



Guía de Negocios elaborada por la
Embajada de la República Argentina en
Emiratos Árabes Unidos.

25 de noviembre de 2020

INDICE

I.	Datos básicos	2
II.	Perfil económico comercial de los Emiratos Árabes Unidos	3
	1. Generalidades	3
	2. Impuestos	4
	3. Política Exterior	5
	4. Comercio Internacional	5
	5. Impacto de COVID-19 sobre Emiratos Árabes Unidos	6
	6. Perspectivas	7
III.	Descripción del mercado	7
	1. Estándares técnicos generales sobre los productos a exportar	7
	2. Documentación necesaria para el ingreso de productos	7
	3. Certificación Halal	8
	4. Estructura arancelaria	10
	5. Establecimiento de una sociedad dentro de una zona franca	10
IV.	Aspectos destacables de la relación bilateral	12
	1. Visitas de alto nivel	12
	2. Sucesos recientes	12
	3. Intercambio comercial	13
	4. Tratados firmados entre la República Argentina y Emiratos Árabes	16
V.	Sectores con potencial para productos y servicios argentinos	17
VI.	Viaje de negocios	17
VII.	Recomendaciones y sugerencias para el exportador argentino	18
VIII.	Declaración de Responsabilidad	18

I. Datos básicos

Localización: Los Emiratos Árabes Unidos (EAU) se encuentran situados en la ribera sur oriental del Golfo Árabe. Limitan al norte con el Golfo de Arabia, al este con el Golfo de Omán y el Sultanato de Omán, al sur con el Sultanato de Omán y Arabia Saudita y al oeste con Arabia Saudita.



Capital: Abu Dhabi

Superficie: 83.600 km².

Conformado por siete Emiratos: Abu Dhabi, Dubai, Sharjah, Ajman, Umm al-Qaiwan, Ras Al Khaimah, Fujairah.



Bandera:



Escudo:



Creación del Estado: 2 de diciembre de 1971 (fundación de la Federación)

Población: 9.631.000 habitantes según el Banco Mundial en 2018, de los cuales 6,93 millones (72%) son hombres y 2,69 millones (28%) son mujeres. En lo referente al origen puede señalarse: Emiratíes 11,48%, indios 27,49%, pakistaníes 12,69%, filipinos 5,56%, egipcios 4,23%, otras nacionalidades 38,55%.

Topografía: El desierto se extiende a lo largo del 97% del territorio del país, con una zona montañosa en la parte norte de la zona fronteriza con Omán. Una baja llanura costera se funde en las dunas del desierto Rub al-Khali. El punto más alto del país está situado en Jebel Jais, a 1.934 metros de altitud, esta montaña pertenece a la Cordillera Hajar.

Costas: Aproximadamente 1.320 kms.

Recursos naturales: El petróleo y el gas natural, localizados en su mayoría en el Emirato de Abu Dhabi.

Clima: Se caracteriza por altas temperaturas y humedad en verano e inviernos moderados acompañados de lluvias escasas e irregulares. La temperatura promedio anual varía entre los 26° y 34° C. La estación de verano se extiende de mayo a octubre, con temperaturas entre 26° y 45° C. Durante el invierno la temperatura oscila entre los 14° y 25° C. Las lluvias anuales no superan los 30mm.

Área Irrigada: Aproximadamente 800 km².

II. Perfil económico comercial de los Emiratos Árabes Unidos

1. Generalidades

Tabla 1. Indicadores socioeconómicos de los Emiratos Árabes Unidos

Indicadores socioeconómicos	2016	2017	2018	2019	2020 e
Población (millones)	9.3	9.4	9.6	N/A	N/A
PBI (miles de millones US\$ corrientes)	348,74	378,6	422,22	421,14	353,90
Crecimiento PBI real (Var %)	3,0	1,3	1,2	1,7	-6,6
PBI per cápita (US\$ corrientes)	35,384e	37,346	40	39	31
Tipo de cambio nominal (relación al US\$)	3.67	3,67	3,67	3,67	3,67
Exportaciones totales (millones U\$S)	329.317	313.547	321.006	315.942	-
Importaciones totales (millones U\$S)	308.213	273.710	261.510	267.937	-
Saldo Comercial (millones U\$S)	21.104	39.837	59.496	48.005	-

Fuente: Santander Trade Portal, Banco Mundial/ e: estimado

Emiratos Árabes Unidos (EAU) es la segunda economía más grande del mundo árabe luego de Arabia Saudita, con un PBI de 421,14 miles de millones de dólares americanos y una renta per cápita de 39.000 dólares americanos.

La crisis del petróleo, las crecientes tensiones en la región, el advenimiento del COVID y ciertas medidas de austeridad fiscal han afectado el crecimiento del país. A pesar de ello, su estabilidad política, la solidez de su sector bancario y los ingresos por el sector del turismo han ayudado a suavizar el impacto.

Para hacer frente al déficit público que comenzó durante el 2015 luego de la caída de los precios del petróleo, el gobierno está intentando reducir el gasto público, así como también hacer uso de sus reservas financieras y emisión de bonos internacionales.

Cabe destacar también que EAU es un hub regional clave en lo que hace al comercio, las inversiones y las actividades económicas en general no sólo para sus vecinos del mundo árabe sino también en la región MENA. Constituye un verdadero eje de conexión entre África y Asia.

