unido					
	2017	2018	2019	2020*	2021*
Población (millones)	66,7	67,1	67,5	67,9	68,2
PBI a Precios Corrientes (millones de US\$)	2,671	2,864	2,829	2,599	2,818
PBI (variación i.a. en %)	1.9	1.3	1.4	-8.7	6.7
PIB per Cápita (US\$)	40,024	42,659	41,895	38,279	41,310
Tasa Anual de Inflación (variación i.a. en %)	2.6	2.3	1.7	1.0	0.6
Tasa de Desocupación (% de la población activa)	4.4	4.1	3.8	9.2	7.0
Exportaciones de Bienes (en millones US\$)	444,011	495,896	469,165	345,800	414,600
Importaciones de Bienes (en millones US\$)	636,848	673,600	691,073	453,400	552,900
Balance Comercial (en millones US\$)	-192,837	-177,704	-221,908	-107,600	-138,300
Cuenta Corriente (en % del PBI)	-3.5	-3.8	-3.8	-2.1	-2.2
Deuda Pública Bruta (en % del PBI)	86.2	85.7	85.4	105.4	104.5
Tipo de cambio nominal (con el US\$)	0.80	0.75	0.77	0.77	0.80
*=-Estimado					
Fuentes: Elaboración propia en base a datos de ONS - IMF - WTO - World Bank - OBR - EIU					

Por su parte, se espera que la pandemia del Coronavirus (Covid-19) y las medidas de salud pública adoptadas por el gobierno británico causen una contracción significativa de la economía en 2020. La magnitud de la caída económica dependerá del progreso de la enfermedad, la efectividad de las medidas y la probabilidad e intensidad de nuevos brotes.

¹ El ranking del RU mejoró del 9^{no} en 2019 al 8^{vo} en 2020.

² Global Financial Centres Index (GFCI)

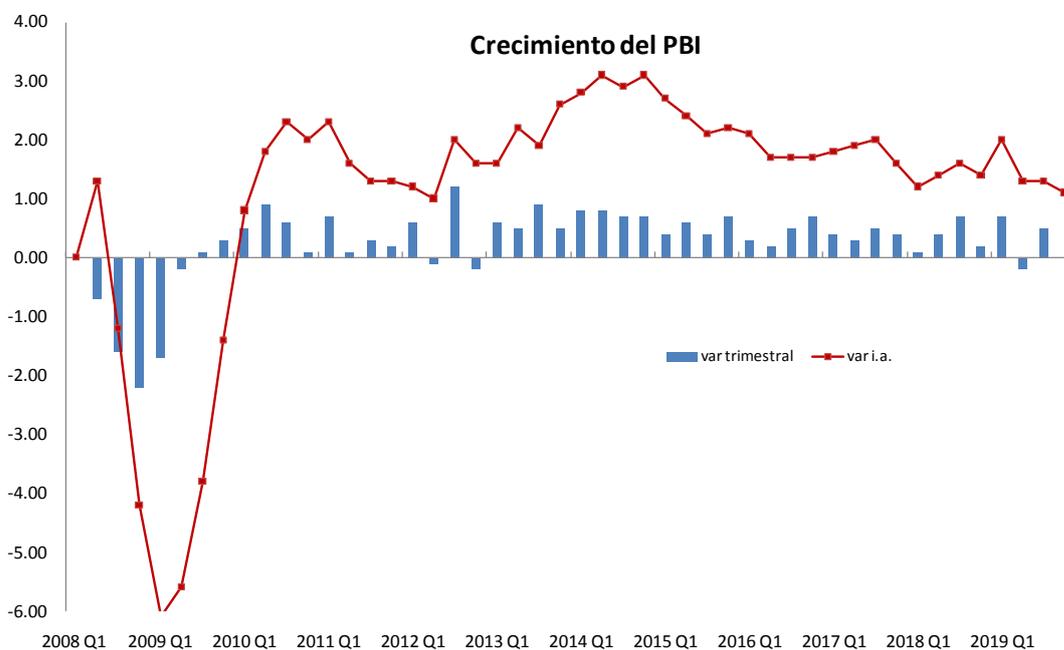
PBI

La trayectoria del crecimiento del PIB del RU ha sido particularmente volátil a lo largo de 2019, en parte explicado por la incertidumbre sobre el resultado de las negociaciones del Brexit con la Unión Europea (UE) y el debilitamiento de la economía mundial. La economía del RU aumentó un 1,4% en 2019, después de haber crecido un 1,3% en 2018, según datos de la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS). Las tasas de crecimiento en 2018 y 2019 han sido las más bajas desde la crisis financiera de 2008 y 2009.

Al analizar el crecimiento del PIB por sectores, observamos que el sector de servicios tuvo un crecimiento anual del 1,8%. Por su parte, el crecimiento anual de la construcción fue del 2,5%. En contraposición, los sectores de producción, manufacturas y agricultura tuvieron caídas de 1,3%, 1,5% y 1,7%, respectivamente.

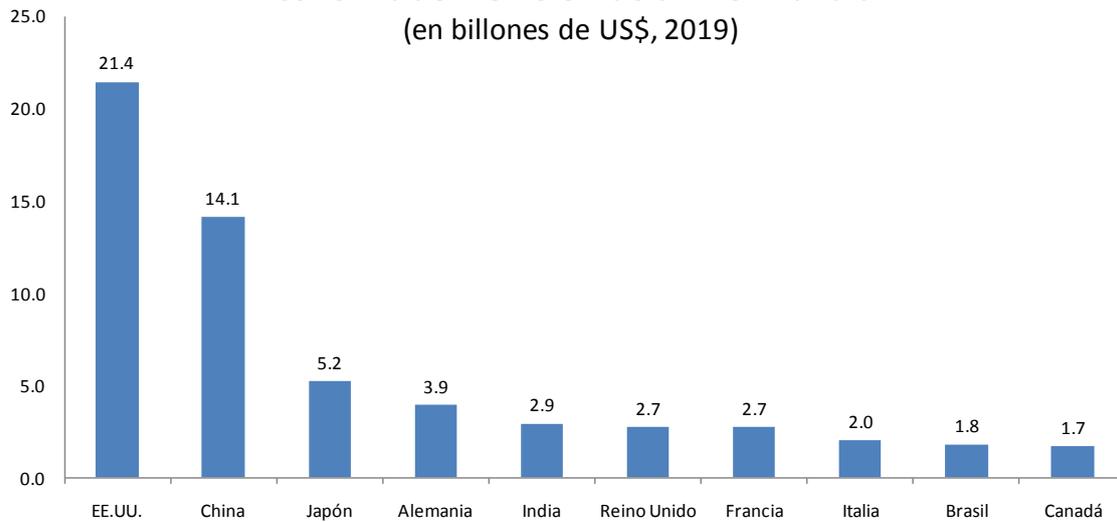
Para 2020 se estima que el PIB real se contraerá un 8,7%, concentrado principalmente en los dos primeros trimestres del año. Luego de una recesión muy aguda pero, según muchos analistas, potencialmente corta, se espera para el 2021 un repunte del PIB real del 6,7% en comparación a un año atrás.

Por otro lado, existen otras estimaciones de crecimiento que describen un escenario mucho más sombrío para el 2020. Por ejemplo, el Bank of England (BoE) ha previsto una caída del PIB del 14% en la economía británica a lo largo del 2020 debido a los efectos del Covid, pronosticando así la mayor recesión de los tres últimos siglos. Las estimaciones del BoE predicen que el PIB podría descender un 25% en el segundo trimestre y el desempleo podría duplicarse hasta llegar al 9%. Estas proyecciones coinciden con las de la Office for Budget Responsibility (OBR) que advirtió de una posible caída del PIB del orden de 13% en 2020.



Según el FMI, el RU ocupa el sexto lugar dentro de las principales economías del mundo. En lo que se refiere a la UE, el RU es la segunda economía más grande por detrás de Alemania y ligeramente por delante de Francia.

Economía del Reino Unido a nivel mundial (en billones de US\$, 2019)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de IMF (International Monetary Fund).

Dentro de esta comparación internacional, Francia, Italia y Japón fueron los únicos tres países que tuvieron un crecimiento negativo en el 4to trimestre de 2019. Esta es la primera vez que Francia experimenta un crecimiento negativo desde el 2do trimestre de 2016; tanto Italia como Japón registraron un crecimiento negativo en el 3er trimestre de 2018.

PBI per cápita

En 2019, el PBI per cápita del RU fue de US\$ 41.030. En términos de PPA, el mismo ascendió a 46.827 dólares internacionales, según estimaciones del FMI. Así, el país ocupa el puesto 21 a nivel mundial por su PBI per cápita nominal, mientras que si se considera el mismo en términos de PPA, el país se ubica en el puesto número 27. Por último, si se considera únicamente a la Unión Europea, el Reino Unido tiene un PBI PPA por debajo de Alemania, Austria, Dinamarca, Irlanda, Bélgica, Suecia, Luxemburgo, Holanda, Malta, Finlandia y Francia.

Consumo Privado

El consumo privado representa aproximadamente el 60% de la economía del RU. Dado el peso de esta contribución sobre el total de la economía del país, cualquier cambio tiene un fuerte impacto en las cifras de crecimiento registradas a nivel global.

En 2016 el consumo privado mostró señales de crecimiento robusto, a pesar de la incertidumbre generada por el referéndum realizado a mitad de año. El consumo creció año a año un 0,5%, 0,9% y 1,6% en los primeros tres trimestres del año respectivamente. Recién en el cuarto y último trimestre se registró un freno al crecimiento, posiblemente a causa de la devaluación de la Libra Esterlina y la incertidumbre debida al Brexit. Si bien la variación interanual se mantuvo positiva, cayó a 1,5% respecto a igual trimestre de 2015.

Por su parte, el año 2017 fue bastante negativo en términos de consumo privado, cayendo el mismo a su nivel más bajo en al menos 5 años. En general, el nivel de consumo bajo un 0,3% anual, con bajas pronunciadas en sectores tales como transporte y comunicaciones (4,4%),

bienes del hogar (3,4%), ropa y calzado (2,4%). La caída en el nivel de consumo privado se explica por el bajo crecimiento de los salarios combinados con una inflación creciente a lo largo de 2017. El salario real promedio cayó un 0,21% en 2017, sumado a una inflación que alcanzó un pico de 3% anual en el mismo periodo.

En 2018, por el contrario, la inflación se desaceleró, bajando a un nivel de 2,3% anual. Los salarios reales lograron recuperarse, creciendo un 0,61% en el transcurso del año, mientras que el ingreso disponible real se incrementó un 0,67% en igual período³. En un contexto de inflación a la baja y crecimiento de salarios, el nivel de consumo privado se recuperó en 2018, registrando un crecimiento interanual de 1,8% (según la ONS). Aún así, este nivel de crecimiento del consumo privado es uno de los más bajos de los últimos años.

El consumo privado creció 1,4% en el primer trimestre de 2018, y un 0,9% en cada uno de los restantes trimestres del año, alcanzando un total de £339.996 millones en el último trimestre del año. Los sectores que más contribuyeron al crecimiento son vivienda (excluyendo compra de propiedades), muebles y equipamiento para el hogar, transporte, vestimenta, recreación, hotelería, gastronomía y alimentación. Algunos sectores, tales como bebidas alcohólicas, tabaco y educación, registraron crecimiento negativo.

Por último, el consumo privado ha sido el impulsor del crecimiento de la economía desde el referéndum de 2016. Este ha sido respaldado por el crecimiento de los salarios reales, el cual alcanzó en 2019 niveles máximos desde la crisis financiera. Asimismo, la tasa de desempleo se ha mantenido baja, registrando un 3,8% en 2019, contribuyendo así a un mayor nivel de consumo.

Sin embargo, la pandemia del Covid-19 puede revertir esta tendencia en 2020, incluso con las iniciativas de apoyo salarial del gobierno que cubren hasta el 80% del salario (hasta un máximo de £2,500) de los trabajadores, tanto en relación de dependencia como independientes. De esta forma, se espera que el desempleo aumente significativamente este año, llegando al 9,2%. También se espera que el crecimiento salarial disminuya, debido a la suba del desempleo y una menor demanda en el mercado laboral. Estas tendencias se revertirán en parte una vez que la pandemia haya sido controlada, resultando en un nivel de desempleo menor, cercano al 7% en 2021.

Déficit Presupuestario

El déficit presupuestario del sector público en el RU continuó descendiendo en 2018, en un contexto de reducción de gastos y austeridad, política iniciada por el Partido Conservador que ha gobernado desde 2010⁴. De hecho, hacia fines de 2017 el presupuesto de gastos corrientes (excluyendo inversión de capital) registró un superávit por primera vez desde 2001. Esto quiere decir que los ingresos impositivos cubrieron en ese momento la totalidad de los gastos corrientes del estado británico.

Después de un período de austeridad en 2010-18, cuando el gasto real del gobierno creció en promedio un 0.9% anual, la política fiscal se relajó moderadamente en 2019. Con Boris Johnson como primer ministro, el gobierno se comprometió a aumentar el gasto significativamente. En su revisión anual de gastos de 2019, el Chancellor of the Exchequer, Sajid Javid, prometió más de £13.800 millones en gastos adicionales en todos los sectores

³ The Economist Intelligence Unit – Country Data – Annual Time Series

⁴ En el último presupuesto de octubre de 2018 (Autumn Budget) el Ministro Hammond declaró que la austeridad estaba llegando a su fin, pero que "la disciplina continuará".

gubernamentales, en particular en salud, educación y seguridad. Además de esos compromisos, el Partido Conservador prometió £2.900 millones adicionales en gastos corrientes para 2024 y prometió aumentar el límite de préstamos para inversiones del 2% al 3% del PIB. Antes de la pandemia, se esperaba que esta nueva política fiscal, combinada con la continua incertidumbre económica debida al Brexit, hiciera aumentar el déficit presupuestario en 2020 y 2021. Ciertas estimaciones esperaban un déficit de hasta 2,7% del PIB en ambos años, a medida que las nuevas barreras comerciales con la UE fuesen afectando el crecimiento económico. Asimismo, se esperaba que el déficit disminuyese a un promedio anual de 2,3% en 2022-24. Por último, para la deuda pública, se preveía que esta disminuyese gradualmente, alcanzando un 80,2% del PIB para 2024.

Sin embargo, el surgimiento del Covid-19 y la situación actual de pandemia, ha hecho perder validez a muchas de estas estimaciones para el 2020 y años posteriores. El gobierno de Boris Johnson ha aumentado el gasto público de forma exponencial, financiándose tanto con aportes del BoE como con mayor emisión de deuda en los mercados financieros. El gobierno ha buscado financiar no sólo sus gastos corrientes, sino también programas de apoyo tanto a trabajadores como empresas, y cubrir la fuerte caída en la recaudación impositiva debido al freno económico. Se espera que el gobierno incorpore otras prioridades en su estrategia de recuperación y, aunque no se espera un retorno a la austeridad del período 2010-2018, el gobierno probablemente enfrentará mayores restricciones fiscales una vez que pase la crisis sanitaria.

Como resultado de esta situación, se espera que el gasto público alcance el 47,6% del PIB en 2020, frente a un 41% en 2019, con un déficit fiscal que se ampliará hasta alcanzar el 14,1% del PIB, mientras que la deuda total llegará al 105,4% del PIB. Posteriormente, se espera que el déficit se estabilice a partir de 2021 y que la deuda comience a disminuir, volviendo a caer por debajo del 100% del PIB para 2024. Por último, se espera que el gobierno emprenda cierta consolidación fiscal, pero dada la impopularidad política del período de austeridad, se estima que probablemente se opte por aumentos de impuestos en lugar de recortes de gastos.

Política Monetaria

El comité de política monetaria (MPC) del BoE mantuvo la tasa de interés sin cambios en diciembre de 2019, al 0,50%, aunque ya la había aumentado en 25 puntos básicos tanto en agosto de 2018 como en noviembre de 2017⁵. En ese momento, el BoE dejó la puerta abierta a un cambio de tasas adicional luego que el gobernador Mark Carney dejase la dirección del organismo en marzo, que pasó a ser dirigido por Andrew Bailey.

En un contexto de pandemia, el 19 de marzo de 2020, el BoE redujo su tasa principal de referencia al 0,1%, el nivel más bajo de su historia (325 años) como medida de emergencia ante el avance del Covid. También presentó un programa de compra de bonos de £200.000 millones que cubre tanto deuda corporativa como gubernamental, desarrollado en colaboración con el Tesoro para facilitar el buen funcionamiento de los mercados de deuda pública y privada. Luego, el 9 de abril, el BoE anunció que financiaría directamente el gasto gubernamental adicional para permitir que se financien los gastos corrientes para combatir el coronavirus. El banco aclaró que tanto sus programas de compra de bonos como de financiamiento monetario del gasto público son temporales y se espera que sean eventualmente reembolsados, este último para fines de año. Sin embargo, se espera que el BoE continúe facilitando las transacciones que permitirán al gobierno obtener préstamos a tasas favorables durante todo el período de pronóstico (hasta 2024).

⁵ El incremento de noviembre 2017 fue la primera suba en una década.

Por último, se espera que el BoE comience a aumentar gradualmente las tasas de interés a partir de 2022.

Deuda Pública

La Deuda Pública en 2018 alcanzó el 86,3% del PBI de Reino Unido, registrando una leve caída respecto a 2017, año en el que la deuda fue del 87,0% del PBI. Si se comparan los últimos 10 años, observamos que la deuda pública se incrementó significativamente (en el 2007 fue de sólo el 41,7% del PBI).

Luego de la recesión de 2008, el gobierno británico se endeudó fuertemente y el ratio de endeudamiento aumentó dramáticamente. La Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (OBR) espera que la deuda como porcentaje del ingreso nacional alcance el nivel más alto desde 1966 para luego descender paulatinamente.

Cabe aclarar que el Reino Unido tiene la sexta mayor deuda pública de las economías avanzadas. Sin embargo, el nivel de endeudamiento del país es relativamente bajo cuando se compara con otros países de la UE, tales como Italia o Portugal, con ratios de deuda por encima del 130% del PBI, o Irlanda, con una deuda cercana al 110% del PBI. Francia tiene un nivel de deuda similar al del Reino Unido, mientras que, en el caso de Alemania, el nivel de deuda se encuentra en torno al 75% del PBI.