Según el Reporte Económico Anual de 2017 del Ministerio de Economía de EAU, se esperaba que el crecimiento del país se estabilizase a mediano plazo gracias al aumento de los precios del petróleo crudo, una mejor capacidad productiva de este recurso y las inversiones relacionadas con la Expo2020. Estas eran las expectativas previamente a la pandemia del COVID-19, debido a la cual, la Expo2020 fue pospuesta hasta el 2021.

2. Impuestos

En diciembre del 2015, los 6 miembros del Gulf Cooperation Council: Bahrein, Arabia Saudita, Emiratos Árabes Unidos, Kuwait, Qatar y Omán acordaron implementar un impuesto al valor agregado regional del 5% para impulsar y diversificar las economías locales luego de la caída de los precios del petróleo globales.

El 1 de octubre de 2017, en EAU se implementó un impuesto del 50% en cigarrillos y bebidas azucaradas y un impuesto del 100% sobre las bebidas energizantes, como paso previo a la implementación del mencionado impuesto al valor agregado.

Arabia Saudita y los Emiratos Árabes Unidos fueron los primeros países en aplicar la medida, lanzando finalmente el impuesto del 5% a partir del 1° de enero del 2018. Quedaron exceptuados ciertos productos alimentarios básicos y todo lo relacionado a la salud y a la educación.

Debido a su alta dependencia del petróleo como generador de recursos y la incertidumbre en torno a la evolución del sector, EAU es uno de los países pioneros en la búsqueda de alternativas para diversificar su economía. Sus esfuerzos están dirigidos a desarrollar sectores de ingreso alternativos, hecho que queda en evidencia al analizar la evolución de la contribución de los sectores no petroleros en el PBI nacional, que según las autoridades locales creció del 69,2% en 2014 al 70,7% en 2019.

Tabla 2. Estructura del PIB de EAU por Actividad Económica (%)

Distribución del PIB por sector	2015	2016	2017	2018	2019
Actividades no petroleras ni financieras	55,2	55,3	57,2	57,2	57,2
Actividades de minería, extracción de gas y petróleo	30,8	30,6	29,0	29,3	29,3
Actividades financieras y seguros	8,5	8,5	8,5	8,1	8,1
Defensa, Administración pública y seguridad social	5,5	5,5	5,4	5,3	5,3
PIB Total	100	100	100	100	100
PIB Total, sin actividades petroleras	69,2	69,4	71,0	70,7	70,7

Fuente: United Arab Emirates Federal Authority for Competitiveness and Statistics

3. Política Exterior

Desde la independencia el 2 de diciembre de 1971 y bajo la influencia del fallecido Jeque Zayed, los EAU mantuvieron una política internacional “prudente” de acuerdo con su condición de país rico y pequeño en el concierto regional. Desde entonces, su política exterior consiste en una alianza estratégica con las potencias occidentales y amistad con todos los países árabes.

Los EAU son una voz de peso en Medio Oriente, particularmente en el seno del Consejo de Cooperación del Golfo (CCG) y en la Liga Árabe. Participan con Arabia Saudita, Egipto y Bahréin del bloqueo terrestre, aéreo y marítimo a Qatar declarado el 5 de junio de 2017. Esta ruptura de relaciones diplomáticas y el bloqueo a Qatar ha afectado profundamente las relaciones políticas y económicas en la región. Transcurrido tres años del inicio del bloqueo, EAU, junto con los demás integrantes del Cuarteto coinciden en señalar que las políticas y acciones desplegadas por este país no comulgan con los objetivos perseguidos por el Consejo de Cooperación para los Estados Árabes del Golfo, por lo cual continúan con el bloqueo.

EAU mantiene muy buenas relaciones con la Unión Europea, EEUU y los países árabes. A mediados de 2020 firmó un acuerdo de paz con Israel, Estado con el que ha iniciado una hoja de ruta muy intensa para encausar las relaciones bilaterales. En cambio, sus vínculos con Irán y Turquía suelen ser inestables por razones geopolíticas y religiosas.

4. Comercio Internacional

El comercio internacional de los Emiratos Árabes Unidos es uno de los más dinámicos a nivel mundial. Según la OMC, EAU se encuentra dentro de los 20 principales exportadores y 19 principales importadores de mercancías en el ranking mundial.

La disminución del comercio global, acompañado por los efectos negativos de los conflictos bélicos en la región y la disminución en los precios del petróleo, ha afectado en el país.

Según las últimas cifras publicadas por Economist Intelligence Unit, en 2019 las exportaciones emiratíes alcanzaron los 304 mil millones de dólares americanos y sus importaciones 225 mil millones de dólares americanos.

Las exportaciones y las reexportaciones de hidrocarburos (petróleo crudo, gas e industria petroquímica) comprenden el 40% de la actividad emiratí en el exterior, siendo sus principales socios comerciales Hong Kong, Singapur y Estados Unidos.

Con relación a las exportaciones de productos no hidrocarburos, Arabia Saudita (6,8%), India (4,1%), Iraq (3,6%), Omán (3,2%) e Irán (3,2%) son sus principales socios comerciales.

En cuanto a sus importaciones, éstas se encuentran muy diversificadas en cuanto a producto y participación. A grandes rasgos, lo que compró Emiratos Árabes Unidos al exterior durante los últimos años fueron perlas finas (naturales o sembradas), metales preciosos, máquinas o aparatos eléctricos, máquinas o aparatos mecánicos, reactores nucleares, calderas y vehículos para maquinaria pesada.

Sus principales socios comerciales son China (15,2%), India (10%) y Estados Unidos (7,5%), además del importante papel de los países miembros del acuerdo de cooperación del golfo CCG.

Cabe resaltar, que los Emiratos Árabes Unidos han creado una economía muy abierta al exterior y ofrecen un régimen comercial bastante favorable para los intercambios comerciales, con aranceles bajos y una gestión aduanera eficiente.

Como resultado del establecimiento de la Unión Aduanera entre los miembros del CCG, todos los países miembros aplican un arancel exterior común general a casi todos los productos de un 5%. Hay algunos productos a los que se les aplica un arancel más elevado, como el tabaco y sus manufacturas (arancel de un 100%) y las bebidas alcohólicas (arancel de un 50%) entre otros. Asimismo, hay un listado de productos exentos de gravamen arancelario: animales vivos, algunas frutas y verduras frescas, té, trigo, avena, maíz, arroz, azúcar, medicamentos, sangre humana, libros, periódicos y otras publicaciones, así como ciertos tipos de embarcaciones aéreas y marítimas.

También están exentas de arancel aquellas materias primas que sean importadas por los países del CCG para su transformación en industrias registradas debidamente, y con una licencia industrial expedida por el Ministerio o la autoridad competente del país en cuestión. En las zonas industriales, además, existe exención de arancel para toda maquinaria importada que se destine a la actividad de la empresa en cuestión.

5. Impacto de COVID-19 sobre la economía de los Emiratos Árabes Unidos

El COVID-19 ha supuesto un shock de demanda tanto en los sectores de gas/petróleo y construcción como en otros dos donde el país es muy fuerte: la logística (transporte de mercancías y de pasajeros) y el turismo. Además, la Expo2020 -que iba a comenzar en octubre de este año en Dubai y alrededor de la cual estaban girando numerosos planes de inversión del país, tanto públicos como privados- ha debido ser pospuesta hasta octubre de 2021.

Según el Banco Central de EAU, el PIB federal cayó un 2,7% en el primer trimestre de 2020 respecto al mismo período de 2019, mientras que en el segundo trimestre se redujo un 7,8% (9,3% para el PIB sin Hidrocarburos). El Banco Central prevé una disminución total del PIB del 3,5% para este año 2020 y una recuperación del 3,3% en 2021, en línea con las previsiones del FMI.

Más pesimista se muestra el EIU, que pronostica una caída del PIB del 5,2% en 2020 y un aumento del 2,5% en 2021.

6. Perspectivas

Actualmente, EAU importa hasta el 85% de los alimentos que su población demanda. Por este motivo, el Ministerio de Cambio Climático y Medio Ambiente (MOCCA) ha implementado un plan estratégico para el período 2017-21 que tiene como objetivo reducir la dependencia del país de los alimentos foráneos.

En este contexto se llevan a cabo diversas estrategias, entre las que señalan a la exención del IVA para los agricultores como así también iniciativas para optimizar la producción ganadera y para incorporar innovaciones técnicas.

Asimismo, cabe destacar que este país ha realizado inversiones para la producción de alimentos en Namibia, Sudáfrica, Túnez, Marruecos, Argelia, Sudán y Egipto. Marruecos es uno de los que presenta mayor potencial debido sus recursos, a la producción de alimentos y su logística.

Un informe reciente del Gobierno local estima que el país demandará 59,2 millones de toneladas de alimentos para 2021. Esto sugiere que, en el mediano plazo, las importaciones de alimentos continuarán incrementándose.

III. Descripción del mercado

1. Estándares técnicos generales sobre los productos a exportar (básicamente alimentos)

- a) Como regla general, el producto deberá ser fresco, limpio y sin agentes extraños, polvo e insectos. Estará libre de rastros de pesticidas y productos químicos, excepto los límites permitidos conforme el Standard Codex “*Máximo Residue Limits (MRLs) for Pesticides 2001*”. Deberá, asimismo, ser transportado en condiciones de refrigeración apropiadas.
- b) Conforme la Ley de Protección al Consumidor (aprobada el 11 de abril de 2007), todos los productos que se comercialicen en los EAU deben contar con etiqueta en árabe, incluyendo el tipo, naturaleza, composición, nombre, fecha de vencimiento, peso neto, país de origen y forma de uso. Para los alimentos, debe incluir información sobre producto y marca, ingredientes y aditivos, datos nutricionales, contenido neto en unidades métricas, nombre del fabricante y dirección, fecha de producción y vencimiento, peso bruto y neto, instrucciones especiales de almacenamiento y transporte (si corresponde) y país de origen.

2. Documentación necesaria para el ingreso de productos

- Certificado de salud de la autoridad oficial del país de origen, país de exportación (o su autoridad delegada).
- Registros de temperatura durante el transporte de contenedores para frío y envío congelado.

- Lista de embalaje que incluya información sobre la fecha de carga del contenedor, tipos y cantidades de alimentos, descripción, producción y fecha (s) de caducidad para cada tipo / lote.
- Certificado de Origen (original o copia sellada legalizada por el organismo correspondiente).
- Licencia de importación o licencia comercial que indique autorización para importar alimentos o para actividades comerciales en general.
- Guía aérea o guía de carga, factura comercial, certificado de origen, lista de empaque, conocimiento de embarque, orden de entrega y/o permisos necesarios
- Documento que acredite que el producto es apto para consumo humano

Para mayores detalles, se sugiere consultar el siguiente enlace:

<https://www.dubaicustoms.gov.ae/en/procedures/customsdeclaration/pages/import.aspx>

3. Certificación Halal

Según la religión del Islam, los musulmanes deben consumir alimentos, sabores, nutrientes, medicamentos y cosméticos que cuenten con la “CERTIFICACIÓN HALAL” (<http://www.halal.org.ar/>).