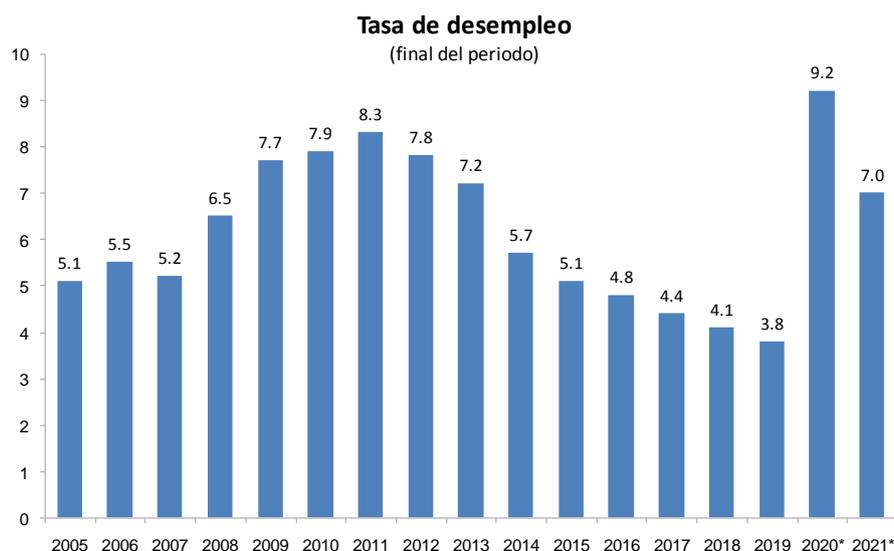
Como resultado del Covid-19, se espera que la deuda total llegue al 105,4% del PIB en 2020. Para 2021 se espera que el déficit fiscal se estabilice y que la deuda comience a disminuir una vez que disminuyan las necesidades del tesoro, volviendo a caer por debajo del 100% del PIB hacia el 2024.

Empleo y Mercado de Trabajo

Durante 2019, los datos oficiales mostraron a un mercado laboral estable, con una fuerte alza en el empleo y en los salarios nominales que alcanzaron un máximo en una década. Sin embargo, el crecimiento del empleo se ha estancado recientemente, ya que la economía se acercó al pleno empleo y donde el crecimiento de la productividad sigue siendo relativamente bajo.

El panorama general sigue siendo el de un mercado laboral cada vez más restringido, con la tasa de empleo en niveles record (la proporción de personas de 16 a 64 años en el trabajo) en un 75,8% y la tasa de inactividad (la proporción de personas de 16 a 64 años que no trabaja ni buscando empleo o está disponible para trabajar) en su nivel más bajo desde 1971.

El crecimiento de los salarios se ubicó en 3% interanual en los tres meses a noviembre, por encima de su promedio anual de 2,8%, siendo el crecimiento más rápido desde 2010. Así, con los actuales niveles de inflación, las ganancias en términos reales de los salarios aumentaron en un 1,1%, el resultado más fuerte desde fines de 2016.



*Estimado

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la ONS

En tanto, dado el nivel ya elevado del empleo en el RU y las recientes disminuciones en la afluencia de trabajadores de la UE, es probable que continúe la escasez de candidatos disponibles para puestos vacantes, resultando en una presión al alza sobre los salarios en el corto plazo (especialmente para los salarios iniciales y los que cambian de trabajo). Sin embargo, la ya prolongada debilidad de la productividad del RU durante la última década sugeriría que la mayoría de las empresas tienen un alcance limitado para lidiar con un período sostenido de costos laborales más altos.

La tasa de desempleo ha disminuido en los últimos cuatro años, del 8,3% en 2011 a un 3,8% en 2019, el valor más bajo desde 1974. Sin embargo, la situación provocada por el Covid-19 y la incertidumbre generada por el Brexit, afectarán el nivel de empleo y la predisposición de las empresas para contratar nuevos trabajadores, lo cual a su vez puede impulsar una suba mayor en la tasa de desempleo en los próximos años. En efecto, se estima que para 2020 la tasa de desocupación aumente a niveles cercanos a los 2 dígitos para luego volver a descender levemente en el 2021.

Inflación

La tasa general de inflación anual medida por el índice de precios al consumidor se desaceleró levemente alcanzando 1,7% en 2019, frente al 2,3% en 2018. El aumento del 2017 estuvo principalmente explicado por el repunte de los precios del petróleo y la fuerte depreciación de la Libra Esterlina luego del voto a favor del Brexit. Sin embargo, estos efectos se fueron atenuando hacia el 2018.

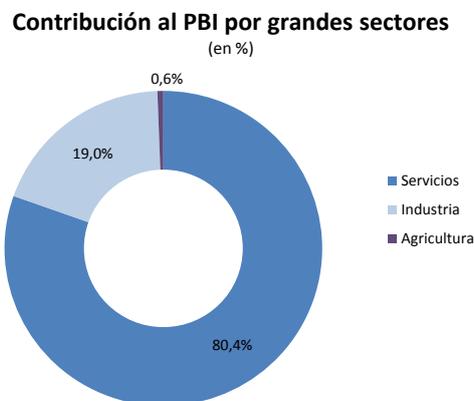
Una moneda débil hace que las exportaciones del RU sean relativamente más baratas para los clientes en el extranjero, promoviendo la venta de bienes y servicios británicos y al mismo tiempo mejorando la entrada de turistas. Pero la depreciación también aumenta los precios de las importaciones y esto ha llevado la inflación hasta un 2,6% en el 2017, lo que presiona sobre el gasto de los consumidores y las familias.

Se espera de igual forma que las presiones sobre los precios disminuyan bruscamente en 2020 y 2021, siendo 1% y 0,6%, respectivamente. Se estima que el impacto del coronavirus deprima

fuertemente la demanda en muchos sectores de la economía, y la competencia global entre Rusia y Arabia Saudita mantendrá los precios del petróleo moderados. Estas condiciones mantendrían la inflación baja, al menos hasta principios de 2021, inclusive cuando la debilidad de la Libra Esterlina puede introducir cierta presión inflacionaria.

1.5.- Principales sectores de actividad

Al analizar la composición del PBI del Reino Unido se observa que en las últimas décadas el sector industrial ha cedido su primacía al sector servicios, particularmente a servicios financieros, bursátiles, legales, de consultoría, transporte y turismo. Es así que, si bien el sector industrial continúa desempeñando un importante rol en la economía británica, actualmente representa aproximadamente 19% del PBI, mientras que el sector servicios representa el 80,4% y la agricultura sólo un 0,6% según la *Office for National Statistics* (ONS).



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la ONS (Office for National Statistics).

Como se dijo anteriormente, el sector primario es el que menos aporta al PBI, con menos del 1%. Sin embargo, este sector sigue siendo de vital importancia para el país. La agricultura se destaca por ser de tipo intensiva, altamente mecanizada y eficiente para los estándares europeos, produciendo cerca del 60% de las necesidades alimentarias del país con sólo el 1,4% de la fuerza laboral.

El sector se encuentra actualmente subvencionado en el marco de la Política Agrícola Común de la UE (PAC). Si bien el gobierno británico confirmó la aprobación de un paquete de ayudas de aproximadamente 3000 millones de libras para el 2020 con el fin de apoyar a los agricultores británicos una vez que el RU abandone la UE.

De esta forma el gobierno garantizará el actual presupuesto anual para los agricultores. Así, luego del Brexit el gobierno británico abandonará el sistema de pagos directos de la PAC.

El Gobierno británico se comprometió que el nuevo sistema de ayudas será reemplazado por un nuevo sistema más justo y menos burocrático que el de la UE y que compensará a los productores por mejorar el medio ambiente y cuidar el bienestar animal.

Si bien, algunos productores han manifestado su preocupación que futuros acuerdos comerciales con terceros países por fuera de la UE permitan la entrada de alimentos baratos, con estándares sanitarios y de bienestar animal más bajos, eventualmente perjudicando al

sector. El gobierno con este sistema quiere brindar tranquilidad al sector agrícola ya que diversas investigaciones estiman que en un escenario post-Brexit, el país aumentará sus importaciones de productos tales como la carne vacuna, pollo, manteca y leche en polvo.

Los principales cultivos del RU son trigo, cebada, avena, papa, remolacha azucarera y colza. Por su parte, la ganadería se centra principalmente en ganado vacuno y ovino. Además, el país es uno de los grandes productores de leche y derivados a nivel europeo.

La agricultura proporciona alrededor de 475.000 puestos de trabajo directos, y otros 30.000 empleos indirectos. Este sector también desempeña un papel vital al proporcionar el 61% de las materias primas para la industria agro-alimentaria del RU, que aporta un valor aproximado de £108.000 millones a la economía nacional y genera más de 3,7 millones de empleos. El sector agroalimentario en su conjunto genera alrededor de £18 mil millones de ingresos brutos de exportación para el RU cada año.

Con respecto a la pesca, Gran Bretaña tiene una de las principales flotas pesqueras del mundo, ocupando el sexto lugar dentro de la Unión Europea y abasteciendo cerca del 70% del mercado local. Asimismo, la industria pesquera emplea a 24,000 personas (0,1% de la fuerza laboral del RU) y contribuyen con 1,4 billones de libras a la economía del Reino Unido (representando solo el 0,12% del PIB).

Por su parte, el sector manufacturero todavía juega un papel importante en la economía del RU, contribuyendo con un 19% del PIB, a pesar de la disminución registrada en los últimos años. El Reino Unido es la undécima nación manufacturera más grande del mundo y algunas de las industrias ubicadas o con sede en el RU son de gran importancia a escala mundial, particularmente la industria aeroespacial civil y militar (BAE Systems, RollsRoyce) y farmacéutica (GlaxoSmithKline, AstraZeneca).

Además, las industrias automotrices y de la construcción se encuentran entre los mayores empleadores del RU, empleando a casi 5 millones de personas. La minería también contribuye a la economía del Reino Unido en forma significativa. Las reservas de carbón, gas y petróleo de la nación son de gran importancia, aunque en los últimos años estas han ido disminuyendo lo que generó dependencia de importaciones de energía desde aproximadamente mediados de la década pasada.

La electricidad consumida en el RU es generada principalmente por centrales térmicas a gas (40,2% del total). Se destaca también la energía nuclear, que representa un 20.1% del total, y las energías renovables, incluyendo la generación eólica (10,6%), solar (2,8%) y biomasa (8,4%). La generación a base de carbón ha disminuido significativamente, siendo un 67% del total en 1990 y representando hoy en día sólo un 8,6%. El objetivo principal del gobierno ha sido disminuir las emisiones de CO₂, pero también reducir la dependencia de sus importaciones de petróleo y gas, para lo que el RU se propuso reducir las emisiones de carbono en un 80% antes de 2050 con relación a los niveles de 1990, sin poner en peligro la seguridad energética.

El mercado eléctrico de generación y distribución se encuentra privatizado y en manos de unas pocas empresas, conocidas como las “seis grandes” (British Gas, E.ON, EDF Energy, Npower, ScottishPower y SSE).

Por último, se encuentra el sector terciario o de servicios que es el que más aporta al PBI del país (79%), destacándose en particular los servicios financieros, la banca, las compañías de seguros y servicios comerciales. Londres sigue siendo, junto con Nueva York, la principal plaza

financiera mundial, y es además la ciudad europea con mayor actividad bursátil. La Bolsa de Londres es una referencia obligada en materia de mercados financieros internacionales y la Libra Esterlina sigue siendo una moneda de referencia en los mercados de divisas a nivel mundial. Sólo el sector financiero genera más de un millón de empleos directos.

Se destacan también otros servicios como ser editoriales y de publicación, donde el RU representa la segunda mayor industria del ramo en Europa. Este sector juega un papel fundamental como proveedoras de servicios digitales al sector del libro. En los que se refiere al negocio de distribución y logística, el país es el mayor mercado en la UE, con cerca de un 25% del sector a nivel europeo. Por su parte, los servicios empresariales, entre los que se incluyen investigación de mercados, consultoría, publicidad y servicios legales, representan un 11,7% del PBI y están ganando importancia de forma sostenida en tiempos recientes.

Los servicios turísticos se encuentran en plena expansión en todo el RU. El sector del turismo da empleo a más de la mitad de los trabajadores extranjeros, seguido muy de cerca por el sector de la construcción. El sector emplea a más de 2 millones de personas y supone en torno a un 5% del PBI.

Por último, los servicios informáticos y de tecnología de la información han adquirido en la última década una gran importancia, explicando el 6,5% del PBI y empleando en torno a un millón de personas. El impacto en la economía británica es incluso mayor como fuente de innovación.

Cabe aclarar la importancia del sector servicios en la economía del RU ya que emplea cerca del 80% de la población activa y representa más de tres cuartas partes del PBI, siendo el principal motor de la economía.

1.6.- Perfiles regionales

De las naciones que integran el Reino Unido, Inglaterra es la que tiene el mayor PBI e ingreso per cápita, seguida por Escocia (excluyendo la producción de petróleo y gas del Mar del Norte, que se considera como extra regional), y luego por Irlanda del Norte y Gales.

La siguiente tabla muestra el Producto Bruto per cápita por nación según cifras finales de 2017:

Nación	PBI per cápita
1 Inglaterra	£27,108
2 Escocia	£24,800
3 Irlanda del Norte	£19,997
4 Gales	£19,140

Fuente: Oficina de Estadísticas Nacionales

- **Inglaterra**

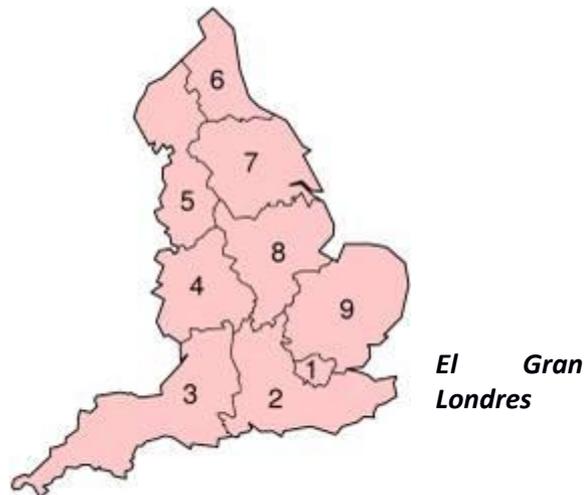
Inglaterra es la economía dominante en el Reino Unido. Tiene un muy alto grado de industrialización, aunque desde los años 1970 ha habido una disminución de la tradicional industria pesada y de los sectores manufactureros, y un crecimiento de los sectores de

servicios. Las principales exportaciones inglesas son los farmacéuticos, los automóviles, el petróleo extraído de la parte inglesa del mar del Norte, los motores aeronáuticos y las bebidas alcohólicas

Además, el turismo se ha convertido en factor clave dentro de la economía inglesa, la cual atrae a millones de visitantes anualmente. Otra parte importante de la economía es la agricultura, que en Inglaterra es intensa y altamente mecanizada, produciendo el 60% de las necesidades alimentarias con sólo el 2% de la fuerza laboral. Dos tercios de la producción agrícola están dedicados al ganado, mientras que el otro tercio está dedicado al cultivo.

Inglaterra se halla dividida en nueve regiones a fines estadísticos:

Ref. mapa	Región
1	Gran Londres
2	Sudeste de Inglaterra
3	Sudoeste de Inglaterra
4	“Midlands” del Oeste
5	Noroeste de Inglaterra
6	Nordeste de Inglaterra
7	Yorkshire y Humber
8	“Midlands” del Este
9	Este de Inglaterra



Fuente: Oficina de Estadísticas Nacionales

Nacionales

El área administrativa del Gran Londres fue creada en 1965 y está conformada por los 32 municipios (boroughs) de Londres y la “City of London” propiamente dicha (conocida simplemente como la “City”, sede del distrito financiero). Los municipios de Londres son administrados localmente por los Concejos Municipales elegidos cada cuatro años. Todos ellos en conjunto se encuentran bajo una autoridad ejecutiva única, el Alcalde (“Mayor”) de Londres, elegido por voto directo y con responsabilidad política en temas expresamente definidos, tales como transporte, infraestructura y medio ambiente.

La administración de la “City of London” está a cargo de una corporación, la “City of London Corporation”, bajo la jefatura del “Lord Mayor of London”. Además de las instituciones bancarias y aseguradoras, numerosas firmas de consultoría, contables y legales reconocidas a nivel internacional en materia de servicios financieros se encuentran basadas o tienen oficinas en la “City”.

El mapa de abajo muestra el área administrativa del Gran Londres con sus 32 boroughs y la “City of London”.

A los efectos prácticos, puede decirse que el Gran Londres es el área comprendida dentro del trazado de la autopista circunvalatoria M25, que conforma el anillo exterior del área metropolitana.

- | | |
|---------------------------|--------------------------|
| 1. City of London | 18. Sutton |
| 2. City of Westminster | 19. Croydon |
| 3. Kensington and Chelsea | 20. Bromley |
| 4. Hammersmith and Fulham | 21. Lewisham |
| 5. Wandsworth | 22. Greenwich |
| 6. Lambeth | 23. Bexley |
| 7. Southwark | 24. Havering |
| 8. Tower Hamlets | 25. Barking and Dagenham |
| 9. Hackney | 26. Redbridge |
| 10. Islington | 27. Newham |
| 11. Camden | 28. Waltham Forest |
| 12. Brent | 29. Haringey |
| 13. Ealing | 30. Enfield |
| 14. Hounslow | 31. Barnet |
| 15. Richmond upon Thames | 32. Harrow |
| 16. Kingston upon Thames | 33. Hillingdon |
| 17. Merton | |



En muchos sentidos, el Gran Londres es la región más exitosa de Inglaterra y del Reino Unido. Londres es la capital política y el principal centro en materia de actividad económica y financiera. Londres es responsable por aproximadamente el 20% del PBI per cápita del Reino Unido. Dentro de Londres se encuentra la zona con mayor ingreso per cápita de toda la Unión Europea. Es la zona denominada “Inner London”, conformada por los distritos interiores del Gran Londres, con un ingreso per cápita estimado en más £56.000 (65.000€). No obstante, también en el Gran Londres existen algunas de las áreas de mayor de pobreza y marginalidad del Reino Unido.

La población del Gran Londres se estima en 8,6 millones de habitantes (2016). Sin embargo, incorporando el área metropolitana más amplia que se extiende en los condados vecinos la cifra llega a 14 millones de personas, según los límites que se tomen para definir dicha área. De acuerdo con la oficina de estadísticas de la Unión Europea (Eurostat), el área metropolitana de Londres es la de mayor población en Europa. En términos de población, Londres es la ciudad número 25 en el mundo y teniendo en cuenta el área metropolitana es la número 17.

La población del Gran Londres está formada por un amplio número de etnias, culturas y religiones. Se estima que se hablan más de 300 lenguas y que casi un 30% de los residentes han nacido fuera del Reino Unido.

El Sudeste de Inglaterra

Esta región incluye los condados de Berkshire, Buckinghamshire, East Sussex, Hampshire, Isla de Wight, Kent, Oxfordshire, Surrey y West Sussex. La mayor ciudad de esta región es Brighton, y también está en esta región el puerto de Southampton.