HALAL significa “permitido, lícito o autorizado para consumo” por la Religión Islámica y está fundado en preceptos que contemplan aspectos de higiene y de salubridad.

Cualquier alimento que sea considerado Halal debe ajustarse a la normativa islámica establecida en el Corán y la tradición profética: no debe contener ningún ingrediente vedado (bebidas embriagantes, carne de animal hallado muerto, la sangre, la carne de cerdo y todos sus derivados, los animales que se alimentan con carroña o que poseen garras, animales muertos por asfixia, matados por otros animales o sacrificados invocando otro nombre que no sea el de Dios). No se puede siquiera mantener contacto alguno con los anteriormente mencionados (por ejemplo, está prohibido utilizar un mismo elemento para sacrificar un cerdo que una vaca que posteriormente será destinada al consumo de musulmanes).

- ¿Qué sectores de certifican Halal?
 - Productos
 - Servicios
 - Cosméticos
- ¿Qué servicios se certifican Halal?
 - Hoteles
 - Restaurantes
 - Catering

- ¿Qué productos se certifican HALAL?
 - Alimentos de origen animal permitidos
 - Alimentos manufacturados
 - Bebidas permitidas
 - Aditivos alimentarios
 - Nutrientes
 - Medicamentos
 - Cosméticos
- ¿Qué productos están prohibidos por la Ley Islámica?
 - Alimentos de origen animal
 - Cerdos, jabalíes y sus derivados
 - Perros, serpientes y monos
 - Animales carnívoros con garras y colmillos
 - Aves de presa
 - Animales dañinos
 - Mulas y burros domésticos
 - Animales venenosos
 - Todo animal permitido que no haya sido sacrificado de acuerdo con el rito islámico
 - Alimentos de origen vegetal
 - Plantas y sustancias estupefacientes utilizadas en forma peligrosa
 - Bebidas
 - Bebidas alcohólicas
 - Bebidas estupefacientes
 - Aditivos
 - Aditivos alimentarios que contengan alcoholes, estupefacientes o derivados de animales no permitidos

Para poder registrarse en este sistema Halal, las organizaciones deben comenzar por asegurarse de estar cumpliendo los estándares establecidos para la certificación de productos alimenticios, cosméticos y mataderos. Estos estándares están a la venta en el siguiente enlace: <https://www.esma.gov.ae/en-us/Services/Pages/Purchase-Standards.aspx>

Una vez confirmado que se está cumpliendo con los requisitos, las organizaciones podrán completar las aplicaciones necesarias y enviarlas al siguiente correo electrónico: halal@esma.gov.ae . La ESMA (Emirates Authority For Standarization & Metrology) es la autoridad a cargo según la 19ª Resolución Ministerial No. 10 del sistema legislativo de productos. Esta autoridad analizará la aplicación y, en caso de que sea aprobada, la misma le informará el modo de pago al cliente de los costos de registración iniciales. Una vez que la ESMA obtiene el recibo de pago, asignará la aplicación a uno de los cuerpos de acreditación aprobados, informándole al cliente de cual se trata. Es luego de este paso cuando se considera completado el registro inicial.

A continuación, el cliente deberá contactar al cuerpo de acreditación y completar las formalidades y los procesos de aplicación con la misma. Recibirá la acreditación dentro de los ocho meses siguientes a la fecha inicial de registro.

Por último, una vez que se haya completado de forma satisfactoria la acreditación, el cliente deberá retornar a la ESMA para obtener el certificado de registro luego del pago de los costos relacionados.

4. Estructura arancelaria

Como miembro del CCG, EAU aplica una tarifa común. La estructura de su sistema arancelario se basa en el Sistema Armonizado y existen 4 niveles de aranceles:

0 % - Alimentos, materiales de construcción, productos médicos y productos destinados a las zonas libres están exentos de derechos de importación.

5 % - Arancel general, excepto productos antes mencionados.

50 % - Bebidas alcohólicas en general

100 % - Tabaco y sus productos

5. Establecimiento de una sociedad dentro de una zona franca

Las zonas francas son distritos económicos que suelen estar especializados en un sector concreto, creados para fomentar la inversión extranjera directa en los Emiratos Árabes Unidos. Existe una gran variedad entre los servicios, prestaciones e infraestructuras de comunicaciones que ofrece cada zona franca. También el costo de los servicios puede variar significativamente según su ubicación e importancia.

Al estar los trámites administrativos centralizados en la Autoridad de la zona franca, normalmente el proceso de instalación y obtención de las licencias es más rápido que el aplicable para negocios en el territorio aduanero. Con la excepción de las zonas financieras, no existe una ley federal que regule las zonas francas, permitiéndose su establecimiento en cualquier emirato de los EAU.

La mayoría de las zonas francas se encuentran en el Emirato de Dubai, cuyas autoridades idearon originalmente esta iniciativa buscando el establecimiento de PYMES o empresas extranjeras. El principal atractivo de establecer una empresa dentro de una zona franca es el hecho de que no existe necesidad de contar con un socio emiratí para formar una sociedad y el inversor extranjero puede ser dueño del tener el 100% del capital.