Es una zona muy próspera con la economía regional más grande del Reino Unido después de Londres, estimada en cerca de £180.000 millones y con un PBI per cápita de aproximadamente £23.000. Tiene una de las tasas de desempleo más bajas del Reino Unido. Los condados de Berkshire, Buckinghamshire y Oxfordshire ocupan el séptimo puesto en Europa en ingreso per cápita con alrededor de £32.500. La actividad económica de la región del Sudeste está estrechamente ligada a Londres y a la proximidad con el continente europeo. Es importante la actividad industrial en todas sus ramas y el sector de servicios.

En esta región se encuentran las sedes centrales de varias de las principales compañías de telecomunicaciones, software y alta tecnología, industrias químicas, farmacéuticas, aeroespaciales y automotrices.

El Sudoeste de Inglaterra

En términos de superficie, es la más grande de las nueve regiones de Inglaterra. Es conocida como “West Country”, e incluye los condados de Bristol, Gloucestershire, Somerset, Dorset, Wiltshire, Devon, Cornwall y las Islas de Scilly, en el extremo sud occidental de las Islas Británicas. Las principales ciudades son Bristol, Plymouth y Bournemouth.

La economía es próspera y bastante diversificada. En adición a las actividades tradicionales de esta región, como agricultura, pesca, alimentos y bebidas (muchos productos lácteos tradicionales de Inglaterra vienen de esta región) y turismo, ha habido en años recientes un crecimiento en los sectores de servicios financieros, empresariales y multimedia. Muchas de las empresas de telecomunicaciones y electrónica están radicadas en esta región. También se conoce a esta región por la industria cinematográfica.

Midlands del Oeste

“West Midlands” es la región situada al oeste de la zona central de Inglaterra, cuyo límite occidental es Gales. El 80% de la región del **West Midlands** es rural, aunque incluye importantes centros urbanos como Birmingham, la segunda ciudad del Reino Unido, Coventry y Stoke-on-Trent. El sector servicios en esta región está en pleno crecimiento.

El Noroeste de Inglaterra

Es la región que se extiende al norte de las West Midlands hasta el límite con Escocia. Incluye dos grandes áreas metropolitanas, Liverpool y Manchester, con importantes cinturones industriales.

Las actividades económicas tradicionales han sido la marina mercante, la industria textil e ingeniería. Entre los nuevos sectores económicos de esta zona se destacan la biotecnología, la industria química, la industria aeroespacial, las comunicaciones y tecnología de la información. Hoy en día es la que concentra mayor cantidad de industria cinematográfica y televisiva, después de Londres. El norte de la región, incluyendo el norte de Lancashire y Cumbria, es fundamentalmente rural.

El Nordeste de Inglaterra

El nombre histórico del Nordeste de Inglaterra es Northumbria, que todavía es usado por algunas empresas y organizaciones. Las principales ciudades son Newcastle, Sunderland y Durham. Es la región que registra la menor población de Inglaterra, siendo más de la mitad de su superficie de característica rural.

La actividad económica está centrada en los estuarios de tres ríos (Tyne, Wear y Tees) y estuvo tradicionalmente basada en carbón, acero y construcción naval. Actualmente se ha diversificado y tiene industria de biotecnología, microelectrónica y automotriz. También tiene un creciente sector de servicios. Es la región con menor poder adquisitivo de Inglaterra y la que tiene la más alta tasa de desempleo.

Yorkshire y Humber

Cubre la mayor parte del histórico condado de Yorkshire. Tradicionalmente una región minera (carbón), se ha caracterizado también por industrias de acero, ingeniería y textil, que, por lo general, han declinado en los últimos tiempos. Este declive ha sido parcialmente compensado

por un crecimiento de los servicios financieros, legales y telecomunicaciones.

East Midlands

Abarca el área combinada de Derbyshire, Leicestershire, Rutland, Northamptonshire, Nottinghamshire y la mayoría de Lincolnshire. La ciudad de Leicester es la de mayor población, mientras que la principal área urbana es la de Nottingham.

Es la segunda región menor poblada de Inglaterra, siendo en un 90% de característica rural. La agricultura y la industria alimenticia continúan siendo importantes para la economía local, mientras que las industrias manufactureras en las ex-zonas carboníferas del norte de esta región se encuentran en declive.

El Este de Inglaterra

Incluye los condados de Essex, Hertfordshire, Bedfordshire, Cambridgeshire, Norfolk y Suffolk. Essex tiene la mayor población de la región. Norwich, Peterborough, Luton y South end-on-Sea son las zonas urbanas más pobladas. La parte sur de la región se encuentra en el cinturón suburbano de Londres.

La actividad económica es importante (es la tercera región de Inglaterra en términos de PBI per cápita). Los principales negocios en esta región incluyen al sector de alimentos y bebidas, biotecnología, farmacéutico y cinematográfico. Asimismo, tiene los principales parques científicos del Reino Unido (en Cambridge, sede de la reconocida universidad, y sus alrededores), siendo sede de varias empresas relacionadas con industrias de alta tecnología e informática.

- **Escocia**

Escocia tiene una economía mixta abierta similar al estilo del resto de Europa. Tradicionalmente, la industria escocesa estaba dominada por la industria pesada, apoyada por los astilleros, la minería (especialmente de carbón) y las industrias siderúrgicas. Actualmente, entre las principales actividades económicas se destacan el sector de servicios y las industrias tecnológicas, en particular electrónicas, que han reemplazado a las industrias tradicionales. Existe un polo tecnológico importante que se conoce como “Silicon Glen”.

Las principales exportaciones escocesas son el whisky, los productos electrónicos y los servicios financieros. Edimburgo, el centro financiero de Escocia, es considerado como el sexto dentro de finanzas de Europa después de Londres, París, Frankfurt, Zurich y Amsterdam.

Si bien el RU es el mayor productor de petróleo de la UE y cuenta con unas reservas probadas de 3.000 millones de barriles. Alrededor del 85% de su crudo se extrae de pozos en Escocia.

La extracción offshore de petróleo y gas que tiene lugar en esta región también ha hecho significativas contribuciones a la economía británica desde que se iniciara la producción en 1976. La ciudad de Aberdeen concentra la industria de extracción de petróleo y gas del Mar del Norte y es considerada como la capital europea del petróleo.

Otra actividad importante de Escocia para destacar es la explotación forestal. El 16% de su superficie está cubierta de bosques, teniendo el 60% del total británico de coníferas y la producción del 42% de madera de Gran Bretaña. El turismo también es un factor importante de la economía escocesa. La actividad pesquera ha sido tradicionalmente importante y aún sigue teniendo un peso relativo.

- **Irlanda del Norte**

La economía de Irlanda del Norte es la más pequeña de las cuatro que conforman el Reino Unido. Irlanda del Norte ha tenido tradicionalmente una economía industrial, especialmente en la construcción naval, así como en la fabricación de cuerdas y productos textiles (producción de lino), pero la industria más fuerte ha sido sustituida por los servicios, principalmente los del sector público. El turismo también juega un papel importante en la economía local. Más recientemente, la economía se ha beneficiado de importantes inversiones de grandes corporaciones multinacionales en la industria de alta tecnología.

Las inversiones han sido atraídas al consolidarse proceso de paz en la década del 2000, con la renuncia a la violencia de la totalidad de las facciones y la devolución de la autonomía a Irlanda del Norte. A ello se suman los subsidios del gobierno para reactivar la economía y la existencia de mano de obra calificada con menor nivel de ingreso que en Inglaterra y Escocia.

- **Gales**

La economía galesa, tradicionalmente basada en carbón y acero, ha experimentado importantes cambios durante el siglo XX. En años recientes, Gales ha atraído a una mayor variedad de industrias manufactureras, incluso algunas de las industrias de punta, y a un creciente número de empresas vinculadas al comercio electrónico. Las inversiones recibidas también se han convertido en un factor importante para la economía de este país, y las industrias de la cultura también están creciendo.

Las principales exportaciones del país de Gales son productos de la industria metalúrgica, energía, productos químicos, servicios de ingeniería y vehículos automotores.

1.7.- Moneda y finanzas

- **Moneda**

La moneda del Reino Unido es la Libra Esterlina (Sterling Pound). Dicha moneda se basa en el sistema decimal; 100 peniques equivalen a una Libra Esterlina. Los billetes se emiten en denominaciones de £50, £20, £10 y £5. En Escocia y en la Isla de Man todavía circulan billetes de 1 libra.

Las monedas se emiten en denominaciones de £2, £1, 50p, 20p, 10p, 5p, 2p y 1p. Los billetes y monedas de Escocia, las islas del Canal y la Isla de Man son ligeramente distintos, pero el sistema monetario es el mismo.

La emisión de billetes en Inglaterra y Gales está a cargo del Banco de Inglaterra (www.bankofengland.co.uk), mientras que en Escocia e Irlanda del Norte hay bancos autorizados también a emitir billetes, plenamente respaldados por billetes del Bank of England u otros activos. La emisión de monedas es responsabilidad directa de la entidad oficial denominada Royal Mint (www.royalmint.com).

- **El Banco de Inglaterra**

El Banco de Inglaterra es el Banco Central del Reino Unido. Fue fundado en 1694, nacionalizado en 1946 y obtuvo su autonomía en 1997. Las funciones del Banco de Inglaterra han evolucionado a lo largo de su historia de más de tres siglos. Desde su fundación, ha sido banco del Gobierno y, desde finales del siglo XVIII, el banquero del sistema bancario en general. Además del monopolio de la emisión de billetes en Inglaterra y Gales (desde principios del siglo XX) administra las divisas en el Reino Unido y las reservas de oro.

El Banco de Inglaterra tiene como propósitos fundamentales mantener la estabilidad monetaria y la estabilidad financiera. Desde 1997 tiene la responsabilidad legal para el establecimiento de las tasas de interés oficiales del Reino Unido. Las decisiones sobre tasas de interés son adoptadas por el Comité de Política Monetaria (MPC) del Banco de Inglaterra. Para determinar la tasa de interés (desde mediados de 2009 hasta fines de 2010 se ha mantenido en 0,5%, el nivel más bajo en la historia del Banco de Inglaterra), el MPC está obligado a tener en cuenta el objetivo de inflación que establece cada año el Ministro de Hacienda (actualmente la meta de inflación es del 2% anual). Sin embargo, en agosto de 2016 la tasa fue reducida aún más hasta alcanzar 0,25% en el 2020..

Hacia finales de 2019 el BoE mantuvo su tasa de interés de referencia en 0,75%, mientras aguardaba los sucesos en torno al Brexit. Los nueve miembros del Comité de Política Monetaria respaldaron la decisión de no modificar la tasa. Había algunas expectativas en los mercados de que algunos miembros estaban dispuestos a votar por un alza debido a los temores de que los aumentos de salarios provoquen mayor inflación.

Sin embargo en un contexto de pandemia, el 19 de marzo de 2020, el BoE redujo su tasa principal de referencia al 0,1%, el nivel más bajo de su historia (325 años) como medida de emergencia ante el avance del Covid. También presentó un programa de compra de bonos de £200.000 millones que cubre tanto deuda corporativa como gubernamental, desarrollado en colaboración con el Tesoro para facilitar el buen funcionamiento de los mercados de deuda pública y privada. Luego, el 9 de abril, el BoE anunció que financiaría directamente el gasto gubernamental adicional para permitir que se financien los gastos corrientes para combatir el coronavirus. El banco aclaró que tanto sus programas de compra de bonos como de financiamiento monetario del gasto público son temporales y se espera que sean eventualmente reembolsados, este último para fines de año. Sin embargo, se espera que el BoE continúe facilitando las transacciones que permitirán al gobierno obtener préstamos a tasas favorables durante todo el período de pronóstico (hasta 2024).

Por último, se espera que el BoE comience a aumentar gradualmente las tasas de interés a partir de 2022.

- **El Sistema Bancario**

El sector bancario del Reino Unido es el tercero en tamaño a nivel mundial, después de EE.UU. y Japón. Además de tener una de las industrias bancarias comerciales más importantes, el Reino Unido es también un relevante centro para la banca privada y de inversiones. El sistema bancario está altamente concentrado y, a diferencia de otras grandes economías, no hay un sector importante y diversificado de pequeños bancos locales (aunque cerca de 400 bancos internacionales tienen oficinas en la City de Londres). En el sector de bancos minoristas independientes, el 90% del mercado está en manos de menos de diez entidades bancarias. La lista se redujo aún más a partir de la crisis de 2008 cuando el banco Northern Rock fue nacionalizado, al igual que Bradford & Bingley poco después. En el contexto de la crisis, Alliance & Leicester fue adquirido por el grupo Santander, que también es dueño del banco Abey, mientras que Lloyds firmó un acuerdo para hacerse cargo de HBOS. La siguiente tabla muestra

los cinco mayores bancos en el Reino Unido:

Banco	Casa Central	Activos (en billones de US\$)
 HSBC	Canary Wharf	2,5
 BARCLAYS	Canary Wharf	1,7
 RBS	Edimburgo	1,1
 LLOYDS BANKING GROUP	City of London	1,1
 Standard Chartered	City of London	0,6

De estos bancos, cabe destacar que el Gobierno posee una participación mayoritaria del 84% en el Royal Bank of Scotland (RBS) y del 43% en el Lloyds Group, sin embargo ambos bancos siguen siendo nominalmente independientes. Los mercados de banca minorista y comercial están dominados por Barclays, HSBC, Lloyds, Royal Bank of Scotland y Santander, de capital español (la mayoría de estos grupos opera más de una marca bancaria en el Reino Unido). El banco Standard Chartered opera principalmente en Asia y África.

Por otra parte, hay una serie de firmas comerciales de gran envergadura propiedad de grupos bancarios, tales como Harrods (propiedad del Banco Harrods) y las cadenas de supermercados Tesco (propiedad del Banco Tesco) y Sainsbury's (50% propiedad del Sainsbury's Bank y 50% del Lloyds Banking Group).

Desde hace algunos años, las instituciones financieras conocidas como Building Societies (sociedades de crédito hipotecario) han empezado a competir con la banca, ofreciendo depósitos a la vista y a plazo.

Los bancos están regulados en el Reino Unido por la Autoridad de Servicios Financieros ("Financial Conduct Authority <https://www.fca.org.uk/>). Una lista completa y actualizada de los bancos que operan en el Reino Unido puede verse en el sitio web de la FSA, siguiendo el link: www.bankofengland.co.uk.

- **Londres, centro financiero internacional**

La ciudad de Londres es uno de los principales centros financieros del mundo. De acuerdo con el Índice Global de Centros Financieros que clasifica las 75 primeras ciudades del mundo en la materia, Londres ocupa el primer lugar, seguida por Nueva York y Hong Kong. Entre los sectores analizados para elaborar el índice, Londres se ubica a la cabeza en gerenciamiento de activos, administración de riqueza, servicios gubernamentales y regulación, y servicios profesionales.

La mayor parte de las casas centrales de las entidades bancarias y financieras se encuentran en la tradicional City of London y en la zona de Canary Wharf (con una infraestructura más moderna).

La International Financial Services London (www.ifsl.org.uk) es la entidad que promueve las actividades internacionales de las instituciones financieras con sede en el Reino Unido y de los

servicios profesionales y negocios relacionados.

El superávit comercial británico del sector servicios financieros es el más importante a nivel mundial y Londres es también el principal centro mundial para el comercio de divisas (“foreign exchange trading”).

La Bolsa de Londres (London Stock Exchange www.londonstockexchange.com) tiene una capitalización de mercado de US\$4.6 Trillion (registrados a abril 2018), lo que la ubica como una de las principales bolsa de valores más grande del mundo y la mayor de Europa. Fue fundada en 1801 y su sede actual se encuentra en Paternoster Square, en la City.

El índice FTSE 100 es publicado por el Financial Times y lo componen las 100 principales compañías que cotizan en la Bolsa de Londres (LSE). FTSE es un acrónimo de Financial Times Stock Exchange. La capitalización de las empresas que componen el índice supone el 70% del valor total del mercado. El FTSE, con valores de mercado actualizados al momento, puede consultarse gratuitamente en el sitio de Internet de la Bolsa de Londres www.londonstockexchange.com o en el Financial Times www.ft.com.

COMERCIO EXTERIOR

1.8.- Evolución reciente y consideraciones generales

El Reino Unido es una de las principales naciones comerciales del mundo. Es el sexto mayor importador y el décimo mayor exportador de bienes de mundo. Es, asimismo, el segundo mayor exportador y el quinto importador de servicios del mundo según datos del Banco Mundial. El comercio total británico en bienes y servicios representa el 56,5% del PBI. Aproximadamente el 47% del comercio de bienes del Reino Unido se lleva a cabo con los demás países de la Unión Europea.

En 2019 Reino Unido registró un déficit en su Balanza comercial de US\$222 mil millones, un 24,7% inferior al registrado en 2018, que fue de US\$178 mil millones. Esta variación en la Balanza comercial se explica tanto por el aumento de las importaciones como por la caída de las exportaciones del RU. Asimismo el comercio total (la suma de las exportaciones más las importaciones) totaliza un valor de US\$1160 mil millones, no mostrando cambios significativos respecto de 2018.

Sin embargo, el surgimiento del Covid-19 y la situación actual de pandemia, ha también afectado las estimaciones del comercio exterior. Se espera que el crecimiento de las exportaciones e importaciones se vuelva fuertemente negativo en 2020, a medida que la demanda mundial se derrumba y se prolongan las restricciones de viajes relacionadas con el Covid-19. El colapso de la demanda general mejorará el saldo de la cuenta corriente del RU, a medida que disminuyan las importaciones, y el déficit se reducirá al 2,2% del PIB en 2020 desde un valor estimado de 4% en 2019, antes de subir nuevamente a partir de 2021.

Desde mediados de la década de 1990, la balanza comercial británica ha mostrado saldos deficitarios crecientes. Por el contrario, a diferencia del sector bienes, la balanza comercial británica en el sector servicios ha sido tradicionalmente superavitaria, lo que ha permitido compensar, en cierta manera, el crónico déficit en el comercio de bienes. Según la ONS, desde 1966 se ha registrado en forma ininterrumpida superávit comercial en lo referido a servicios. Más aún, en los últimos años se ha producido un incremento más acelerado de las

exportaciones de servicios que las de bienes.

Balance Comercial del Reino Unido 2019 (en miles de millones de US\$)				
Año	Expo	Impo	Saldo	Comercio Total
2002	280	347	-67	627
2003	306	395	-89	701
2004	348	467	-119	815
2005	394	502	-108	896
2006	447	566	-119	1013
2007	444	636	-192	1080
2008	484	670	-186	1154
2009	355	514	-159	869
2010	420	589	-169	1009
2011	512	671	-159	1183
2012	485	693	-208	1178
2013	547	654	-107	1201
2014	514	696	-182	1210
2015	468	631	-163	1099
2016	419	635	-216	1054
2017	444	636	-192	1080
2018	496	674	-178	1170
2019	469	691	-222	1160
var. en %				
2019/2018	-5.4	2.5	24.7	-0.9

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC

a. Principales socios comerciales

Principales países de destino de las exportaciones y de origen de las importaciones

Los principales destinos de las ventas del Reino Unido en 2019 fueron Estados Unidos, Alemania, Francia y Países Bajos⁶. Argentina se ubicó en el puesto número 66 de destino de las exportaciones británicas en 2019, representando el 0,11% del total de las ventas del Reino Unido. Por su parte, el origen principal de las importaciones del Reino Unido fueron Alemania, Estados Unidos, China, Países Bajos y Francia. Argentina se ubica en el puesto número 57 de origen de las compras del Reino Unido, representado el 0,12% del total de las compras británicas.

⁶La elevada participación de los Países Bajos tanto en exportaciones como importaciones se debe a lo que se conoce como "Efecto Rotterdam", donde bienes son exportados del Reino Unido por tierra u otros medios de transporte para luego ser re-exportados a terceros países desde el puerto de Rotterdam.

Exportaciones del Reino Unido en 2019 Principales países de destino				Importaciones del Reino Unido en 2019 Principales países de origen			
Ranking	País	millones de US\$	Participación (en %)	Ranking	País	millones de US\$	Participación (en %)
1	Estados Unidos	73,519	15.67	1	Alemania	85,775	12.41
2	Alemania	46,318	9.87	2	Estados Unidos	67,087	9.71
3	Francia	31,417	6.70	3	China	65,500	9.48
4	Países Bajos (Holanda)	30,433	6.49	4	Países Bajos (Holanda)	53,963	7.81
5	China	30,211	6.44	5	Francia	38,913	5.63
6	Irlanda	27,843	5.93	6	Bélgica	32,244	4.67
7	Bélgica	16,511	3.52	7	Italia	26,280	3.80
8	Suiza	15,603	3.33	8	Suiza	23,379	3.38
9	España	13,690	2.92	9	España	21,245	3.07
10	Italia	12,737	2.71	10	Noruega	19,695	2.85
11	Hong Kong	11,305	2.41	11	Irlanda	17,649	2.55
12	Emiratos Arabes Unidos	10,011	2.13	12	Canadá	15,914	2.30
13	Japón	8,353	1.78	13	Polonia	14,255	2.06
14	Singapur	6,922	1.48	14	Rusia	14,138	2.05
15	Polonia	6,782	1.45	15	Japón	13,034	1.89
66	Argentina	502	0.11	57	Argentina	812	0.12
Total Mundo		469,149		Total Mundo		691,073	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC.

b. Principales productos exportados e importados

Como se puede observar el RU importa sobre todo vehículos y equipamiento de transporte, combustibles, oro, medicamentos, aparatos electrónicos y de procesamiento digital de datos, materiales orgánicos y alimentos. Las principales exportaciones del RU son similares en su naturaleza a las importaciones.

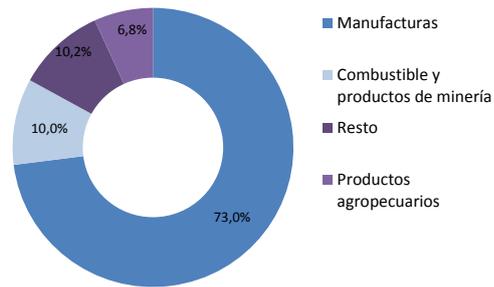
Exportaciones del Reino Unido por Capítulo - 2019				Importaciones del Reino Unido por Capítulo - 2019			
Cap	Descripción	mills de US\$	%	Cap	Descripción	mills de US\$	%
84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos	73,422	14.83	71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Pre	88,612	12.82
87	Vehículos Automóviles, Tractores, Velocípedos Y De	50,366	11.17	84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos	84,270	12.19
71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Pre	42,390	9.88	87	Vehículos Automóviles, Tractores, Velocípedos Y De	74,818	10.83
27	Combustibles Minerales, Aceites Minerales Y Produc	39,595	9.25	85	Máquinas, Aparatos Y Material Eléctrico, Y Sus Par	61,885	8.95
85	Máquinas, Aparatos Y Material Eléctrico, Y Sus Par	28,438	6.13	27	Combustibles Minerales, Aceites Minerales Y Produc	56,212	8.13
30	Productos Farmacéuticos	27,153	5.96	30	Productos Farmacéuticos	28,039	4.06
90	Instrumentos Y Aparatos De Óptica, Fotografía O Ci	19,897	4.11	90	Instrumentos Y Aparatos De Óptica, Fotografía O Ci	19,106	2.76
88	Aeronaves, Vehículos Espaciales, Y Sus Partes	18,556	3.92	39	Plástico Y Sus Manufacturas	18,874	2.73
99	Special Reporting Provisions, Nesoi	14,942	2.87	61	Prendas Y Complementos (Accesorios), De Vestir, De	13,004	1.88
97	Objetos De Arte O Colección Y Antigüedades	12,531	2.55	62	Prendas Y Complementos (Accesorios), De Vestir, Ex	11,893	1.72
29	Productos Químicos Orgánicos	11,933	2.31	94	Muebles; Mobiliario Medicoquirúrgico; Artículos De	11,880	1.72
39	Plástico Y Sus Manufacturas	11,685	2.13	73	Manufacturas De Fundición, De Hierro O Acero	11,253	1.63
22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	10,265	1.90	88	Aeronaves, Vehículos Espaciales, Y Sus Partes	10,790	1.56
38	Productos Diversos De Las Industrias Químicas	6,934	1.61	29	Productos Químicos Orgánicos	10,030	1.45
72	Fundición, Hierro Y Acero	6,639	1.41	99	Special Reporting Provisions, Nesoi	9,395	1.36
73	Manufacturas De Fundición, De Hierro O Acero	5,793	1.23	22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	8,284	1.2
33	Aceites Esenciales Y Resinoides; Preparaciones De	5,752	1.16	48	Papel Y Cartón; Manufacturas De Pasta De Celulosa,	7,509	1.09
62	Prendas Y Complementos (Accesorios), De Vestir, Ex	4,570	1.04	44	Madera, Carbón Vegetal Y Manufacturas De Madera	7,412	1.07
94	Muebles; Mobiliario Medicoquirúrgico; Artículos De	4,271	0.91	64	Calzado, Polainas Y Artículos Análogos; Partes De	6,917	1
61	Prendas Y Complementos (Accesorios), De Vestir, De	4,002	0.82	33	Aceites Esenciales Y Resinoides; Preparaciones De	6,537	0.95
TOTAL		469,149		TOTAL		691,073	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC (Her Majesty Revenue & Customs)

1.9.- Composición del comercio

Al analizar la composición de las exportaciones del Reino Unido se observa que la mayor parte la componen las Manufacturas con el 73%, mientras que los Combustibles y los productos derivados de la minería representan el segundo grupo con el 10,0%. En último lugar se encuentran los productos Agropecuarios con un 6,8% (Fuente: Organización Mundial del Comercio, OMC).

Composición de las exportaciones del Reino Unido
(en %)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la OMC.

1.10 - Consideraciones referentes al impacto del Brexit

El día 23 de Junio de 2016 se realizó un referéndum en el Reino Unido para decidir la permanencia del país en la Unión Europea, resultando ganadora la opción a favor del “Brexit” o sea, a favor de abandonar la unión. El resultado tuvo un impacto inmediato en lo político y financiero, y es de esperar consecuencias aún mayores en la economía del país durante el transcurso de los próximos años.

La incertidumbre generó que se retrasen decisiones de inversión o directamente se dispare la relocalización hacia otros países de la UE, afectando negativamente el crecimiento y el nivel de empleo en el país, sumado a niveles de inflación más altos que los actuales. Si bien el impacto en el crecimiento económico en el corto plazo ha sido menor que lo esperado, muchos analistas coinciden en que lo peor está por venir. De hecho, el crecimiento económico, que inicialmente se mantuvo robusto en 2016, comenzó a dar signos de fuerte desaceleración en 2017. El Reino Unido pasó de ser una de las economías del G7 de más rápido crecimiento a registrar los niveles más bajos, todo en el transcurso de poco más que un año.

A lo largo de 2018, se intensificaron las negociaciones entre el Reino Unido y la Unión Europea, finalmente alcanzando un acuerdo (Withdrawal Agreement) en noviembre de 2018. Este acuerdo establece un periodo de transición de al menos 21 meses de duración, durante el cual se negociaría la relación futura entre ambas partes, con el Reino Unido perdiendo acceso a las instituciones comunitarias pero viéndose forzado a respetar todas las regulaciones del bloque. Asimismo, el acuerdo establece los pagos que debe realizar el Reino Unido para cumplir con obligaciones contraídas anteriormente (presupuesto comunitario, pensiones, etc). El punto más conflictivo del acuerdo tiene que ver con evitar una frontera física entre la República de Irlanda e Irlanda del Norte, lo cual es requerido por los acuerdos de paz firmados en 1998. De no llegarse a un acuerdo una vez concluido el período de transición, Irlanda del Norte permanecería en una unión aduanera con Irlanda. Esto implica que todo el Reino Unido en su conjunto permanecería dentro de una unión aduanera con la Unión Europea o bien se establecería algún tipo de frontera interior entre Irlanda del Norte y el resto del país. Ambas opciones resultan inaceptables para distintos grupos políticos británicos por motivos diferentes (unionistas irlandeses y aquellos que apoyan un “hard-Brexit”).

La celebración de elecciones en el RU en Diciembre de 2019 llevó a Boris Johnson al poder y permitió al Partido Conservador amasar una mayoría parlamentaria lo suficientemente grande como para lograr aprobar un acuerdo con la UE. Así, Boris Johnson renegoció ciertos aspectos del acuerdo alcanzado previamente por su predecesora Theresa May. En particular, se acordó un nuevo marco regulatorio en lo que refiere a la isla de Irlanda, garantizando que el RU

abandona la unión aduanera en su totalidad pero con la salvedad de que Irlanda del Norte mantiene las regulaciones de la UE en lo que se refiere a bienes e impuestos (en particular, el IVA).

De esta forma, el gobierno británico cobra tarifas y aranceles en nombre la UE a los productos que van de Gran Bretaña a Irlanda del Norte y que pueden llegar a ser re-exportados a la República de Irlanda. Adicionalmente, se realizaron ciertos cambios en el lenguaje de la declaración política para evitar menciones a un posible alineamiento regulatorio entre el RU y la UE, abriendo así la puerta para un acuerdo de libre comercio al estilo Canadá-UE o bien, en su defecto, volver a las reglas de la OMC en caso de no llegar a un acuerdo.

El acuerdo negociado por el gobierno de Johnson fue firmado el 24 de Enero de 2020 y entró en vigor el 1^{ro} de Febrero siguiente. Actualmente, el país continúa siendo miembro del mercado único durante el período de transición que durará hasta el 31 de Diciembre de 2020. En caso de no llegar a un acuerdo en este tiempo, en 2021 el RU se encontrará fuera de la UE sin un acuerdo comercial. En estos meses de 2020 se han llevado a cabo negociaciones pero aún no ha habido avances mayores, en parte debido a la pandemia de Covid-19 que forzo una suspensión temporaria de las reuniones físicas aunque se mantienen contactos virtuales.

Si bien aún no se conoce exactamente de qué forma el RU abandonará la UE y cómo será la relación futura entre el país y el bloque comercial, se puede prever un impacto en el comercio exterior del país en general y en el comercio bilateral con la Argentina en particular. Dependiendo del tipo de relación con la Unión Europea a futuro, el RU tendrá mayor o menor libertad para definir aranceles y cuotas de importación. Esto podría potencialmente abrir nuevas oportunidades para los exportadores argentinos, en sectores tales como alimentos, donde el Reino Unido es un importador neto, la Unión Europea relativamente proteccionista y nuestro país especialmente competitivo. El gobierno de Boris Johnson ha mostrado en varias oportunidades su preferencia por un acuerdo de libre comercio por sectores con la Unión, lo cual le permitiría la negociación de acuerdos independientes con terceros países y otros bloques comerciales como el Mercosur.

Londres exige a Bruselas que le permita negociar un acuerdo comercial similar al que la UE tiene con Canadá, y rechaza la pretensión de las instituciones comunitarias de permanecer alineado con las normas de la UE en materia comercial, laboral, medioambiental o de ayudas de Estado a las empresas. El Gobierno británico insiste, además, en recuperar su “libertad en materia de regulación” y rechaza someter futuras disputas comerciales a la jurisdicción del Tribunal Europeo de Justicia, como pretende la Unión Europea.

En términos comerciales, RU aspira a un acuerdo similar al que ya se ha firmado en los últimos años con otros países, entre los cuales menciona expresamente en el documento a Canadá. Cuestiones como pesca, energía, transporte o cooperación policial deben disponer también de pactos específicos, según el documento. En particular, el RU propone además que, en materia de pesca, ambas partes alcancen acuerdos fuera del marco general del futuro tratado, en los que cada año se establezcan cuotas de acceso y captura en sus aguas respectivas⁷. La UE insiste en que la pesca debe formar parte del acuerdo definitivo. Mantener el acceso recíproco a las aguas territoriales es primordial para la Unión, pero esta exigencia es difícil de aceptar para el RU que prometió al sector que se convertiría de nuevo en un estado costero independiente a finales de año.

Si bien el RU y la UE ya han declarado estar preparadas para la posibilidad de una falta de

⁷ El RU quiere negociar anualmente el acceso a sus aguas con la UE, como hacen Noruega e Islandia.

acuerdo, esto significaría que las relaciones económicas entre UE y Londres se regirían por las normas básicas de la OMC. La pandemia es sin duda un nuevo factor a considerar y que, en cierta medida, ha afectado las negociaciones en curso y posiblemente las fechas consideradas anteriormente.

CAPITULO 2 – DESCRIPCION DEL MERCADO

Condiciones de acceso

2.1 Sistema arancelario

La Tarifa Arancelaria Integrada del Reino Unido, se denomina “Customs & Excise Tariff”, indica qué productos están sujetos a aranceles para ingresar el Reino Unido y cuáles no y también indica el Impuesto al Valor Agregado aplicable (“Value Added Tax” o VAT).

Tanto la información sobre tratamiento arancelario como sobre tratamiento impositivo se encuentra disponible en el ya mencionado Customs & Excise Tariff. Contiene 97 capítulos y unas 10.200 posiciones arancelarias a ocho dígitos.

Es importante clasificar el producto a exportar para:

- asegurar la correcta determinación del arancel aduanero e IVA.
- determinar si existen medidas especiales a contemplarse, como por ejemplo, permisos (licencias de importación) o cuotas.
- contribuir a la veracidad de las estadísticas comerciales.

De efectuarse una clasificación errónea, la mercancía puede ser demorada y/o confiscada y el exportador o importador puede ser obligado a abonar la deuda (más intereses) que haya surgido como resultado.

El exportador o importador son legalmente responsables por la correcta clasificación arancelaria del producto, pudiendo acudir al Servicio de Clasificación Tarifaria para un asesoramiento vinculante al respecto, el cual se efectúa por escrito. También se puede obtener un asesoramiento verbal, pero no vinculante, llamando al teléfono (0044) 1702 366 077.

El 31 de enero de 2020 el Reino Unido ha dejado de ser miembro de la Unión Europea y ha comenzado su proceso de transición, pero hasta el 31 de diciembre de 2020 continúa aplicando la normativa arancelaria de la Unión Europea (<https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es/sistema-de-clasificacion-de-productos-da-ue>).

A partir del 1 de enero de 2021, entra en vigor el nuevo sistema arancelario británico, denominado "UK Global Tariff (UKGT)" (<https://www.gov.uk/guidance/uk-tariffs-from-1-january-2021>), que sustituirá al Arancel Externo Común de la UE. Este nuevo sistema se aplicará a aquellos países que no tienen un acuerdo comercial con el Reino Unido.

De acuerdo con el Gobierno británico bajo el nuevo régimen los aranceles se eliminarían en una amplia gama de productos: el 60% del comercio entrará en el Reino Unido libre de aranceles según los términos de la OMC o a través del acceso preferencial existente a partir de enero de 2021.

Asimismo, el Reino Unido mantendrá aranceles sobre los productos que compiten con la industria británica como la agricultura, la pesca y la automotriz, y eliminará los gravámenes sobre las importaciones por valor de 30 mil millones de libras (\$ 37 mil millones) que ingresan a las cadenas de suministro del RU.

La nueva política arancelaria aplicada por el Gobierno fue detallada en estos 5 puntos más relevantes:

A. Tarifas simplificadas: se están eliminando las llamadas tarifas "molestas" (de menos del 2%). Las tarifas más altas se están redondeando hacia abajo (en lugar de hacia arriba) a la banda estandarizada más cercana.

B. Liberalización arancelaria: se están eliminando y reduciendo los aranceles para los bienes que se consideran insumos clave para la fabricación en el Reino Unido (incluida la madera,

insumos de maquinaria y plásticos), y en áreas donde el Reino Unido no tiene una industria nacional significativa para proteger (incluido el algodón, piezas de bicicleta y calzado).

C. Protección de los productores británicos: en cambio, los aranceles se mantienen en 5.000 productos en los que el Reino Unido tiene intereses defensivos. Los sectores de agricultura, biocombustibles y automotriz se citan como ejemplos en el documento de política del Gobierno.

D. Trato preferencial para las naciones en desarrollo: el Gobierno ha reafirmado su compromiso de permitir un acceso mayormente libre de aranceles a los países menos desarrollados económicamente (bajo el Esquema de Preferencias Generalizadas). Esto afectará las importaciones agrícolas y textiles, en particular.

E. Productos ecológicos: alrededor de 100 productos respetuosos con el medio ambiente quedarán libres de aranceles en un intento por ayudar al Reino Unido a cumplir su compromiso de Net Zero para 2050. El Gobierno británico se ha comprometido a reducir las emisiones netas a cero de los gases del efecto invernadero para el año 2050.

Continuando con las nuevas reglamentaciones que introducirá el Gobierno británico, también habrá cambios para importar bienes/ productos desde cualquier lugar fuera del Reino Unido que comenzarán a regir a partir del 1 de enero de 2021.

2.2- Regulación de importaciones

A partir del 1 de enero de 2021, se deben realizar una serie de trámites antes de Importar productos de países no pertenecientes a la UE:

En primera instancia, hay que obtener un número de Registro e Identificación de Operadores Económicos, conocido por sus silabas como EORI (<https://www.gov.uk/eori>) si no tiene uno; por lo general, demora 5 días hábiles.

-Posteriormente, chequear el código arancelario del producto para los bienes que se van a importar (<https://www.gov.uk/guidance/finding-commodity-codes-for-imports-or-exports>); ésto indica cuánto se debe pagar y si se necesita una licencia de importación.