Para consultar los requisitos de obtención de la licencia comercial y visas de los trabajadores, es recomendable tomar contacto con las Administraciones.

A grandes rasgos, las condiciones generales para establecerse en una zona franca son las siguientes:

-En principio, no se puede operar en el territorio de EAU. Para poder vender fuera de la zona franca, habría que hacerlo a través de un agente.

-Se debe contar con un código de importación y una “trading license” (licencia comercial) que permita despachar la mercancía. Esta se obtiene al momento de establecerse en la zona franca deseada.

-Las empresas no podrán desplazar a sus trabajadores para prestar servicios fuera de la zona franca. Para ello, tendrán que recurrir a la subcontratación.

-Las empresas establecidas en zona franca tampoco podrán acceder a las licitaciones de EAU, a no ser que las mismas sean internacionales.

Las principales zonas francas en los Emiratos Árabes Unidos se distribuyen de la siguiente manera:

Dubai	Jebel Ali Free Zone (North-South) Dubai Airport Free Zone Dubai Cars and Automotive Zone (DUCAMZ) Dubai Textile City Free Zone Area in Al Quoz Free Zone Area in Al Qusais Dubai Aviation City Dubai Airport Free Zone Humanitarian City - Jebel Ali
Abu Dhabi	Free Trade Zone of Khalifa Port Abu Dhabi Airport Free Zone Khalifa Industrial Zone Al Ain International Airport Free Zone Al Bateen Executive Airport Free Zone
Sharjah	Hamriyah Free Zone Sharjah Airport International Free Zone
Ajman	Ajman Free Zone
Umm Al Quwain	Umm Al Quwain Free Trade Zone in Ahmed Bin Rashid Port Umm Al Quwain Free Trade Zone on Sheikh Monhammed Bin Zayed Road
Ras Al Khaimah	RAK Free Trade Zone RAK Maritime City Free Zone RAK Airport Free Zone
Fujairah	Fujairah Free Zone FOIZ (Fujairah Oil Industry Zone)

IV. Aspectos destacables de la relación bilateral

La relación entre ambos países es excelente, y está enfocada en potenciar los lazos comerciales, políticos, culturales y sociales.

1. Visitas de alto nivel

La más reciente visita de alto nivel a la Argentina fue la del Canciller de los Emiratos Árabes, el Jeque Abdullah bin Zayed al Nahyan, y S.A. el Jeque Hamed Bin Zayed Al Nahyan, Director General del Fondo de Inversiones de Abu Dhabi, en marzo de 2017.

Durante esta ocasión se mantuvieron encuentros con el entonces Presidente Mauricio Macri, la entonces Vicepresidenta Gabriela Michetti y la entonces Canciller Susana Malcorra. Asimismo, se firmó el acuerdo de exención de visa previa a la entrada para titulares de pasaportes diplomáticos, oficiales especiales y pasaportes ordinarios, y se celebró la primera Comisión Mixta entre la República Argentina y los Emiratos Árabes Unidos.

Respecto a las visitas de alto nivel de representantes argentinos a los Emiratos Árabes Unidos, cabe destacar que el entonces Presidente de la Nación, Mauricio Macri, estuvo en los EAU en mayo de 2017, ocasión en la que mantuvo una reunión con S.A. Jeque Mohammad Bin Rashed Al Maktoum, Vicepresidente, Primer Ministro y Gobernador del Emirato de Dubai.

También la entonces Vicepresidenta de la Nación, Lic. Gabriela Michetti, visitó este país del 1 a 5 de noviembre de 2017, oportunidad en la que mantuvo reuniones con S.A. el Jeque Mohammad Bin Zayed Al Nahyan, Príncipe Heredero del Emirato de Abu Dhabi, y S.A. Jeque Mohammad Bin Rahed Al Maktoum, vicepresidente, Primer Ministro y Gobernador del Emirato de Dubai, entre otras autoridades emiratíes.

El entonces Canciller, Jorge Faurie, visitó los EAU el 16 de abril de 2018. En dicha oportunidad mantuvo un encuentro con su par local, el Jeque Abdullah Bin Zayed Al Nahyan, como así también con altas autoridades de fondos de inversión y empresas privadas emiratíes. Asimismo, suscribió un acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones, como así también un instrumento para el reconocimiento de pasaportes de emergencia.

2. Sucesos recientes

- a) El 4 de febrero de 2019 entró en vigor el Convenio bilateral para Evitar la Doble Imposición y Prevenir la Evasión Fiscal en Materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Patrimonio y su Protocolo, suscriptos el 3 de noviembre de 2016.
- b) Los Emiratos Árabes Unidos extendieron una invitación a la Argentina para formar parte de la World Green Economy Organization (WGEO), plataforma internacional enfocada en el diseño de soluciones sustentables de economía verde.
- c) Los EAU apoyaron la candidatura de Buenos Aires para organizar la Exposición Internacional Especializada 2023, durante las votaciones que tuvieron lugar en la ciudad de Paris el 15 de noviembre de 2017, en el marco de la 162° Asamblea General del BIE (Bureau International del Expositions).

- d) Dubai Ports World (DP World)¹ opera en el puerto de Buenos Aires mediante un *joint venture* con Terminales Ríos de la Plata. La empresa emiratí cuenta con el 55,62% de la terminal, en la que controlan tres diques. DP World Buenos Aires ha invertido 250 millones de dólares en el país en los últimos veinte años, y contempla una inversión de 200 millones de dólares si se le renueva la concesión.
- e) En abril de 2019, la Cámara de Comercio e Industria de Dubai inauguró una oficina de representación en la ciudad de Buenos Aires. Es la tercera seden de la institución dubaití en Sudamérica, después de Panamá y Brasil.
- f) El Programa de Acceso a Hubs Logístico, lanzado durante el gobierno de Mauricio Macri, tiene como objetivo facilitar a las empresas argentinas el aprovechamiento de centros de almacenamiento y distribución en países que funcionen como hubs logísticos. Durante el 2018 se lanzaron los hubs de Shanghai, Guangzhou, Dubai, Amberes y Panamá. A través de estos, las empresas obtienen importantes beneficios económicos, entre ellos: reducción de tiempos de entrega, consolidación de carga, reducción de las cantidades mínimas de orden y acondicionamiento de la mercadería en destino. Asimismo, el almacenamiento de la mercadería en zona franca o en un depósito fiscal permite postergar el pago de derechos hasta tanto se efectivice la venta. Para esto, junto a las Representaciones Diplomáticas de Argentina en el exterior, se inició una tarea de identificación de empresas de logística confiables que puedan brindar estos servicios y negociar condiciones favorables para las empresas de nuestro país. A fin de ejecutar este programa, se impulsó la creación de una nueva línea del financiamiento del BICE que ofrece un plazo mayor (360 días, más 30 de prórroga), financia el valor de la mercadería en destino contemplando los valores del seguro y flete, y no requiere de una factura u orden de compra para la monetización del crédito.

3. Intercambio comercial

El intercambio comercial entre la Argentina y los Emiratos Árabes Unidos (EAU) registra volúmenes moderados (un promedio de 240 millones de dólares anuales en los últimos cuatro años y un máximo de 265 millones de dólares en 2017). Puede afirmarse que, dados los requerimientos del país del Golfo y el perfil productivo de nuestro país, este mercado presenta significativas posibilidades para los productos argentinos.

En los últimos cuatro años, el saldo del intercambio favoreció ampliamente a nuestro país, un promedio de 199 millones de dólares en los últimos cuatro años y un máximo de 228 millones de dólares en 2017.

¹ La empresa Dubai Ports World (DP World) es una filial del holding Dubai World, propiedad del Emirato de Dubai. La compañía opera múltiples negocios, desde terminales marítimas y terrestres, servicios marítimos, logística y servicios auxiliares hasta soluciones comerciales impulsadas por la tecnología. La misma cuenta con 37.000 empleados y tiene inversiones en 40 países.

Tabla 3. Flujo de comercio Argentina - Emiratos Árabes Unidos 2016-2019

Año	Expo. (Valor USD Miles)	Import. (Valor USD Miles)	Comercio bilateral (X+M) (Valor USD Miles)	Saldo comercial (Valor USD Miles)	Variación anual del interc (%)	Cobertura X/M
2016	177.065	11.587	188.652	165.478	-8.05%	15.28
2017	265.547	36.640	302.187	228.907	60.18%	7.25
2018	261.049	52.414	313.463	208.635	3.73%	4.98
2019	256.754	62.804	319.558	193.95	1.94%	4.09

Fuente: United Arab Emirates Federal Authority for Competitiveness and Statistics

Como puede apreciarse en la tabla precedente, los datos correspondientes a 2019 arrojan un leve incremento del intercambio comercial bilateral que se genera por el aumento de importaciones realizadas por Argentina desde los Emiratos Árabes Unidos, ya que las exportaciones argentinas con destino a los Emiratos Árabes Unidos se redujeron levemente en comparación al 2018.

Tabla 4. Principales productos argentinos exportados hacia los EAU

Código del producto	Producto	EAU importa desde Argentina (Valor USD Miles)			
		2016	2017	2018	2019
Total		177.065	265.547	261.049	256.754
100590	Maíz (exc. ??las de siembra para siembra)	42.765	38.258	49.162	56.858
730429	Tubos de entubación "casing" o de producción "tubing", sin soldadura, de hierro o acero, de . . .	21.136	7.482	17.88	35.335
100390	Cebada (exc. ??las de siembra para siembra)	10.642	24.025	26.631	31.634
230400	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya), incluso molidos . . .	31.478	32.317	36.554	24.712
020712	Gallos y gallinas de especies domésticas, sin trocear, congelados	11.537	8.505	5.709	14.013
230990	Preparaciones de los tipos utilizados para la alimentación de los animales (exc. alimentos . . .	10	10.449	41.309	13.306
230210	Salvados, moyuelos y demás residuos del cernido, de la molienda o de otros tratamientos del . . .	0	0	0	12.244
120242	Cacahuets sin cáscara, incluso quebrantados (exc. ??de semillas para la siembra, o maníes . . .	9.914	4.238	5.826	4.783
100199	Trigo y morcajo (exc. ??las de siembra para la siembra, y el trigo duro)	0	0	267	4.557
080231	Nueces frescas o secas, con cáscara	0	792	2.633	4.249

Fuente: United Arab Emirates Federal Authority for Competitiveness and Statistics

Esta tabla muestra los productos que han registrado una significativa participación en las exportaciones realizadas por la Argentina hacia los Emiratos Árabes Unidos en los últimos cuatro años. Se puede observar la gran presencia de manufacturas de origen agropecuario, que ocupan varias de las posiciones entre los diez productos principales año tras año.