-Declarar sus importaciones a la aduana: la mayoría de las empresas contratan a un oficial para que se encargue de la aduana y transporte sus mercancías desde el extranjero (<https://www.gov.uk/guidance/appoint-someone-to-deal-with-customs-on-your-behalf>).

-Pagar el IVA y los impuestos: deberá calcularse el valor de sus productos (<https://www.gov.uk/guidance/how-to-value-your-imports-for-customs-duty-and-trade-statistics>).

2.3.- Documentos y formalidades

Los documentos y formalidades requeridos para el ingreso de productos al mercado británico son, por lo general, los siguientes:

- Factura (original o copia facsímil)
- Lista de empaque (si está disponible)
- Conocimiento de embarque (original) o guía aérea (original)
- Certificado SGP (Sistema Generalizado de Preferencias) (original)*
- Certificado de origen (original)*
- Licencia de importación (original)*
- Certificado de autenticidad (original) en el caso de productos de arte*
- Certificado sanitario o fitosanitario (original)*

* Si es aplicable

Con la pandemia se han flexibilizado algunas de los requerimientos aceptado temporalmente.

2.4.- Licencias de importación

Algunos productos/bienes provenientes de terceros países requieren una licencia de importación para su comercialización en el Reino Unido, y pueden estar sujetas a un sistema de cuotas. Los siguientes productos están sujetos a solicitar una licencia:

- Animales, plantas y productos agrícolas
- Madera y productos de madera
- Medicina, tejidos y células para aplicación humana.
- Químicos y residuos
- Pistolas, armas y bienes que podrían ser utilizados para la tortura o la pena capital.

Para más información, ingrese al siguiente link: <https://www.gov.uk/starting-to-import/import-licences-and-certificates>.

2.5.- Pago del IVA sobre las importaciones procedentes de países no pertenecientes a la UE.

Tendrá que pagar el IVA directamente al recaudador de impuestos HM Revenue and Customs (HMRC) a las tasas del Reino Unido sobre los bienes importados de fuera de la UE cuando se traen por primera vez a la UE o al Reino Unido. Pagan esto en el país al que van primero, antes de salir de la aduana.

Si los bienes son para que usted haga suministros gravables o los use en su negocio, puede reclamar el IVA pagado en su Declaración de IVA. Necesitará el certificado de impuestos de importación (formulario C79) para demostrar que pagó el IVA de importación. HMRC le enviará este formulario (<https://www.gov.uk/reclaim-vat>).

Puede importar obras de arte, antigüedades y artículos de colección de fuera de la UE a un tipo reducido de IVA.

Existen diferentes reglas para pagar el IVA en los servicios que está comprando fuera del Reino Unido (<https://www.gov.uk/vat-on-services-from-abroad>).

2.6.- Importando productos orgánicos

Condiciones de acceso técnicas para Argentina

Argentina se encuentra clasificada como país “equivalente” para ingresar productores orgánicos al RU pero ciertos productos tienen algunas limitaciones.

Categoría de productos		Limitaciones
Productos vegetales sin procesar (algas no están incluidas)	A	
Animales vivos o sin procesar productos animales	B	Con excepción del ganado y productos de ganado, que lleven o tienen intención de llevar indicaciones referentes a la conversión
Productos agrícolas procesados para usar como alimento (vino y levadura no incluidos)	D	Con excepción del ganado y productos de ganado, que lleven o tienen intención de llevar indicaciones referentes a la conversión

Material de propagación vegetativa y semillas para cultivo	F	
--	---	--

Orígenes: productos de las categorías A, B y F y los ingredientes cultivados orgánicamente en productos de la categoría D que se han producido en Argentina.

Producción estándar: Ley 25 127 sobre "Producción ecológica, biológica y orgánica".

Autoridad competente: Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria SENASA, (www.argentina.gob.ar/senasa)

CODIGO	NOMBRE	WEBSITE
AR-BIO-001	Food Safety SA	http://www.foodsafety.com.ar/
AR-BIO-002	Instituto Argentino para la Certificación y Promoción de Productos Agropecuarios Orgánicos SA (Argencert),	http://argencert.com.ar/sitio/certificaciones-y-servicios/certificacion-organica/
AR-BIO-003	Letis SA	http://www.letis.org/
AR-BIO-004	Organización Internacional Agropecuaria (OIA),	http://www.oia.com.ar/

2.7. –Importando productos alimenticios altamente riesgosos

Todos los productos importados al Reino Unido deben cumplir con la ley sobre contaminantes. Estas leyes se implementan para proteger la salud pública. Después del 31 de diciembre de 2020, el Reino Unido seguirá las normas de la UE, incluidas las de importación de alimentos y productos de alto riesgo.

Si los productos importados no cumplen con los estándares correctos, no se les permitirá ingresar al Reino Unido. Es importante tener en cuenta que las mercancías solo se pueden importar a través de los puntos de control fronterizo (BCP), donde se deben realizar verificaciones documentales y se pueden requerir verificaciones físicas antes de la liberación. Si está importando alimentos que contienen contaminantes, debe asegurarse de importarlos a través de un BCP, que puede controlar sus productos.

Los productos de alto riesgo contienen:

- contaminantes - micotoxinas y aflatoxinas
- pesticidas
- salmonela

Se puede encontrar información sobre productos de alto riesgo, país de origen y la frecuencia

de los controles en el Reglamento 2019/1793. El presente Reglamento consolida los controles para productos de origen no animal, incluidas las aflatoxinas, los residuos de plaguicida y la contaminación microbiológica.

2.8.- Importando productos de origen no animal

Los alimentos destinados al consumo humano deben cumplir los requisitos generales de seguridad alimentaria de la legislación de la Unión Europea.

Según el Reglamento 178/2002, los alimentos no deben ser inseguros, esto significa:

- perjudicial para la salud
- no aptos para el consumo humano
- Los alimentos que contienen productos animales incluyen carne, pollo, pescado, huevos, productos lácteos y miel.
- Los alimentos que no tienen contenido animal incluyen frutas, verduras, cereales, ciertos productos de panadería, hierbas, especias, agua mineral y jugos de frutas.

Además de las disposiciones generales del Reglamento 178/2002, la legislación específica que se aplica a los alimentos importados dependerá de si los alimentos son de origen animal o no. El Reglamento 2019/1793, aplica controles oficiales sobre las importaciones de ciertos piensos y alimentos de origen no animal.

2.9.- Importando productos de origen animal

Esto incluye los siguientes grupos de alimentos:

- Carne: incluyendo carne fresca, productos cárnicos, carne picada, preparaciones de carne, carne de ave, conejo, carne de caza de cría y carne de caza silvestre
- Huevos y productos de huevo
- Leche y productos lácteos
- Gelatina de miel y productos de gelatina

La importación de productos compuestos que contienen productos animales debe seguir reglas similares.

Un producto compuesto es un alimento que contienen productos animales procesados y productos de origen vegetal, por ejemplo, salame donde el procesamiento del producto primario es esencial para la producción del producto alimenticio final para importar.

Las personas involucradas con la importación de productos de origen animal de un país no perteneciente a la UE deben:

- Notificar al punto de control fronterizo (BCP) antes de la llegada de cualquier envío productos de origen animal.
- Enviar la documentación pertinente al BCP, incluido un certificado de salud original. El tipo de certificación requerida depende del tipo de producto y del país de origen.
- Presentar los productos al BCP para que se realicen controles veterinarios.
- Pagar todos los cargos por la inspección de las mercancías retenidas en el Documento de entrada de salud común para animales, emitido al momento del despacho, durante un año en el primer punto de destino de las mercancías en la UE.

Los complementos alimenticios que se envasan para el consumidor final que contienen glucosamina, condroitina o quitosano, no necesitan importarse a través de un puesto de inspección fronterizo y no están sujetos a controles veterinarios.

2.10.- Importando productos pesqueros o moluscos bivalvos

Las importaciones deben cumplir las siguientes condiciones:

- Provenir de un país aprobado fuera de la UE (Argentina se encuentra aprobado)
- Ir acompañado de la certificación de salud firmada apropiada
- Provenir de establecimientos de productos pesqueros aprobados por la UE, locales o áreas de producción de moluscos bivalvos aprobados
- Ingresar a la UE a través de un puesto de control fronterizo (BCP) designado oficialmente donde un inspector oficial de pescado realiza controles veterinarios / de higiene-Todos los envíos deben ser notificados previamente al BCP antes de la llegada

Para más información: <https://www.food.gov.uk/business-guidance/importing-fishery-products-or-bivalve-molluscs>

2.11.- Etiquetado

Las etiquetas de los productos deben incluir:

- Nombre de la comida

El nombre del alimento debe estar claramente indicado en el envase y no debe ser engañoso. Si la comida ha sido procesada de alguna manera, el proceso debe incluirse en el título, por ejemplo "tocino ahumado", "maní salado" o "fruta seca". Un alimento procesado es cualquier alimento que haya sido alterado de alguna manera durante la preparación.

-Lista de ingredientes

Si su producto, comida o bebida tiene dos o más ingredientes (incluyendo agua y aditivos), debe enumerarlos todos. Los ingredientes se deben enumerar en orden de peso, con el ingrediente principal primero de acuerdo con las cantidades que se usaron para preparar el alimento.

-Información de alérgenos

Se deben enumerar los productos alimenticios que contienen cualquiera de los [14 alérgenos](#) como ingrediente. Debe resaltar los alérgenos en la etiqueta con una fuente, estilo o color de fondo diferente.

Esto permite a los consumidores comprender mejor los ingredientes de los alimentos pre envasados y es útil para las personas con alergias e intolerancias alimentarias que necesitan evitar ciertos alimentos.

-Declaración cuantitativa de ingredientes (QUID)

El QUID, le dice al cliente el porcentaje de ingredientes particulares contenidos en un producto alimenticio. La indicación se puede dar con el nombre del alimento o en la lista de ingredientes.

La indicación de la cantidad de un ingrediente o categoría de ingredientes: se mostrará como un porcentaje, que corresponde a la cantidad del ingrediente o ingredientes en el momento de su uso; y aparecer en o inmediatamente al lado del nombre del alimento o en la lista de ingredientes en relación con el ingrediente o categoría de ingredientes en cuestión.

-Condiciones de almacenamiento y etiquetado de fecha

Las etiquetas de los alimentos deben estar marcadas con una fecha de "mejor antes" o "usar

antes de" para que quede claro cuánto tiempo se pueden conservar los alimentos y cómo almacenarlos.

Se puede encontrar más información en la guía sobre el marcado de la fecha (Se abre en una nueva ventana) en el sitio web del Plan de Acción de Residuos y Recursos (WRAP) <https://wrap.org.uk/>.

-Nombre y dirección del fabricante.

El nombre y la dirección del fabricante, empacador o vendedor deben figurar en la etiqueta. La dirección debe ser una dirección física dentro de la UE donde se pueda contactar a su empresa por correo. No puede usar una dirección de correo electrónico o un número de teléfono. Esto les brinda a los consumidores la oportunidad de contactar al fabricante si tienen una queja sobre el producto o si desean saber más al respecto.

-País de origen o lugar de procedencia

La etiqueta debe mostrar claramente de dónde proviene el alimento y se debe indicar el origen de los ingredientes principales si es diferente del lugar donde se elabora el producto final. Los clientes pueden ser engañados sin esta información, por ejemplo, un pastel de carne de cerdo Melton Mowbray que se hizo en Italia.

Debe mostrar el país de origen para:

- ternera, ternera, cordero, cordero, cerdo, cabra y aves de corral
- pescados y mariscos
- miel
- aceite de oliva
- vino
- frutas y hortalizas importadas de fuera de la UE

Para más información: <https://www.food.gov.uk/business-guidance/packaging-and-labelling>

CAPITULO 3 - COMERCIO BILATERAL

3.1 Intercambio comercial bilateral

Argentina ha registrado superávits comerciales con el RU desde hace más de una década alcanzando el máximo de US\$541 millones en 2009 (290% de aumento en los últimos 10 años). En el 2019 las importaciones aumentaron levemente al tiempo que las exportaciones cayeron, generando una disminución del balance comercial de un 30%.

Intercambio Comercial Argentina - Reino Unido (en millones de US\$)													
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	var i.a. 19/18 (en %)
Exportaciones Argentinas	1,075	908	934	985	979	909	892	869	857	875	940.4	812.5	-13.6
Importaciones Argentinas	557	367	509	612	561	536	494	443	417	453	494.5	501.8	1.5
Balanza Comercial (Arg.)	518	541	425	373	418	373	398	426	440	422	446	311	-30.3
Total Comercio Bilateral	1,632	1,275	1,443	1,598	1,540	1,445	1,386	1,312	1,274	1,328	1,435	1,314	-8.4

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC (Her Majesty Revenue & Customs).

Dentro de las exportaciones argentinas al RU se destacan en particular las ventas de harina, pellets y aceite de soja, cereales (maíz y arroz), vinos, carnes varias, frutas, moluscos y salvados y residuos de leguminosas.

Con respecto a las importaciones argentinas desde el RU se destacan las compras de medicamentos, platino en bruto, grupos electrógenos, turbinas de gas, vehículos y tractores, bebidas alcohólicas, autopartes y aparatos de ópticas, entre otros.

Exportaciones de Argentina al Reino Unido por Capítulo - 2019				Importaciones de Argentina desde el Reino Unido por Capítulo - 2019			
Cap,	Descripción	Millones de US\$	%	Cap,	Descripción	Millones de US\$	%
23	Residuos Y Desperdicios De Las Industrias Alimenta	480.3	59.1	30	Productos Farmacéuticos	119.2	23.8
22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	127.5	15.7	71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Pre	108.7	21.7
10	Cereales	50.7	6.2	84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos	66.1	13.2
12	Semillas Y Frutos Oleaginosos; Semillas Y Frutos D	36.8	4.5	90	Instrumentos Y Aparatos De Óptica, Fotografía O Ci	26.9	5.4
08	Frutas Y Frutos Comestibles; Cortezas De Agrios (C	18.9	2.3	38	Productos Diversos De Las Industrias Químicas	23.4	4.7
02	Carne Y Despojos Comestibles	11.7	1.4	85	Máquinas, Aparatos Y Material Eléctrico, Y Sus Par	20.8	4.1
84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos	10.6	1.3	22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	18.2	3.6
73	Manufacturas De Fundición, De Hierro O Acero	8.1	1.0	34	Jabones, Agentes De Superficie Orgánicos, Preparac	14.7	2.9
41	Pieles (Excepto La Peletería) Y Cueros	6.5	0.8	29	Productos Químicos Orgánicos	13.5	2.7
07	Hortalizas, Plantas, Raíces Y Tubérculos Alimentic	6.3	0.8	39	Plástico Y Sus Manufacturas	12.9	2.6
03	Pescados Y Crustáceos, Moluscos Y Demás Invertebra	6.2	0.8	72	Fundición, Hierro Y Acero	11.3	2.3
38	Productos Diversos De Las Industrias Químicas	6.0	0.7	87	Vehículos Automóviles, Tractores, Velocípedos Y De	7.9	1.6
20	Preparaciones De Hortalizas, De Frutas U Otros Fru	5.8	0.7	33	Aceites Esenciales Y Resinoides; Preparaciones De	6.9	1.4
29	Productos Químicos Orgánicos	5.3	0.7	49	Productos Editoriales, De La Prensa Y De Las Demás	4.9	1.0
33	Aceites Esenciales Y Resinoides; Preparaciones De	3.9	0.5	32	Extractos Curtientes O Tintóreos; Taninos Y Sus De	3.9	0.8
09	Café, Té, Yerba Mate Y Especies	2.9	0.4	73	Manufacturas De Fundición, De Hierro O Acero	3.4	0.7
01	Animales Vivos	2.8	0.3	99	Special Reporting Provisions, Nesoi	3.0	0.6
71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Pre	2.4	0.3	82	Herramientas Y Útiles, Artículos De Cuchillería Y	2.6	0.5
TOTAL		812.5		TOTAL		501.8	

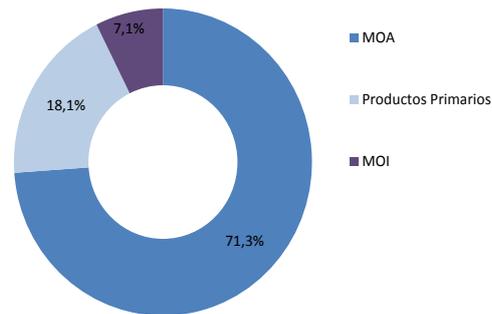
Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC (Her Majesty Revenue & Customs)

En la última década se observa una tendencia ascendente del comercio bilateral total (exportaciones más importaciones). Desde el año 2000, el valor total del comercio creció en forma constante hasta alcanzar un máximo de US\$1632 millones en 2008, lo cual representó un incremento de 211%.

En el 2019 las importaciones aumentaron levemente al tiempo que las exportaciones cayeron, generando una disminución del balance comercial de un 30%.

Al analizar la composición de las exportaciones argentinas al Reino Unido se observa que la mayor parte la componen las Manufacturas de Origen Agropecuario (MOA) con el 71%, mientras que le siguen en importancia los Productos Primarios (PP) con el 17% y en el último lugar se ubican las Manufacturas de Origen Industrial (MOI) con un 7% (Fuente: HMRC).

Composición de las exportaciones de Argentina al Reino Unido
(en %)

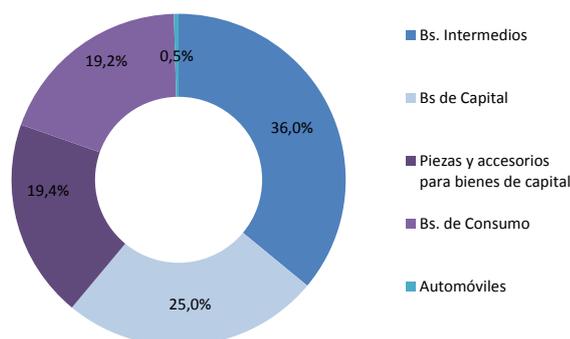


Fuente: Elaboración propia en base a datos de la HMRC (Her Majesty Revenue & Customs)

Asimismo, en el 2019 Argentina se ubicó en el puesto 57 de destino de las compras del Reino Unido, manteniéndose en el mismo lugar respecto a un año atrás.

Al analizar las importaciones de Argentina al Reino Unido por uso económico se observa que la proporción más grande se la llevan las compras de uso de Bienes de Intermedios con 36%, le siguen en importancia los Bienes de Capital con 25%, Piezas y Accesorios para bienes de capital con el 19%. Por último se ubican las importaciones de Automóviles y del rubro Combustibles que representan menos del 1%.

Composición de las Importaciones desde Argentina por uso económico
(en %)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la HMRC (Her Majesty Revenue & Customs).