Algunos productos exportados tradicionalmente, como el maíz en grano, tubos sin costura y cebada en grano (excluida cervecera), han experimentado crecimientos con respecto al año previo, mientras que otros han adquirido mayor participación (como por ejemplo, salvados, moyuelos y demás residuos del cernido, nueces).

Por otra parte, las tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja, junto con las preparaciones de los tipos utilizados para la alimentación de los animales, han sufrido un descenso comparado a años anteriores. Esto puede atribuirse a diversas razones relacionadas con el precio, oferta exportable, cuestiones logísticas, etc.

Tabla 5. Principales productos importados por la Argentina desde los EAU

Código del producto	Producto	EAU exporta hacia Argentina (Valor USD Miles)			
		2016	2017	2018	2019
Total		11.587	36.640	52.414	62.804
271012	Aceites ligeros y preparaciones, de petróleo o de minerales bituminosos que >= 90% en volumen . . .	0	0	2.449	21.22
293399	Compuestos heterocíclicos con heteroátomo/s de nitrógeno exclusivamente (exc. compuestos cuya . . .	0	3.286	2.938	3.7
293339	Compuestos heterocíclicos con heteroátomo/s de nitrógeno exclusivamente, cuya estructura contenga . . .	0	2.909	3.945	2.82
294200	Los demás compuestos orgánicos	1	1.932	1.061	2.208
842199	Partes de aparatos para filtrar o depurar líquidos o gases, n.c.o.p.	0	147	2	1.959
390120	Polietileno de densidad >= 0,94, en formas primarias	29	980	1.747	1.48
843143	Partes de máquinas de sondeo o perforación de las subpartidas 8430.41 u 8430.49, n.c.o.p.	2.527	357	797	1.443
540249	Hilados de filamentos sintéticos, incl. los monofilamentos sintéticos de título < 67 decitex, . . .	2.408	1.393	1.178	1.4
293499	Ácidos nucleicos y sus sales, aunque no sea químicamente definido; compuestos heterocíclicos . . .	0	1.456	1.325	1.398
820719	Útiles de perforación o sondeo, intercambiables, incl. las partes, con parte operante de materias . . .	0	1.114	1.234	1.214

Fuente: United Arab Emirates Federal Authority for Competitiveness and Statistics

Los principales productos que Argentina importó desde los Emiratos Árabes Unidos durante los últimos cuatro años son provenientes de la industria petrolera y sus derivados.

4. Tratados firmados entre la República Argentina y los Emiratos Árabes Unidos

A continuación, se mencionan los tratados relevantes al aspecto comercial:

- a) ACUERDO ENTRE EL GOBIERNO DE LA REPÚBLICA ARGENTINA Y EL GOBIERNO DE LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS PARA LA COOPERACIÓN ECONÓMICA, INDUSTRIAL, TECNOLÓGICA Y FINANCIERA

Firma: Buenos Aires, 17 de octubre de 1988 / Vigor: 30 de abril de 1994

- b) ACUERDO ENTRE LA REPÚBLICA ARGENTINA Y LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS SOBRE COOPERACIÓN Y ASISTENCIA MUTUA ADMINISTRATIVA EN CUESTIONES ADUANERAS

Firma: Bruselas, 27 de junio de 2013

- c) ACUERDO ENTRE LA REPÚBLICA ARGENTINA Y LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS PARA EL INTERCAMBIO DE INFORMACIÓN EN MATERIA TRIBUTARIA

Firma: Buenos Aires, 05 de febrero de 2016 / Vigor: 17 de febrero de 2017

- d) MEMORÁNDUM DE ENTENDIMIENTO ENTRE LA UNIÓN INDUSTRIAL ARGENTINA (UIA) Y LA FEDERACIÓN DE CÁMARAS DE COMERCIO E INDUSTRIA DE LOS EAU (FCCI) SOBRE EL ESTABLECIMIENTO DEL COMITÉ COMERCIAL MIXTO DE LOS EAU Y LA REPÚBLICA ARGENTINA

Firma: Buenos Aires, 05 de febrero de 2016 / Vigor: 05 de febrero de 2016

- e) CONVENIO ENTRE EL GOBIERNO DE LA REPÚBLICA ARGENTINA Y EL GOBIERNO DE LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS PARA EVITAR LA DOBLE IMPOSICIÓN Y PREVENIR LA EVASIÓN FISCAL EN MATERIA DE IMPUESTOS SOBRE LA RENTA Y SOBRE EL PATRIMONIO. PROTOCOLO

Firma: Dubai, 03 de noviembre de 2016 / Vigor: 04 de febrero de 2019

- f) MEMORÁNDUM DE ENTENDIMIENTO ENTRE LA REPÚBLICA ARGENTINA Y LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS SOBRE EXENCIÓN MUTUA DEL REQUISITO DE VISA PARA TITULARES DE PASAPORTES ORDINARIOS

Firma: Buenos Aires, 17 de marzo de 2017

- g) MEMORÁNDUM DE ENTENDIMIENTO ENTRE LA REPÚBLICA ARGENTINA Y LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS SOBRE SUPRESIÓN MUTUA DE REQUISITOS DE VISADO PARA TITULARES DE PASAPORTES DIPLOMÁTICOS, ESPECIALES Y OFICIALES