Por su parte, en el 2019 Argentina se ubicó en el puesto 66 de origen de las ventas del Reino Unido, subiendo un lugar respecto a un año atrás.

3.2 Acuerdos en la relación bilateral

Acuerdos suscriptos entre ambos países y medidas de facilitación del comercio y de las inversiones

En cuanto a los acuerdos comerciales suscriptos entre la Argentina y el Reino Unido, se destacan los siguientes:

- Convenio entre el Gobierno de la República Argentina y el Gobierno del Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte para la Promoción y la protección de Inversiones (11 de diciembre de 1990).
- Convenio entre el Gobierno de la República Argentina y el Gobierno del Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte para Evitar la Doble Imposición y Prevenir la Evasión Fiscal con respecto a los Impuestos sobre la Renta y el Capital. (3 de enero de 1996)
- Memorándum de Entendimiento sobre Cooperación en Materia de Comercio e Inversiones entre la República Argentina y el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte (29 de octubre de 1998).
- Declaración de Intención entre el Ministerio de Ciencia, Tecnología e Innovación Productiva de la República Argentina y el Departamento de Comercio, Energía y Estrategias Industriales del Reino Unido para el desarrollo de actividades y programas conjuntos en ciencias biológicas, tecnología agrícola, materiales avanzados y nanotecnología, tecnologías de la comunicación y la información, investigación en océanos y paleontología (22 de noviembre de 2016).
- Memorándum de Entendimiento entre la Royal Society y el CONICET, para incentivar los vínculos de investigación entre la Argentina y el Reino Unido (23 de noviembre de 2016)
- Memorándum de Entendimiento entre el Ministerio de Ciencia, Tecnología e Innovación Productiva de la República Argentina y las firmas británicas GlaxoSmithKline y el laboratorio de investigación Francis Crick Institute. (7 de marzo de 2017).
- Memorándum de Entendimiento entre el Ministerio de Producción argentino y la Secretaría de Comercio Internacional británica para el establecimiento de un mecanismo de diálogo comercial bilateral con el fin de promover el comercio y las inversiones, firmado entre el Ministerio de Producción y la Secretaría de Comercio británica (20 de marzo de 2017)
- Anuncio realizado por el Secretario de Comercio Internacional británico, Greg Hands, respecto a la inclusión de nuestro país en el esquema de garantías y préstamos de la Agencia británica de financiamiento de las exportaciones (UKEF por sus siglas en inglés) que permitirá a compañías británicas participar en proyectos argentinos con costos de capital accesibles.(Marzo, 2017)
- Memorándum de Entendimiento firmado entre el MinCyT y el instituto británico de investigación en agroindustria RothamstedResearch, a fin de explorar potencial cooperación bilateral en Agroindustria (abril de 2017).

Proyectos de acuerdos.

Existen conversaciones para la celebración de eventuales acuerdos entre Bolsas y Mercados Argentinos (BYMA) y la London Stock Exchange (LSE); y de un memorándum de entendimiento entre la Superintendencia Nacional de Seguros y el Bank of England.

Por su parte, la Embajada argentina en Londres ha sugerido:

- Iniciar conversaciones informales a fin explorar las posibilidades de acuerdos comerciales entre la Argentina y el Reino Unido, en base al carácter complementario de ambas economías, incluyendo la posibilidad de un TLC. Vinculado a lo anterior se elevó una propuesta de proyecto de investigación sobre este tema con entre instituciones académicas argentinas y británicas.

- interesar al Ministerio de Agroindustria (MINAGRO) y al SENASA a fin de iniciar conversaciones para un eventual acuerdo fitosanitario con el Department for Environment, Food & Rural Affairs (DEFRA).

Restricciones material militar

Desde el 27 de junio de 2018, se levantaron las restricciones adicionales impuestas en el 2012 por lo que no se otorgarían licencias para bienes o tecnologías de uso militar o de uso dual que estén destinadas a usuarios finales militares en la Argentina o excepto en circunstancias excepcionales.

Por consiguiente, las medidas actuales revierten la política vigente a 1998 por lo cual se establece el no otorgamiento de licencias para la exportación de productos que puedan ampliar la capacidad militar de Argentina, pero autoriza los de productos que permitan mantener la capacidad existente, lo que en la práctica significa la autorización de las exportaciones de componentes de mantenimiento.

CAPITULO - 4. SECTORES CON POTENCIAL PARA PRODUCTOS Y SERVICIOS ARGENTINOS

4.1 Manufacturas de origen agropecuario (MOA)

En lo que respecta a las manufacturas de origen agropecuario y en base a las oportunidades comerciales recibidas recientemente, se destaca: las carnes bovinas, aviar, langostinos, frutas cítricas, semillas y vino.

Los cortes Premium de carne bovina argentina son los productos más consultados por importadores y distribuidores en el Reino Unido. El bife de chorizo Premium, es uno de los productos que está disponibles en las grandes cadenas de supermercados como Waitrose, Mark & Spencer y en restaurantes argentinos.

El vino argentino es un producto muy bien recibido por el consumidor británico. En el 2019 las exportaciones de vino al Reino Unido generaron US 127 millones a pesar de los aranceles que deben pagar el producto y la competencia con vinos chilenos, italianos, españoles y franceses que cuentan con mejores condiciones comerciales.

En adición al Malbec que tiene una buena entrada en el mercado, existen posibilidades para otras variedades de tintos como Blends, Cavernet Franc e incluso, de vinos blancos como Torrontes, los cuales son más consumidos que los tintos. Un 41 % de los consumidores de vino británico prefieren vinos blancos como Sauvignon Blanc o Pinot Grigio (<https://today.yougov.com/topics/politics/explore/topic/Wine>).

Los langostinos, son un producto en demanda en el mercado británico y los consumidores están apelando con mayor frecuencia al consumo ético. Por este motivo, se recomienda al productor argentino de langostinos impulsar productos con certificados de producción ambiental y socialmente sostenibles.

Por otro lado, las tendencias del mercado y sus indicadores consideran que productos con sellos orgánicos y “fair trade” tienen un gran potencial en el mercado británico.

Según el último reporte de la ONG británica certificadora de productos orgánicos “Soil Association” (<https://www.soilassociation.org/>), el mercado orgánico del Reino Unido creció un 4,5% en 2019 y tiene un valor de £ 2.45 mil millones y estima generar ganancias de £ 2.5 mil millones en el 2020. Es el octavo año consecutivo de crecimiento para el sector, en el contexto de un mercado global de alimentos y bebidas lento.

El vino orgánico fue la categoría sobresaliente de 2019, con ventas que aumentaron casi un 50%, ya que las listas más amplias vieron a los supermercados aprovechando las preocupaciones ambientales de los compradores.

Actualmente se pueden encontrar peras, manzanas, arándanos y zapallos argentinos con certificación orgánica en las góndolas de los principales supermercados británicos. Como así también se pueden encontrar etiquetas de vino orgánico argentino de las sepas de Malbec, Chardonnay Torrontes, Pinot Noir entre otras.

Otra propuesta de nicho de mercado para el exportador argentino en el Reino Unido reside en los productos que cuentan con la certificación de comercio justo o más conocida como “fair

trade” (<https://www.fairtrade.org.uk/>), es decir aquellas empresas que ofrecen productos con un plus de comercio ético y ecológico a sus consumidores.

Según un estudio realizado por el supermercado británico Co-op (<https://www.co-operative.coop/twenty-years-of-ethical-consumerism>), el 84% de los consumidores del Reino Unido cree en la importancia de la certificación de terceros y el 82% se preocupa por el comercio justo.

La feria más importante del sector es “*Natural & Organic*” *Marzo 2021* (<https://www.naturalproducts.co.uk/>), y tiene el objetivo de reunir a los principales actores nacionales e internacionales de la escena orgánica en la ciudad de Londres.

Contar con estos sellos orgánicos o de comercio justo, es una excelente oportunidad para productores, emprendedores y cooperativas de miel, frutas, productos cítricos, jugos y vinos que tengan intención de ingresar al mercado británico exportando productos de calidad producidos en Argentina y con un valor agregado.

4.2 Manufacturas de origen industrial (MOI)

En lo que respecta a los productos de manufacturas de origen industrial, nuestro país tiene un gran potencial para exportar implementos agrícolas, especialmente sembradoras para siembra directa, técnica en la que Argentina es pionera.

La agricultura en Reino Unido es altamente mecanizada, sus principales producciones son cereales, aceites vegetales, y papas. Con mayor frecuencia los productores británicos están dejando de utilizar los sistemas tradicionales y optando por nuevas herramientas para optimizar su productividad y aprovechar al máximo el bajo régimen de lluvia.

En la edición de la exposición rural “Royal Agricultural Show” a la que asistió un funcionario de esta Embajada, hace ya cuatro años, se recibieron numerosas consultas referentes a la producción argentina de maquinaria agrícola y varios productores británicos reconocieron la innovación tecnológica y el *Know How* argentinos en el sector agropecuario.

Artículos de cuero y talabartería. Se estima también que las posiciones 41 (Pieles (excepto la peletería) y cueros) y 42 (Manufacturas de cuero; artículos de guarnicionería o de talabartería; artículos de viaje, bolsos de mano (carteras) y continentes similares manufacturas de tripa) continúan ofreciendo buenas oportunidades para los productos argentinos, teniendo en cuenta las consultas que se reciben y el interés manifestado por el público en los eventos anuales organizados por esta Embajada con motivo de la copa de polo “Ambassador’s Cup” de la temporada local y en los que generalmente participan firmas que ofrecen artículos de cuero. (<https://www.lanacion.com.ar/economia/negocios/negocios-fabrican-pais-venden-gran-bretana-crecieron-nid2398773>)

4.3 Servicios/Productos creativos

En lo que respecta a la exportación de industrias creativas basadas en la tecnología, como los videos juegos, animación digital, cine, aplicaciones móviles tiene un gran potencial para ingresar en el mercado británico.

En el sector de video juegos, el Reino Unido está bien posicionado como un jugador importante en este campo, con más de 2,000 juegos activos y empresas de entretenimiento interactivo en todo el país.

Sin embargo, Argentina es un referente de gran capacidad creativa en la industria del video juego, es un actor competitivo que exporta sus productos Estados Unidos, Alemania y varios países de Latinoamérica.

Una de las principales trabas comerciales para la Argentina son los beneficios fiscales que otorga el gobierno británico a las empresas del sector que serían válidos hasta marzo de 2023, que incluyen créditos para su fundación, devoluciones impositivas, etc.

Los principales abastecedores del mercado británico son los líderes mundiales del sector, China y Estados Unidos que invierten miles de millones de dólares, emplean personal altamente capacitado y utilizan tecnología de punta para elaborar el videojuego que será tendencia entre los consumidores.

Argentina es un actor conocido a nivel mundial en el sector de los videos juegos, la oportunidad comercial para nuestro país reside en que las empresas argentinas ofrezcan sus conocimientos a empresas británicas pequeñas y medianas del sector para colaborar en la creación o el desarrollo de un video juego.

La empresa argentina Globant es un ejemplo de caso exitoso. En el 2013 compró el 83% de la empresa británica Huddle Group, con el objetivo de posicionarse como empresa líder en el mercado de software innovadores para audiencias globales, enfocándose en nuevas tendencias y prácticas como son el Gaming, Mobile, Cloud, Social y Big Data.

En el sector audiovisual, Argentina es un referente de gran credibilidad en la industria a nivel mundial porque tiene un ecosistema de reconocido talento artístico y creativo y una enorme capacidad de producción. Es un actor competitivo por sus experimentados equipos técnicos, por sus servicios de última tecnología, y también por la diversidad y extensión de sus locaciones.

Aunque Reino Unido suele realizar coproducciones con Estados Unidos y algunos países europeos no sólo porque cuentan con los medios financieros sino además, con equipos más avanzados de filmación y con profesionales sumamente capacitados. En los últimos años se han firmado varios acuerdos de cooperación con diversos países latinoamericanos como Brasil, Chile y Colombia, lo que ha facilitado el trabajo en conjunto. Argentina aún no cuenta con un acuerdo audio visual con el Reino Unido pero sí es reconocido mundialmente como un referente de la industria por su talento artístico y creativo.

En el 2020, nuestro gobierno junto con el INCAA lanzó el Plan de Incentivo a la Producción de Series Originales, que reduce hasta el 50% de los costos de producción de los contenidos a los que está dirigido y posiciona a la Argentina en el nivel de competitividad que exige un mercado internacional cambiante.

Con este beneficio y con las actitudes que tienen nuestra industria y nuestros profesionales, se crea una excelente oportunidad comercial para el sector audio visual

Un claro ejemplo de la capacidad y el talento que tienen nuestras productoras audiovisuales, es la empresa argentina Red Creek que prestó servicios de filmación y fotografía para la película de coproducción británica/francesa Paddignton 2 en las cataratas del Iguazú.

4.4 Análisis

Resultados del informe "**Ventajas Comparadas e Insumos Generalizados: Una plataforma para negociaciones de comercio internacional con aplicación a la relación comercial entre Argentina y Reino Unido**".

En el trabajo elaborado por académicas de la London School of Economics (LSE) y del Institute for Fiscal Studies (IFS), que fue actualizado actualizado al 2017, se identificaron 23 sectores, en los cuales la Argentina es muy competitiva, pero enfrenta altos aranceles a la entrada al mercado británico. Entre ellos destacan los sectores relacionados con la exportación cebollas, ajos y puerros (SA0703) y la exportación de vino (SA2204). Asimismo, el mercado británico es particularmente interesante para vinos (SA2204), carne bovina fresca (SA0201), y carne aviar (SA0207) dado el tamaño de las importaciones británicas en millones de US\$. Dicho informe refleja que RU importó del mundo en 2017 más de US\$ 4 mil millones de vino (SA2204), más de US\$ 1.2 en carne bovina fresca (SA0201) y US\$1.4 mil millones de carne aviar (SA0207). El mercado británico para frutos y para productos de pesca también es grande.

También se identificaron 13 sectores en los que no sólo Argentina tiene ventajas comparadas para exportar a todos los países de la OCDE, sino que además su desempeño exportador hacia el RU fue incluso mejor que ese promedio. Entre ellos se destacan cinco sectores (SA1701 caña de azúcar, SA2302 residuos de molindas de plantas leguminosas, SA2008 preparados de frutas y frutos secos, SA2204 vinos, SA0303 pescados) que, además de tener un mejor desempeño exportador hacia RU, son parte de los sectores que enfrentan mayores aranceles de importación. Esto sugiere un desvío entre el patrón de demanda británico y la protección del mercado europeo. Y, por consiguiente, sería esperable que el RU elija un arancel de importación menor en caso de abandonar la unión aduanera. Estos sectores son los de potencialidad más inmediata en caso de un acuerdo comercial entre Argentina y el RU.

Por último, se identificaron 20 sectores en los que Argentina es un exportador competitivo, a juzgar por su desempeño en el resto de los países de la OECD, pero donde su penetración en el mercado británico es relativamente pobre. De éstos, 10 se encuentran también en el grupo de sectores con mayores aranceles de entrada al mercado británico, resaltando las barreras arancelarias como factor importante en el bajo desempeño observado. Dentro de este grupo se destacan los sectores de carne bovina fresca (SA0201) que enfrentan aranceles específicos equivalente a un 50% del valor de las exportaciones; los jugos de frutas y vegetales (SA2009) que enfrentan un arancel equivalente de más de 29%, y las cebollas y ajos (SA0703) que enfrentan un arancel equivalente de casi 30%.

Sin embargo, las fricciones al ingreso en el resto de los sectores tienen motivos no-arancelarios.

CAPITULO 5 - VIAJES DE NEGOCIOS

5.1. Transporte y hotelería

Transporte

Los aeropuertos internacionales que sirven a la ciudad de Londres y alrededores son: Heathrow, Gatwick, Stansted, Luton y London City Airport. Desde la Argentina los aeropuertos más usuales de llegada son Heathrow (British Airways, Iberia, Air France, KLM, Lufthansa, Alitalia y TAM) y Gatwick (Norwegian, Air Europa), aunque dependiendo de las conexiones en otros puntos de Europa también se puede arribar a cualquiera de los aeropuertos de Londres. De estos mismos aeropuertos salen los vuelos de cabotaje para viajar a otros puntos del Reino Unido.

El aeropuerto de Heathrow tiene cinco terminales ubicadas a aproximadamente 20 km al Oeste del centro de Londres. El aeropuerto de Gatwick está 48 km al Sur del centro de Londres y tiene dos terminales. Londres cuenta también con un aeropuerto en la zona Este de la ciudad (London City Airport), que es utilizado principalmente por hombres de negocios que viajan a otras ciudades europeas en aviones más pequeños (comerciales o privados) ya que se encuentra más cerca del distrito financiero (alrededor de 10 km de la "City"). Otros dos aeropuertos que también sirven a la ciudad de Londres y alrededores son Stansted (64 km al Noreste de Londres) y Luton (51 km al Noroeste).

Principales aeropuertos del Reino Unido



- ***Cómo llegar desde el aeropuerto al centro de Londres***

Desde el aeropuerto de Heathrow (www.heathrowairport.com)

Vía Subterráneo: Piccadilly Line (línea azul). Funciona desde las 05:03hs hasta las 23:33hs de lunes a sábado y desde las 05:47hs hasta las 23:02hs los domingos. El trayecto al centro de la

ciudad es de 45 minutos y cuesta aproximadamente £6. Para mayor información, ver www.tfl.gov.uk. Es el medio más utilizado y barato para trasladarse desde el aeropuerto de Heathrow a la ciudad de Londres. Si el arribo al aeropuerto se produce luego de que ha partido el último servicio, se puede utilizar el autobús nocturno N9 que traslada directamente al centro de la ciudad, saliendo cada veinte minutos, y tarda unos 50-60 minutos.

Vía Autobús: National Express (www.nationalexpress.com), tardan entre 50 minutos y una hora y operan desde las 05:25hs hasta las 21:40hs. Destino en Londres: Estación Victoria. Si se reserva on-line cuesta alrededor de £6, si se saca en el momento hasta £14.

Vía Tren: Heathrow Express (www.heathrowexpress.com). Parte cada 15 minutos entre las 05:00 y las 00:00 y arriba a la estación de Paddington. El trayecto dura de 15 a 20 minutos y cuesta aproximadamente £22 el trayecto de ida o £37 el de ida y vuelta (clase standard) si se saca on-line.