Firma: Buenos Aires, 17 de marzo de 2017 / Vigor: 15 de abril de 2017

- h) CONVENIO ENTRE EL GOBIERNO DE LA REPÚBLICA ARGENTINA Y EL GOBIERNO DE LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS PARA EVITAR LA DOBLE IMPOSICIÓN Y PREVENIR LA EVASIÓN FISCAL EN MATERIA DE IMPUESTOS SOBRE LA RENTA Y SOBRE EL PATRIMONIO" Y SU PROTOCOLO,

Firma: Abu Dhabi, 16 de abril de 2018

- i) CONVENIO ENTRE EL GOBIERNO DE LA REPUBLICA ARGENTINA Y EL GOBIERNO DE LOS EMIRATOS ARABES UNIDOS PARA PROMOVER Y PROTEGER LAS INVERSIONES

Firma: 2018. En tratamiento parlamentario (Argentina)

Tratados y MOUs en proceso de negociación entre la República Argentina y los Emiratos Árabes:

MEMORANDUM DE ENTENDIMIENTO PARA COOPERACION EN EL AMBITO DE PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS ENTRE LA REPUBLICA ARGENTINA Y LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS.

V. Sectores con potencial para productos y servicios argentinos

Las instituciones emiratis están dedicando cada vez más esfuerzo y recursos a las nuevas tecnologías, enfocándose especialmente sobre blockchain e inteligencia artificial. Por ello, el de las tecnologías de la información resulta ser uno de los sectores más atractivos de la inversión local. Surge aquí una oportunidad para la especialidad agritech y agrifoodtech argentina.

Asimismo, EAU busca convertirse en un referente mundial en materia de salud, por lo que se abren vías tanto para la provisión de equipos médicos como para la construcción y gestión de hospitales.

La industria alimenticia es de suma importancia, dado que es un país con condiciones climáticas adversas para el cultivo. Esto abre la necesidad de importar casi la totalidad de alimentos para abastecer a la población local, volviendo a este sector altamente competitivo. Se profundiza la oportunidad para nichos tales como los productos orgánicos y biológicos. Asimismo, dada la prioridad de las autoridades locales en incrementar su nivel de autoabastecimiento en productos agroalimentarios, se pueden explorar numerosas alternativas en el sector agroindustrial y de insumos y tecnología agrícola.

EAU busca apostar por grandes compañías internacionales de servicios, las cuales están establecidas en zonas francas para todo tipo de actividad (financieros, sanitarios, educativos, tecnologías de la información, medios de comunicación, producción audiovisual, diseño e ingeniería, entre otros). De igual forma, otros sectores en donde se pueden crear oportunidades son los servicios de ingeniería, consultoría especializada (turismo, gestión sanitaria), arquitectura e interiorismo. Así como el de energía (generación convencional y renovable), medioambiente (desalinizadoras y gestión de residuos), hospitalidad y construcción de edificios residenciales.

VI. Viaje de negocios

EAU -especialmente Dubai y Abu Dhabi- son considerados centros regionales de negocios. Existe una intensa y creciente actividad ferial facilitada por su estratégica localización geográfica, que permite la participación tanto de países de la región como de diferentes partes del mundo.

Exposiciones y congresos como Gulfood, Middle East Energy, Arab Health, Gitex y Anual Investment Meeting son eventos referentes donde se pueden hacer negocios fácilmente, no sólo en el contexto local sino también a nivel internacional.

Tras la pandemia provocada por COVID-19, los viajes de negocio se restringieron durante gran parte del año al haberse cerrado las fronteras del país a turistas, y se cancelaron la totalidad de las ferias que estaban organizadas entre marzo y julio. Desde agosto se han restablecido algunas de ellas, pero la gran mayoría ha sido aplazada hacia el 2021.

VII. Recomendaciones y sugerencias para el exportador argentino

- a) El mercado en los Emiratos Árabes Unidos se mueve a través del networking, que permite obtener contactos para facilitar la interacción comercial entre las empresas locales con las internacionales. Con esto, la empresa extranjera consigue generar una relación de confianza y compromiso con las empresas locales, además de obtener información y posicionarse adecuadamente hacia licitaciones y planes de inversión de agentes públicos o privados. La información no fluye abiertamente, por lo que es fundamental apoyarse en actores locales bien posicionados.
- b) Las empresas locales están interesadas en desarrollar una actividad comercial o de inversión a mediano-largo plazo. En efecto, sus managers no suelen hacer negocios con contrapartes con las cuales no tengan una relación sólida, cercana y de confianza. En este contexto, es recomendable que los exportadores extranjeros visiten frecuentemente al país, participen en actividades y ferias comerciales y estén a total disposición ante cualquier diferendo, pregunta o reclamo de la empresa local con la que se realizan negocios.
- c) Al desarrollarse un negocio o inversión se deben cumplir con los estándares deseados por la empresa local: prioritariamente, ofrecer un excelente servicio postventa y ser flexible en los precios (teniendo en cuenta la alta competencia y saturación que presenta el mercado actualmente). De igual forma, las empresas argentinas deben tener la capacidad de manejar el idioma inglés como lengua primaria para desarrollar negocios en EAU.

VIII. Declaración de Responsabilidad

Yo, Ministro Gabriel Alejandro Jorquera, declaro que el anterior documento ha sido realizado por el Departamento Comercial de la Embajada de la Republica Argentina en el mes de noviembre 2020 basado en fuentes oficiales y certeras y relata de forma honesta la realidad actual comercial según nuestros conocimientos.


Funcionario Responsable

24 de Noviembre 2020

Fecha

Dubai, Emiratos Árabes Unidos

Lugar