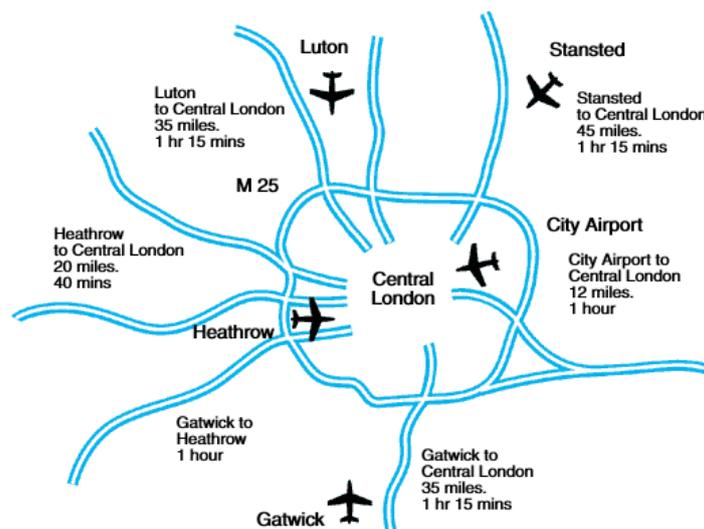
Vía Taxi: Aguardan a los pasajeros en la salida de las distintas terminales. El trayecto dura cerca de una hora y tiene un costo estimado de £60 - £100. Se pueden obtener tarifas mejores reservando previamente y a través del sitio www.taxiquoter.co.uk.

Desde el aeropuerto de Gatwick (www.gatwickairport.com):

Vía Tren: Gatwick Express (www.gatwickexpress.com). El servicio comienza a las 04:35hs y termina a la 01:35hs, saliendo cada 15 minutos rumbo a la estación Victoria. El trayecto directo (non-stop) dura 30 minutos (35 minutos los domingos) y el viaje de ida cuesta aproximadamente £30. El boleto se puede comprar una vez subido al tren.

Vía Autobús: National Express (www.nationalexpress.com), tardan unos 90 minutos, dependiendo del horario del día y de la Terminal (norte o sur). Tiene como destino el centro de Londres (estación Victoria). Cuesta entre £5 y £10.

Vía Taxi: Los taxis tardan aproximadamente una hora y media para llegar al centro de Londres y cobran alrededor de £100. Se pueden obtener tarifas mejores reservando previamente y a través del sitio www.taxiquoter.co.uk.



- **Cómo moverse en la ciudad de Londres**

Subterráneo

El sistema de subterráneos, conocido como “Tube”, tiene una red de 12 líneas con un total de 273 estaciones. Los trenes circulan todos los días, excepto en Navidad, desde las 5:00 hasta la medianoche, dependiendo de la línea (ver www.tfl.gov.uk). Los viernes y los sábados algunas líneas de subte ofrecen servicios durante todo la noche (ver <https://tfl.gov.uk/campaign/tube-improvements/what-we-are-doing/night-tube>).

Las 12 líneas de subterráneos se identifican con colores. Cada una posee uno diferente de manera tal que pueda visualizarse claramente las conexiones posibles entre las mismas. Algunas líneas, como por ejemplo Victoria y Jubilee, tienen rutas y recorridos sencillos, sin embargo existen otras, como por ejemplo la Northern Line, que tienen más de una ramificación en ambos sentidos.

Se pueden adquirir boletos de a uno, tanto para la ida como para ida y vuelta. Si se realizaran más de dos viajes, es más económico comprar un boleto diario, que permite realizar viajes ilimitados durante un mismo día. También se puede comprar una tarjeta (Oystercard), que se recarga a medida que se necesita (pay as you go) y que sirve tanto para la red de autobuses y trenes. En la página siguiente puede verse el plano de la red de subterráneos de Londres, a la que también se puede acceder visitando www.tfl.gov.uk/assets/downloads/standard-tube-map.pdf.

Autobuses

Varias de las rutas de autobuses de Londres son convenientes para visitar los principales puntos turísticos y de negocios de la ciudad. En cada parada hay una lista con los principales destinos y mapas callejeros con las paradas más cercanas. El precio del transporte en autobús es de £1,50, menor que el del subterráneo, sin embargo el tránsito de la ciudad hace que los viajes tomen un tiempo más prolongado. Es posible tomar un autobús de conexión dentro de la hora por la misma tarifa.

Los servicios nocturnos circulan por los recorridos más populares desde las 23hs. hasta las 06hs. Las rutas están marcadas con la letra N antes de números azules o amarillos. Todos estos servicios circulan por Oxford Street, Piccadilly Circus y Trafalgar Square, tres puntos importantes de la ciudad.

Taxis

El uso del taxi está muy difundido en Londres, los taxis tradicionales (black cabs) son fácilmente distinguibles, se toman en la calle y son generalmente seguros. También hay otros servicios de taxis por teléfono denominados minicabs (no son los taxis tradicionales), pero se recomienda asegurarse la seriedad de la compañía antes de ordenarlo. Asimismo, en el Reino Unido también está disponible la compañía UBER, que se usa por medio de un app en el teléfono.

- ***Cómo viajar fuera de Londres***

Hay una amplia oferta de conexiones aéreas que salen de los cinco aeropuertos de Londres ya mencionados hacia todos los puntos del Reino Unido y destinos internacionales. Dada la cantidad de líneas aéreas que ofrecen servicios de cabotaje e internacionales, es conveniente realizar búsquedas de horarios y tarifas a través de sitios generales como www.kayak.co.uk ; www.skyscanner.net ; www.expedia.co.uk.

No obstante, para trasladarse a las afueras de Londres e incluso ciudades de Inglaterra, Gales y

Escocia, es recomendable utilizar los servicios de tren de British Rail, especialmente al sur del río donde el metro no suele llegar. Las líneas más utilizadas son las que parten de Paddington, Charing Cross, Waterloo o Cannon Street (en este último caso los servicios funcionan durante los días hábiles). También está el servicio de Thameslink, que conecta el aeropuerto de Luton con el sur de Londres, el aeropuerto de Gatwick y la ciudad de Brighton (vía West Hampstead y Blackfriars).

El servicio internacional de alta velocidad resulta muy conveniente para trasladarse en viajes de negocios a Francia y Bélgica, saliendo desde el centro de Londres y llegando al centro de París o Bruselas. Este servicio es prestado por la empresa Eurostar (www.eurostar.co.uk). Este tren, que cruza por el túnel del Canal de la Mancha (Eurotunnel), tarda dos horas y veinticinco minutos de Londres a París y solamente dos horas de Londres a Bruselas. Los trenes Eurostar parten directamente desde la estación St. Pancras International en Londres (antes lo hacían desde Waterloo International) y arriban a la estación Gare du Nord, en París, y Midi, en Bruselas. Eurostar cuenta a diario con un servicio de 15 trenes que parten desde la estación St. Pancras International hacia París, y 9 trenes con destino a Bruselas. Durante los fines de semana ofrece mayor frecuencia de viajes. Algunos trenes hacia París hacen una parada en su recorrido en Calais Frethun.

El Eurotunnel (www.eurotunnel.co.uk) presta servicios de traslado de autos, motocicletas, ómnibus y bicicletas entre el Reino Unido y el continente. El Eurotunnel funciona las 24 horas, durante todo el año, y cuenta con cuatro servicios por hora durante todo el día. El trayecto dura 35 minutos (45 minutos en horario nocturno) desde Folkestone, Inglaterra, hasta Calais, Francia. Existen distintos tipos de boletos: de ida, de ida y vuelta en el día, ida y vuelta dentro de un período de cinco días e ida y vuelta estándar. Se recomienda a los pasajeros comprar los boletos con anticipación a través de www.eurotunnel.co.uk. Aquellos pasajeros que no hayan comprado sus boletos por anticipado pueden presentarse directamente en la terminal de Eurotunnel, comprar el boleto y viajar; sin embargo, deben tener en cuenta que esto dependerá de la disponibilidad de asientos.

Hotelería

El Reino Unido ofrece una amplísima gama de alojamientos, con ofertas de lugares adecuados para cada presupuesto. Sin embargo, se recomienda asegurarse de que la calidad del establecimiento elegido haya sido debidamente evaluada. Las normas AA, RAC, y ETC le dan una impresión de lo que puede esperar del alojamiento antes de llegar. Todos los miembros del alojamiento de la LTB (Oficina de turismo del Reino Unido) en su mayoría han pasado por un proceso de evaluación que es una garantía adicional.

Para efectuar una reserva de alojamiento, se recomienda considerar los siguientes puntos:

¿Se debe reservar por adelantado?

Sí, los hoteles en las ciudades capitales (Londres, Cardiff, Edimburgo y Belfast) están a menudo completos por lo que es aconsejable reservar habitación por adelantado.

¿Los precios son por persona o por habitación?

En Reino Unido, por lo general, los precios son por habitación.

¿Se añade algún impuesto al precio de la habitación?

Se abona IVA en todos los alojamientos. Por lo general, éste está incluido en el precio de la habitación, aunque no siempre. Se recomienda verificarlo al momento de efectuar una reserva. Si no está incluido, es del 20%.

¿Está incluido el desayuno en el precio de una habitación?

En las casas de huéspedes generalmente sí, en los hoteles varía con cada establecimiento.

¿Se debe pagar un depósito?

Para las reservas que se hacen por adelantado, a veces se debe abonar un depósito, cuya cantidad varía dependiendo de la duración de la estadía y la época del año. El depósito se deduce de la factura al final. En la actualidad, muchos hoteles exigen que se pague la habitación al momento del arribo. Por lo general, los hoteles y casas de huéspedes aceptan las tarjetas de crédito más importantes.

¿Cómo reconocer si el alojamiento es de buena calidad?

Buscar siempre un alojamiento con una clasificación del English Tourism Council (Departamento de Turismo de Inglaterra), AA o RAC.

5.2. Visas

Los ciudadanos argentinos no necesitan visa para ingresar al Reino Unido en calidad de visitantes (visitors), lo cual incluye turismo, viajes de negocios, numerosas actividades profesionales y casos de estudiantes por corto tiempo, entre otras categorías. Únicamente se requiere poseer un pasaporte válido (es recomendable que su fecha de vencimiento no sea inferior a seis meses de la fecha de entrada al Reino Unido). El plazo máximo de permanencia sin visa es de seis meses. En algunos supuestos específicos, los visitantes deben o tienen la opción de tramitar visas, por lo cual se sugiere efectuar las averiguaciones correspondientes en forma previa en el siguiente link: <https://www.gov.uk/apply-to-come-to-the-uk>. Es importante tener presente los tiempos de trámites de visas, que suelen ser muy prolongados.

Aunque no se requiera visa, el oficial de migraciones británico que revisa el pasaporte en el punto de ingreso tiene la facultad de rechazar a la persona que ingresa si considera que existen fundamentos a partir de las preguntas que le formula (por ejemplo, si considera que la persona viene con otros propósitos que los declarados o con intención de permanecer ilegalmente en el Reino Unido por más tiempo que el permitido). En ese caso, la persona es retenida en una sala del lugar de ingreso hasta que es deportada a su punto de origen (generalmente en el siguiente vuelo si se trata de alguien que llegó en avión).

En caso de que un ciudadano argentino se encuentre en esa situación se recomienda contactar al Consulado General de la República Argentina en Londres, al teléfono (44 20) 7318-1340

5.3.- Clima, Atención médica, Idioma, Comunicaciones

Clima

El clima británico es variable, por lo que se recomienda viajar con ropa abrigada y una chaqueta impermeable en cualquier estación. A menudo las temperaturas en el sur de Inglaterra son muy diferentes a las de Escocia.

Sea cual sea la estación, el tiempo puede cambiar de un día para otro. Los veranos británicos son suaves, en gran parte con ambiente soleado y seco. Las temperaturas alcanzan a menudo los 21º C y en los últimos años ocasionalmente los 30º C y apenas bajan de 14º C. La ropa ligera suele ser adecuada, pero es bueno traer un abrigo para los días más frescos. El otoño y la primavera son estaciones muy agradables en Gran Bretaña y las temperaturas están en torno a los 8º y 10º C. En invierno, el frío casi nunca es extremo, pero debe traerse ropa de abrigo: bufanda, guantes, gorro e impermeable. Para mayor información, se recomienda visitar el sitio <https://www.metoffice.gov.uk/>.

Atención Médica

Los ciudadanos argentinos o residentes de América Latina tienen derecho a recibir asistencia médica gratuita ante una emergencia en los servicios de Accidentes y Emergencias de los hospitales públicos.

Si tuviera que permanecer internado en un hospital, incluso por causa de una emergencia o accidente, o si se lo derivara a una clínica como paciente externo, el paciente deberá abonar la prestación de los servicios.

Por lo tanto, antes de emprender un viaje al Reino Unido, se recomienda obtener una cobertura adecuada o bien un servicio de salud especial para viajeros.

Si desea traer remedios al Reino Unido, se sugiere corroborar si los mismos son permitidos. En todo caso, se recomienda contar con una carta del médico dando detalles del estado de salud y de las drogas prescritas en caso que sean requeridas por la Aduana.

Idioma

El inglés es el idioma oficial en el Reino Unido. Cada región tiene su propia forma de pronunciar las palabras y oraciones, lo que identifican al hablante con un área geográfica particular.

Gales, Escocia e Irlanda del Norte tienen un propio idioma, aunque en todos ellos se habla también y principalmente inglés.

A principios del siglo XX, la mitad de la población de Gales era capaz de hablar galés, un idioma que pertenece a la familia de los idiomas celtas. No obstante, el número de personas que lo habla ha declinado notoriamente y, en la actualidad, sólo un quinto de la población de la región lo practica. Tanto el gobierno como grupos voluntarios están incentivando el uso de este idioma, siendo los colegios y los medios de comunicación los principales canales de difusión del mismo.

El gaélico, que también es de origen Celta, es hablado aproximadamente por 70.000 personas en Escocia, y la mayor concentración de hablantes se encuentra en las islas Hébridas. Otro grupo de escoceses han hablado por siglos un dialecto llamado Scots, el cual deriva del antiguo idioma inglés y que es totalmente diferente al gaélico.

El gaélico también es el idioma de los irlandeses. En la actualidad todavía es enseñado en Irlanda del Norte y la República de Irlanda.

Comunicaciones

Telefonía básica

La obtención de una línea fija residencial o comercial es un proceso simple y rápido. BT (www.bt.com) ofrece un servicio básico con llamadas ilimitadas a líneas fijas dentro del Reino Unido a partir de aproximadamente £15 (incluyendo impuestos). Para llamadas internacionales hay en el mercado diversos paquetes (de BT y de otras compañías) de acuerdo al área de interés del cliente. Las empresas de televisión e internet por banda ancha ofrecen asimismo paquetes ("bundles") que combinan servicios de TV, internet y telefonía a un costo conjunto menor que contratados individualmente (Sky TV, Virgin Media).

Los precios por minuto varían dependiendo de la hora de la llamada y destino. Cualquier llamada a números como 0800 o 0808 es gratuita.

En cuanto a los teléfonos públicos (payphone), la tarifa mínima es de 60 centavos para llamadas locales y nacionales. Las llamadas internacionales y a celulares son más caras. Algunos teléfonos aceptan tarjetas de crédito y de débito. Para mayor información ver www.payphones.bt.com.

Debido a que el uso de teléfonos móviles está tan extendido, British Telecom se ha retirado del mercado de tarjetas telefónicas. En consecuencia, para usar un teléfono público se necesita tener monedas, tarjeta de crédito o débito (solo en los teléfonos que ofrecen esa posibilidad) o bien una tarjeta telefónica prepaga que se puede comprar en kioscos.

Números de teléfono de interés

118118 - Asistencia nacional (pueden proporcionar el teléfono de personas particulares y de negocios en Gran Bretaña si se les da nombre y dirección)

118505 - Asistencia internacional (lo mismo que en el caso anterior, pero en el plano internacional)

999 - Servicios de urgencia (policía, bomberos, ambulancia)

Los costos para obtener un teléfono celular (aparato y línea) en el Reino Unido no son elevados, existiendo planes desde aproximadamente £20 por mes (incluyendo impuestos). Para la obtención de estos planes es necesario ser residente en el Reino Unido, tener una tarjeta de débito o crédito emitida en el país y dirección postal verificable por las empresas verificadoras de crédito. Para el caso de no residentes, tampoco es elevado el costo de un teléfono celular con línea a través del sistema de recarga ("pay as you go") partiendo de aproximadamente £30. En la mayoría de los aeropuertos, centros comerciales o calles comerciales hay agencias de los principales prestadores de telefonía celular en los que se puede obtener un teléfono celular con línea por "pay as you go" en forma inmediata. Alternativamente en algunos de los principales aeropuertos hay agencias que ofrecen servicio de alquiler de teléfono celular y línea, a un costo más elevado.

Servicios postales

El Royal Mail es el correo oficial en el Reino Unido www.royalmail.com. El servicio de Royal Mail es confiable, rápido y de costos accesibles. El horario de atención es, por lo general, de 09:00 a 17:30 hs de lunes a viernes, sin embargo las principales oficinas de correo atienden también los sábados de 09:00 a 12:30hs. Muchas oficinas de correo se encuentran dentro de las llamadas "convenience stores", similares a grandes kioscos.

El Royal Mail también ofrece los servicios Special Delivery (entregas especiales), Recorded (carta certificada) y Parcelforce (www.parcelforce.com), una división autónoma de Royal Mail Group especializada en envío de paquetes. También existen numerosos correos privados que pueden ser encontrados en las páginas amarillas de la guía telefónica (www.yell.co.uk).

5.4.- Consideraciones en materia de seguridad

A raíz de los ataques terroristas del 11 de septiembre 2001, el gobierno británico incrementó las medidas de seguridad nacionales para neutralizar posibles atentados en su territorio.

Asimismo, el CCTV (circuito cerrado de televisión), que antes cubría principalmente zonas aeroportuarias, se ha extendido también a los centros principales de las grandes ciudades del Reino Unido, así como a estaciones, avenidas, calles, tiendas, etc. Por otra parte, y particularmente tras los atentados en Londres de junio 2017, se ha visto incrementado el número de policías en puntos estratégicos de las principales ciudades del Reino Unido (estaciones de subtes, trenes, centro de las ciudades).

5.5.- Costumbres locales (recomendaciones prácticas)

Manejar en el Reino Unido

Aquellos visitantes que alquilen un auto, deben tener presente que en el Reino el volante está a la derecha y se circula por el carril izquierdo de la calle o camino (es decir del otro lado que en la Argentina, el resto de América y Europa continental). Es importante entonces tener en cuenta que la conducción de un vehículo presenta diferencias con la Argentina (por ejemplo se usa la mano izquierda para hacer los cambios) y uno debe acostumbrarse para evitar inconvenientes.

El tránsito es en general ordenado y respetuoso de las normas, como mantenerse en el carril, indicar anticipadamente el giro y no superar los límites de velocidad. Los límites de velocidad están expresados en millas por hora. En el 2020 se impuso que, en calles urbanas, la velocidad permitida es 20 mph, en caminos principales es 30/40 mph, caminos rurales 50 y 60 mph y autopistas 70 mph. Hay mucho control de velocidad, ya sea a través de cámaras fotográficas fijas o coches y motos de la policía, que genera multas automáticamente.

Entre las prácticas que existen en el Reino Unido en materia de manejo, se destacan que al girar en una esquina con luz verde es el automovilista y no el peatón quien tiene derecho de paso (el peatón debe cruzar la calle en los lugares designados y esperar que lo habilite el semáforo peatonal); existen cruces peatonales designados con líneas blancas (zebra crossing) y luces parpadeantes amarillas en las que siempre tiene derecho el peatón, por lo que el conductor debe detenerse; está permitido estacionar en la dirección contraria, por lo que es común cruzar al carril contrario para hacerlo; la mayoría de las calles son de doble mano y está permitido girar a la derecha salvo que se indique lo contrario; muchas calles son muy angostas, y aún así son de doble mano y con estacionamiento permitido, por lo cual los automovilistas tienen la práctica de “meterse” en los espacios que hay entre coches estacionados para dejar pasar al auto que viene en dirección contraria.

Los lugares para estacionar son limitados en las grandes ciudades, especialmente en Londres, por lo que se recomienda mirar los carteles indicadores que existen en cada calle para determinar si son espacios para residentes únicamente, de estacionamiento pagado (por

parquímetro o por celular) o si son espacios de estacionamiento libre.

Para manejar por el centro de Londres se debe pagar la tarifa de congestión (Congestion Charge), que se aplica a la mayoría de vehículos que circulan por el centro de Londres durante la semana, la tasa por contaminación (T-Charge) es un recargo diario, adicional a la tarifa de congestión, que se aplica a los vehículos más contaminantes y también, se debe abonar la tarifa por zona de bajas emisiones (Low Emission Zone), que abarca la mayor parte del Gran Londres, y los vehículos diésel más contaminantes, incluidos autos particulares, minibuses y camiones, deben pagar para circular en ella aproximadamente £30 por día.

Fumadores

Fumar está prohibido en la mayor parte de los lugares públicos en el Reino Unido. Esto incluye los aeropuertos, autobuses, trenes, subterráneos, taxis, restaurantes, teatros y cines.

Medicamentos

Las farmacias se denominan “Chemists” (o “Pharmacy”) y venden una amplia gama de productos. Por lo que se refiere a los fármacos, se distinguen los que sólo se pueden adquirir con receta médica (POM- Prescription Only Medicines) y aquellos de venta libre (OTC- Over The Counter Medicines). Debe tenerse en cuenta que hay medicinas que en otros países se venden libremente y para cuya adquisición se necesita receta en el Reino Unido.

Visitantes minusválidos

La mayoría de los lugares tiene acceso para sillas de ruedas. Los aeropuertos y algunas estaciones de autobuses, trenes y subtes cuentan con infraestructura y servicios para que el visitante pueda trasladarse con comodidad. Verificar antes de iniciar cada viaje.

Devolución del IVA

El VAT (Impuesto al Valor Agregado) grava las ventas en un 20% y se aplica a casi todo lo que se vende en el Reino Unido. El VAT casi siempre se incluye en el precio anunciado o marcado; sin embargo, en las tiendas de aparatos electrónicos o de papelería a menudo lo cargan separadamente.

Los visitantes extracomunitarios pueden reclamar la devolución del VAT por compras realizadas en aquellos negocios del Reino Unido que han adoptado el “VAT Retail Export Scheme”, que es de carácter voluntario. Por ello, antes de realizar la compra, se sugiere preguntar si el negocio en cuestión ha adoptado el mencionado esquema. De ser así, y de solicitar la devolución del VAT, es indispensable presentar el pasaporte. Asimismo, se debe llenar un formulario (formulario 407) y luego entregar una copia del mismo en la Aduana al partir del Reino Unido. En ocasiones, es necesario mostrar la mercadería en la oficina de Aduana. Para poder recuperar el VAT, se deberá salir de la UE dentro de los tres meses de haber adquirido el producto.

Se destaca que el VAT no se devuelve en caso de gastos de hoteles y restaurantes. El dinero de la devolución podrá ser enviado por cheque o ingresado en la cuenta de la tarjeta de crédito, pero se descuenta un porcentaje por el servicio.

Este sistema de devolución del VAT está regulado por circular de la Aduana británica (“Notice 704/1” de septiembre 2004). Se puede acceder a la misma a través de www.hmrc.gov.uk. Asimismo, para mayor información sobre este esquema se sugiere ver www.gov.uk/vat-

consumers/taxfree-shopping.

5.6.- Horarios laborales y calendario de vacaciones

Horario comercial

Por regla general, los comercios están abiertos de lunes a sábado desde las 9:30-10:00hs hasta las 19:00-20:00hrs. Muchas de las grandes tiendas tienen un día en que permanecen abiertas hasta más tarde (20-21hs), generalmente los miércoles o los jueves. Las grandes tiendas abren también los domingos entre las 12 a 18hs. En pueblos pequeños los comercios suelen cerrar una tarde cada semana (normalmente el miércoles) y algunos cierran una hora durante el almuerzo. En muchos centros urbanos, ciertos grandes supermercados (Tesco y Sainsbury's) están abiertos las 24 horas del día, lunes a viernes.

Horarios de oficinas: 9:00 a 17 hs de lunes a viernes

Horario bancario: 09:00 a 17:00 hs de lunes a viernes

Feriatos y vacaciones

Enero: 1 de enero (si cae en fin de semana se traslada al lunes -2 de enero es también feriado bancario en Escocia-)

Marzo: 17 de marzo (Día de San Patricio - solamente en Irlanda del Norte)

Marzo/Abril: Viernes Santo y lunes de Pascua

Mayo: Primero y último lunes del mes (feriado bancario)

Julio: 12 de julio (Batalla de Boyne - solamente en Irlanda del Norte)

Agosto: Primer lunes del mes (feriado bancario solamente en Escocia) y último lunes del mes (feriado bancario)

Diciembre: Día 25 (Navidad), día 26 (Boxing day) (si caen fin de semana se trasladan al lunes y martes)

Para más información: <https://www.gov.uk/bank-holidays>

En el Reino Unido, a diferencia de otros países del Hemisferio Norte, las vacaciones de verano (siguiendo el año escolar) son bastante cortas (aproximadamente seis semanas) y, por lo tanto, están prácticamente concentradas en el mes de agosto, aunque también cubren las dos últimas semanas de julio. Esto se debe a que existen muchos recesos escolares a lo largo del año, siendo los más importantes los de Navidad/Año Nuevo (dos semanas) y Semana Santa (dos semanas).

Es importante tener en cuenta estos feriados a la hora de programar viajes de negocios a este mercado, y también los recesos por vacaciones, ya que muchas empresas no toman reuniones ni visitas en dichos períodos para permitir que gran parte de su personal pueda usar su licencia.

Diferencia horaria

La diferencia horaria con la República Argentina es de 3 (tres horas). Sin embargo, durante los meses estivales (fines de abril a fines de octubre) es de 4 horas ya que se adelanta una hora.

CAPITULO 6 - CONSEJOS Y RECOMENDACIONES PARA EL EMPRESARIO ARGENTINO

6.1 Sugerencias generales

- **Participación de misiones o ferias:** los importadores británicos son reacios a conceder entrevistas y prefieren realizar contactos en ferias. Por eso es recomendable que los exportadores participen en ferias o en misiones comerciales más amplias organizadas por la Cancillería Argentina y la Agencia Argentina de Inversiones y Comercio Internacional.

Para más información sobre exhibiciones y ferias comerciales:
<https://10times.com/top100/unitedkingdom>

- **Solicitud de reuniones con antelación:** Cuando se busca realizar un primer contacto con una empresa británica, importadora, distribuidora o minorista, se requiere solicitar la entrevista con una amplia antelación (por lo menos seis semanas). También se debe tener en cuenta que muchas empresas/ importadores británicos evitan tener reuniones los viernes. Prefieren de lunes a jueves en horario laboral y no después de las 5:00 pm.

Es importante tener en cuenta los feriados a la hora de programar viajes de negocios a este mercado, y también los recesos por vacaciones, ya que muchas empresas no toman reuniones ni visitas en dichos períodos para permitir que gran parte de su personal pueda usar su licencia.

- **Idioma inglés:** Resulta de suma utilidad, asimismo, contar con folletos / catálogos o páginas electrónicas en idioma inglés de la empresa y de sus productos. Cuando se concreta una reunión de negocios, se debe contemplar la idea de tener traductor sino se maneja el idioma de forma fluida.
- **Muestras:** En muchos casos, se solicitan muestras de productos con antelación a conceder una primera entrevista. También se acostumbra a realizar embarques por pequeñas cantidades previo al compromiso de cumplir un programa de exportaciones por volúmenes más significativos.
- **Moneda:** Disponer un catálogo de los productos/servicios en inglés y con valores en libras esterlinas. Evitar el uso de precios en dólares o euros.

6.2 Prácticas comerciales

Los productores argentinos deben estar preparados para presentar ofertas exportables brindando al importador toda la información relevante para que éste pueda evaluar la seriedad y conveniencia económica de la misma. Es condición necesaria incluir un detalle sobre las cantidades mínimas ofertadas, los plazos de entregas previstos, los precios de exportación CIF (Costos, Seguros y Fletes) para los productos colocados en puertos del Reino Unido, así como todos los requerimientos de calidad exigidos por los consumidores.

Desde la perspectiva de un exportador merecen también destacarse los siguientes factores a tener en cuenta en su relacionamiento con los importadores británicos:

- Salvo para algunos casos de productos que se comercializan en forma de consignación, el importador estará dispuesto a abrir una carta de crédito a favor del exportador a los efectos de cerrar una operación de negocios concreta.
- Para aquellos productos tradicionalmente exportados por la Argentina, en general se establecen relaciones comerciales duraderas en el mediano plazo entre las empresas proveedoras y los importadores del Reino Unido.
- Las exportaciones de productos que pueden ingresar al mercado en temporada de contraestación ofrecen condiciones de precios más atractivas y mayores posibilidades de compra por parte de los importadores.
- La venta de productos a las cadenas de tiendas o de supermercados requiere un proceso de aproximación al mercado mucho más laborioso por parte del exportador, ante la fuerte competencia que hay en el mismo y las opciones de compra que tiene a su disposición el importador británico.

6.3 Recomendaciones para productos agro-alimentarios

La mayor parte de la comercialización minorista (80%) se realiza a través de las cadenas de supermercados, en particular Tesco, Asda y Sainsbury's. Sin embargo, estos suelen tercerizar, en muchas ocasiones, sus compras a través de distribuidores o importadores independientes. Esta práctica varía entre los supermercados y de acuerdo al segmento de productos involucrados. También debe tenerse en cuenta la existencia de una alta movilidad y especialización entre compradores de supermercados.

Cuando se busca calcular el precio de un producto en el mercado británico, además de tener en cuenta los precios y calidad de la competencia, debe tenerse en cuenta que un exportador debe prever, por lo general, los siguientes costos por encima del precio FOB (además del arancel aduanero y, de corresponder, el IVA e impuesto al consumo –excise duty-): fletes; inspección de aduana; manipulación de contenedores; despacho de aduana; entrega de conocimiento marítimo o guía aérea; seguro; logística en depósito; depósito; margen del mayorista principal; margen del mayorista y; margen del minorista.

CAPITULO 7- DATOS DE CONTACTO

Embajada Argentina en el Reino Unido
65 Brook Street London - Londres - Código postal: W1K 4AH
Tel: 00 44 207 318 1300 | Fax: 00 44 207 318 1301
[https://eruni.cancilleria.gob.ar/
trade@argentine-embassy-uk.org](https://eruni.cancilleria.gob.ar/trade@argentine-embassy-uk.org)

7.1. Asistencia al exportador argentino

La Embajada en el Reino Unido, a través de su Sección Económica y Comercial (SECOM), brinda permanente asistencia a los productores y empresas argentinas que exportan sus productos al mercado británico o desean explorar las posibilidades del mismo. Dicha asistencia, que se ofrece en forma gratuita, incluye:

Listado de Productos solicitados por Importadores

A pedido de empresas argentinas interesadas se confeccionan listados de importadores para productos de la oferta exportable, con datos de contacto verificados en cada caso telefónicamente o por email por personal de la Embajada. Es importante que la firma que solicita el listado indique en forma precisa la posición arancelaria (PA) del producto que desea exportar a fin de obtener información de importadores que efectivamente importan dicho producto. Los listados confeccionados en la Embajada se remiten al interesado y a su vez se cargan en el portal Argentina Trade Net (www.argentinatradenet.gov.ar) del Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto, en el cual están disponibles para consulta de cualquier usuario registrado (para registrarse gratuitamente como usuario se requiere simplemente llenar un formulario on line). Entre los listados de importadores confeccionados en los últimos años por la Embajada en Londres se incluyen los correspondientes a los siguientes productos:

Información de mercado: Perfiles y Estudios de Mercado

A pedido de potenciales exportadores la Sección Económica-Comercial (SECOM) les envía, como primer paso para que determinen si el mercado británico es de su interés, la Información Básica del Mercado que incluye niveles arancelarios, eventuales restricciones y datos estadísticos básicos de importación.

Como un paso más, se puede elaborar un Perfil de Mercado, el cual brinda a la empresa exportadora una noción preliminar acerca de la situación de su producto en el mercado británico. La información del Perfil de Mercado incluye no sólo el tratamiento arancelario, sino también estadísticas de comercio exterior de ese país, una breve descripción del mercado y sus principales características y, para iniciar contactos directos, listados de potenciales importadores o distribuidores, verificados por personal de la SECOM. Los perfiles se envían a la empresa interesada y además se cargan en el portal Argentina Trade Net para que puedan acceder todos los usuarios registrados.

Más amplios que los perfiles, los Estudios de Mercado contienen además información sobre precios, canales de distribución, market-share de las empresas locales competidoras en ese

mercado, hábitos de consumo y otros aspectos de la comercialización del bien o servicio en el mercado de destino, así como ferias y exposiciones recomendadas, entre otros aspectos de utilidad para el empresario argentino. En general, los Estudios de Mercado son elaborados por la SECOM a requerimiento de las áreas con responsabilidad sobre temas comerciales de la Cancillería y se refieren a sectores o productos de la oferta exportable argentina para los que el mercado del Reino Unido se considera de especial interés. Al igual que los perfiles, los estudios se encuentran disponibles en ATNet.

Oportunidades comerciales

Una de las funciones de la Sección Económica y Comercial es detectar oportunidades concretas de productos específicos de la oferta exportable argentina que son demandados por importadores británicos. Muchas de estas oportunidades son detectadas a través de las consultas que se reciben en forma habitual de importadores británicos que se encuentran en la búsqueda de productos específicos y requieren un listado de exportadores o información sobre las cámaras que agrupan a determinado sector de la producción en la Argentina. En respuesta a estos requerimientos, la SECOM envía al importador británico los listados de exportadores y la información solicitada, y además le propone circular su búsqueda a través del portal ATNet. Para ello se solicita al importador la posición arancelaria, descripción y características del producto, así como los volúmenes que está buscando importar. En forma previa a la carga de la Oportunidad Comercial, se verifican adecuadamente los datos del importador.

Para contactar a la Sección Económica y Comercial de la Embajada en Londres por favor escriba trade@argentine-embassy-uk.org

CAPITULO 8

ANEXO - Contactos útiles

Cancillería Argentina: www.cancilleria.gov.ar

Argentina Trade Net: <https://www.cancilleria.gob.ar/es/argentinatradenet>

Embajada Argentina en Reino Unido: www.argentine-embassy-uk.org

Agencia Argentina de Comercio Internacional e Inversiones:
<https://www.inversionycomercio.org.ar/es/home>

British Argentine Chamber of Commerce (BACC): www.baccnetwork.com
Es la Cámara de comercio bilateral con sede en Londres.

Cámara de Comercio Argentino-Británica (CCAB): www.ccab.com.ar
Es la Cámara de comercio bilateral con sede en Buenos Aires

Embajada Británica en Argentina: <http://ukinargentina.fco.gov.uk/es/>

Aduana británica (HMRC): www.hmrc.gov.uk

Ministerio de Medio Ambiente, Alimentos y Asuntos Rurales (DEFRA): www.defra.gov.uk

Agencia británica de Estándares Alimenticios: www.foodstand

www.bsi-global.com

A través de este sitio se puede acceder a estándares británicos (normativa técnica) en el sector industrial.

Ministerio para los Negocios, Energía y Estrategia Industrial.:
<https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-business-energy-and-industrial-strategy>

Departamento de Comercio Internacional: <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-international-trade>

www.businesslink.gov.uk

Brinda asesoramiento a empresas que quieran iniciarse o establecerse en el Reino Unido.

www.uktradeinfo.com

Es un sitio administrado por la Aduana del Reino Unido en el cual se puede acceder a datos del intercambio comercial británico (expo-impo) discriminado hasta ocho dígitos, a listado de importadores, tipo de cambio y a otros datos de interés.

www.exhibitions.co.uk

Presenta información acerca de las distintas ferias o exhibiciones que se realizan en el mercado británico.

www.britishcompanies.co.uk/organisations.htm o www.taforum.org

A través de estos dos sitios se puede acceder a listado de Cámaras o Asociaciones locales, como a empresas con sede en el Reino Unido por sector.

www.companieshouse.gov.uk

Oficina gubernamental en donde las empresas con sede en este mercado se registran. Permite determinar si las mismas siguen funcionando o están en proceso de quiebra o liquidación.

www.streetmap.co.uk

Permite acceder a calles y direcciones postales en el Reino Unido

Banco Central de Inglaterra: www.bankofengland.co.uk/Pages/home.aspx

Ministerio de Transporte: www.dft.gov.uk

NHS (Servicio Nacional de Salud)

Línea gratuita de atención al público: 0845-4647 (las 24hs.)

<https://www.nhs.uk/>

Oficina de Turismo de Escocia: www.visitscotland.com

Oficina para Irlanda del Norte: www.nio.gov.uk

Oficina de Turismo de Irlanda del Norte: www.discovernorthernireland.com

Oficina para Gales : www.walesoffice.gov.uk

Oficina de Negocios de Gales : www.ibwales.com

Oficina de Turismo de Gales: www.visitwales.com

Autoridad del Gran Londres: www.london.gov.uk

City of London

www.corporationoflondon.gov.uk

<https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/>

Es un sitio de la Comisión Europea (UE) a través del cual se puede acceder a información europeos y los exportadores de esos países (“Espacio Comercial” o “Market Place”)

http://ec.europa.eu/trade/issues/global/development/thd_es.htm

Este sitio contiene información complementaria sobre el uso y funcionamiento de la página electrónica mencionada en el párrafo anterior.

<http://eur-lex.europa.eu/es/index.htm>

Sitio de la UE a través del cual se puede acceder a legislación comunitaria.